



الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية

وزارة التعليم العالي و البحث العلمي

جامعة محمد خيضر - بسكرة -

كلية العلوم الاقتصادية و التجارية و علوم التسيير

قسم: العلوم الاقتصادية



الموضوع

دور التكتلات الاقتصادية في تعزيز التجارة البينية
- دراسة حالة رابطة أمم جنوب شرق آسيا (الآسيان - ASEAN) -
للفترة: 2000-2019

مذكرة مقدمة كجزء من متطلبات نيل شهادة الماستر في العلوم الاقتصادية
تخصص: اقتصاد دولي

الأستاذ المشرف:

أ. د. رحمان موسى

إعداد الطالبة:

بورنان مجدة

لجنة المناقشة

أعضاء اللجنة	الرتبة	الصفة	الجامعة
أ.د. رحمان آمال	أستاذ محاضر	رئيسا	بسكرة
أ.د. رحمان موسى	أستاذ محاضر	مقررا	بسكرة
د. عديسة شهرة	أستاذ محاضر	مناقشا	بسكرة

الموسم الجامعي: 2020-2021



الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية

وزارة التعليم العالي و البحث العلمي

جامعة محمد خيضر - بسكرة -

كلية العلوم الاقتصادية و التجارية و علوم التسيير

قسم: العلوم الاقتصادية



الموضوع

دور التكتلات الاقتصادية في تعزيز التجارة البينية
- دراسة حالة رابطة أمم جنوب شرق آسيا (الآسيان - ASEAN) -
للفترة: 2000-2019

مذكرة مقدمة كجزء من متطلبات نيل شهادة الماستر في العلوم الاقتصادية
تخصص: اقتصاد دولي

الأستاذ المشرف:

أ. د. رحمان موسى

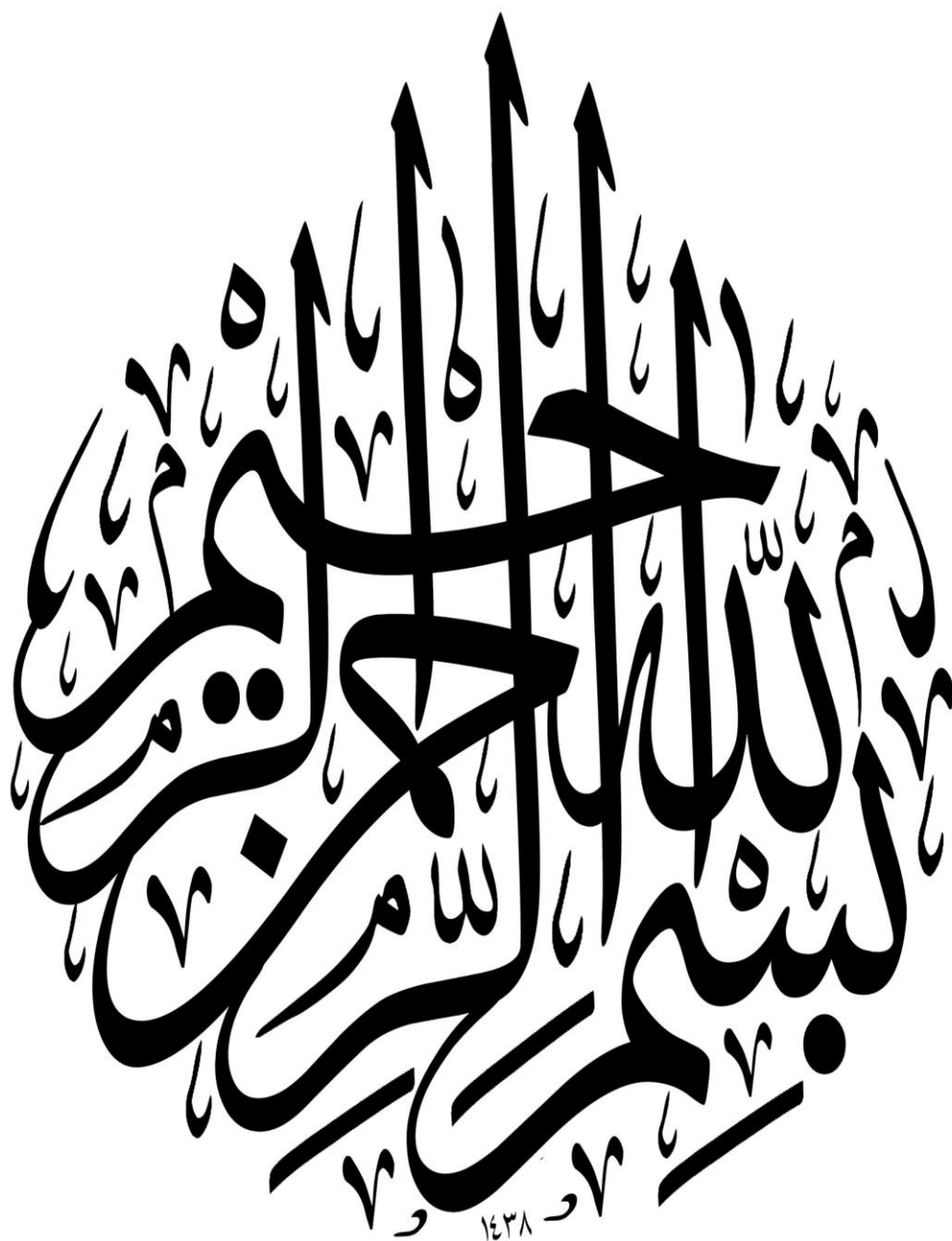
إعداد الطالبة:

بورنان مجدة

لجنة المناقشة

أعضاء اللجنة	الرتبة	الصفة	الجامعة
أ.د. رحمان آمال	أستاذ محاضر	رئيسا	بسكرة
أ.د. رحمان موسى	أستاذ محاضر	مقررا	بسكرة
د. عديسة شهرة	أستاذ محاضر	مناقشا	بسكرة

الموسم الجامعي: 2020-2021



الإهداء

أهدي هذا العمل إلى من طال سهرهم وتعبهم ودعمهم لي لأحقق النجاح

..... والدي الكريمين أطال الله في عمرهما

إلى أحبائي... من قاسموني الهدية الكبرى لوالدينا، بدوري أهديهم كل الحب... أتمنى لهم السعادة
وكل التوفيق في مسارهم ودرب حياتهم

..... إخوتي الأعزاء

إلى كل أصدقائي وزملائي في الدفعة كل باسمه من شاركهم هاذين العامين من حياتي الأكاديمية

..... زملاء دفعتي اقتصاد دولي 2020 و 2021

شكر و عرفان

بعد حمد الله الواحد الأحد وشكره شكرا كثيرا على التوفيق لإنجاز هذا العمل؛

وعملا بقوله صلى الله عليه وسلم: "من صنع إليكم معروف فكافؤه، فإن لم تجدوا ما تكافؤه فادعوا له حتى تروا أنكم قد كفأتموه".

وقوله أيضا: " لا يشكر الله من لا يشكر الناس".

لا يفوتني أن أتوجه بالشكر والعرفان لـ :

الأستاذ الدكتور " رحمانى موسى " على قبوله الإشراف على المذكرة، وعلى ما قدمه لي من مساعدة ونصائح قيمة، ولم يبخل علي بالتوجيه طول فترة إشرافه على بحثي.

كما أتقدم بوافر الشكر والعرفان إلى جميع أساتذة قسم العلوم الاقتصادية بجامعة محمد خيضر بسكرة، وأخص بالذكر الأساتذة المؤطرين والمشرفين على دفعة الماستر تخصص ' اقتصاد دولي '

للسنتين الجامعيتين: 2020/2019 و 2021/2020

ملخص الدراسة

ملخص الدراسة:

هدف هذه الدراسة إلى محاولة دراسة وتحليل أثر التكتلات الاقتصادية على التجارة البينية لعينة من دول رابطة جنوب شرق آسيا (الآسيان) بالاعتماد على المنهج الوصفي من خلال جمع وتحليل البيانات لتجارة السلع لكل دولة على حدى من دول تكتل الآسيان: وتوصلت الدراسة أن التكتلات الاقتصادية ساهمت في إنشاء تجارة قوية داخل التكتل مع وجود فجوة تجارية بين الدول المتكتلة، وفي زيادة الإبداع التجاري.

الكلمات المفتاحية: التكتلات الاقتصادية – التجارة البينية – الآسيان.

Summary :

The aim of this study is to attempt to study and analyze the impact of economic blocs on intra-trade of a sample of the countries of the Association of Southeast Asian Nations (ASEAN) based on the descriptive approach through collecting and analyzing data for trade in goods for each country separately from the ASEAN bloc countries: The study found that the economic blocs contributed to Establishing strong trade within the bloc with a trade gap between the bloc countries, and in increasing commercial innovation.

Keywords: economic blocs - intra-trade - ASEAN.

قائمة المحتويات

قائمة المحتويات

الإهداء

شكر وعرفان

الملخص

قائمة المحتويات

فهرس الجداول

فهرس الأشكال

قائمة الملاحق

قائمة الاختصارات والرموز

مقدمة

الفصل الأول: المقاربة النظرية والتطبيقية للتكتلات الاقتصادية والتجارة البينية

المبحث الأول: ماهية التكتلات الاقتصادية

المطلب الأول: نشأة ومفهوم التكتلات الاقتصادية

المطلب الثاني: خصائص التكتلات الاقتصادية وأهداف قيامها

المطلب الثالث: دوافع قيام التكتلات الاقتصادية ومقوماتها ومستوياتها

المبحث الثاني: ماهية التجارة البينية

المطلب الأول: مفهوم التجارة البينية وشروط تعزيزها

المطلب الثاني: دور التكتلات الاقتصادية في التجارة البينية

المبحث الثالث: المقاربة التطبيقية

المطلب الأول: عرض الدراسات السابقة

المطلب الثاني: أوجه التشابه والاختلاف بين الدراسة الحالية والدراسات السابقة

الفصل الثاني: المقاربة الميدانية لأثر التكتلات الاقتصادية على التجارة البينية لعينة من دول رابطة أمم جنوب شرق آسيا

ASEAN

المبحث الأول: رابطة أمم جنوب شرق آسيا (ASEAN)

المطلب الأول: التعريف برابطة أمم جنوب شرق آسيا

المطلب الثاني: المبادرات المتخذة في إطار التكتل الاقتصادي لرابطة أمم جنوب شرق آسيا

المبحث الثاني: البعد الاجتماعي والاقتصادي لرابطة أمم جنوب شرق آسيا

المطلب الأول: البعد الاجتماعي لرابطة أمم جنوب شرق آسيا

المطلب الثاني: البعد الاقتصادي لرابطة أمم جنوب شرق آسيا

المطلب الأول: ميزان الفوائض التجارية والعجز لعينة من دول رابطة جنوب شرق آسيا (ASEAN)

المطلب الثاني: الهيكل السلعي لأهم المنتجات لعينة من دول تكتل الآسيان.

الخاتمة

فهرس الجداول

فهرس الجداول

الصفحة	عنوان الجدول	رقم الجدول
48	أوجه التشابه والاختلاف بين الدراسة الحالية والدراسات السابقة حسب متغيرات الدراسة	01
52	جدول معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي للفترة 2000 - 2019	02
97	جدول ترتيب الآسيان في التجارة العالمية والاستثمار الأجنبي المباشر	03
99	ميزان الفوائض التجارية لعينة من دول تكتل الآسيان للفترة 2000 - 2019	04
	الهيكمل السلمي لصادرات أهم السلع لعينة من دول جنوب شرق آسيا (ASEAN) للفترة 2000 - 2019	05

فهرس الأشكال

فهرس الأشكال

الصفحة	عنوان الشكل	رقم الشكل
30	تطور التجارة البينية للآسيان	01
38	مستويات التكتل الاقتصادي	02
41	مخطط إنشاء التجارة	03
42	مخطط تحويل التجارة	04
54	الاتفاقيات التأسيسية لجمعية التعاون الاقتصادي AEC 1967-2014	05
55	حجم السكان ومعدل النمو خلال الفترة 1980-2019	06
59	معدل البطالة بين دول الأعضاء في الآسيان	07
66	حصص التوظيف حسب القطاعات الاقتصادية الرئيسية للدول الأعضاء من قبل الدول الأعضاء في الآسيان	08
68	الناتج المحلي الإجمالي للدول الأعضاء في الآسيان 2000-2019	09
80	نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي لدول الآسيان	10

فهرس الملاحق

فهرس الملاحق

- الملحق 01: المبادلات التجارية السلعية لاندونيسيا 2019-2000
- الملحق 02: المبادلات التجارية السلعية لاندونيسيا 2019-2000
- الملحق 03: المبادلات التجارية السلعية لسنغافورة 2019-2000
- الملحق 04: المبادلات التجارية السلعية لاندونيسيا 2019-2009
- الملحق 05: المبادلات التجارية السلعية لسنغافورة مع اندونيسيا 2019-2000
- الملحق 06: المبادلات التجارية السلعية للفيتنام 2009-2000
- الملحق 07: المبادلات التجارية السلعية للفتنام 2019-2000
- الملحق 08: الميزان التجاري للفيتنام مع الاسيان للفترة 2019-2000
- الملحق 09 : المبادلات التجارية السلعية للفلبين 2019-2009
- الملحق 10: الميزان التجاري للفلبين مع ميانمار
- الملحق 11: المبادلات التجارية السلعية بروني دار السلام 2019-2009
- الملحق 12: تابع للمبادلات التجارية السلعية للبروني دار السلام 2019-2000
- الملحق 13: الميزان التجاري للبروناي دار السلام مع الاسيان للفترة 2019-2000
- الملحق 14: المبادلات التجارية السلعية لماليزيا 2019-2009

قائمة الاختصارات والرموز

قائمة الاختصارات والرموز

ACIA	ASEAN Comprehensive Investment Agreement
AEC	ASEAN Economic Community
AFAS	ASEAN Framework Agreement on Services
AFTA	ASEAN Free Trade Area
AIA	ASEAN Investment Area
AIC	ASEAN Industrial Complementation
AICO	ASEAN Industrial Cooperation
AIJV	ASEAN Industrial Joint Ventures
AIP	ASEAN Industrial Projects
AM	ASEAN member state
APTA	ASEAN Preferential Trading Arrangements
ASA	Association of Southeast Asia
ASEAN	Association of Southeast Asian Nations
CEPT	Common Effective Preferential Tariff
CLMV	Cambodia, Lao People's Democratic Republic, Myanmar, Viet Nam
EEC	European Economic Community
EU	European Union
FDI	foreign direct investment
FTA	free trade agreement
GDP	gross domestic product
IAI	Initiative for ASEAN Integration
Lao PDR	Lao People's Democratic Republic
Maphilindo	Malaysia–Philippines–Indonesia
NAFTA	North American Free Trade Agreement
PTA	preferential trading arrangement

مقدمة

مقدمة

توطئة:

شهد النصف الثاني من القرن العشرين تحولات وتطورات سريعة في العلاقات الاقتصادية الدولية جعلت الأمور الاقتصادية تتطور وتتسارع وتأخذ شكل التغيرات الجذرية.

ففي خضم هذه التحولات التي تميزت بميل بارز نحو عولمة التجارة وإزالة الحواجز أمام حركة انتقال رؤوس الأموال الدولية، لجأت العديد من الدول سواء المتقدمة أو النامية إلى الانضمام إلى تجمعات اقتصادية وإقليمية بمختلف أشكالها، من أجل المنافسة وفرض الوجود في المجتمع الدولي والخروج بأكبر الفوائد المالية والتجارية في ظل تشابك المصالح الاقتصادية، والتي تعتبر المحرك الرئيسي لسلوك الدول.

فأضحت التكتلات الاقتصادية أهم السمات التي تميز الوقت الراهن، الذي عرف إنشاء العديد من التكتلات كمنطقة التجارة الحرة لمنطقة أمريكا الشمالية بين الولايات المتحدة وكندا والمكسيك والسوق الأوروبية المشتركة وغيرها من التكتلات الأخرى.

وأصبح بروزها في تزايد مستمر، وهذا ما يدل قوة العوامل التي دفعت إلى وجودها فبات من غير الممكن أن تكون الدول بمعزل عن تلك التطورات والمستجدات.

فالتكتلات الاقتصادية تستهدف قدر معين من التعاون الاقتصادي، تتحدد معالمه في حركة التدفقات الاقتصادية وفي مقدمتها تعزيز قدرات التبادل التجاري البيني بين الدول المتكتلة من خلال إزالة القيود المختلفة.

في هذا الصدد ومن منطلق أن الانضمام إلى كتلة إقليمية أصبح أمراً حتمياً وإيماناً واقتناعاً منها بضرورة التكتل من جهة، والأهمية البالغة للتجارة البينية لتحقيق الرفاهية الاقتصادية، بادرت بعض دول جنوب شرق آسيا إلى إنشاء كتلة الآسيان، وجعلت من تعزيز التجارة البينية أولى اهتماماتها بإزالة جميع القيود الجمركية وغير الجمركية.

ومن خلال هذه التوطئة تبلورت الإشكالية الرئيسية لهذه الدراسة كما يلي:

الإشكالية الرئيسية:

ما هو دور التكتلات الاقتصادية في التجارة البينية في كتلة رابطة جنوب شرق آسيا (الآسيان) ؟

ومن خلال الإشكالية الرئيسية نقوم بطرح الإشكاليات الفرعية:

✓ ما هي أهم الدوافع وراء إنشاء كتلة رابطة جنوب شرق آسيا.



✓ ما هو أثر التكتلات الاقتصادية على المبادلات التجارية للدول المتكتلة.

فرضيات البحث:

- ◀ يهدف تكتل الآسيان إلى إنشاء منطقة تجارة حرة.
- ◀ ساهم تكتل الآسيان في تعزيز التجارة البينية بين دول رابطة جنوب شرق آسيا.

مبررات اختيار الموضوع:

كون الموضوع يدخل في إطار التخصص؛ " تخصص الاقتصاد الدولي "

أهمية الدراسة:

تكمن أهمية الدراسة في أنها تلقي الضوء على محاولة إبراز دور التكتلات الاقتصادية في تعزيز التجارة البينية بين الدول المتكتلة وكون موضوع التكتلات الاقتصادية أصبح يحظى باهتمام كبير على الساحة الدولية نظرا للتزايد المستمر في انشائها وهو ما يفسر قيام العديد من الدول المنتمية الى تكتلات معينة بعقد اتفاقيات تجارة حرة مع دول أخرى خارج هذه التكتلات.

أهداف البحث:

تهدف هذه الدراسة إلى محاولة دراسة وتحليل آثار التكتلات الاقتصادية على التجارة البينية للدول المتكتلة، كما تهدف أيضا الى محاولة افادة الدول النامية وخاصة الدول العربية من خلال دراسة حالة رابطة أمم جنوب شرق آسيا باعتبار أن هذا التكتل يضم مجموعة من الدول النامية ولكنه استطاع أن ينتزع مكانة مهمة على الساحة الاقتصادية الدولية.

حدود الدراسة:

- تمثلت حدود الدراسة المكانية في رابطة أمم جنوب شرق آسيا (الآسيان)
- أما الفترة الزمنية التي تضمنتها الدراسة فكانت ما بين 2000-2019

منهج الدراسة:

استنادا إلى الموضوع المدروس ومن أجل الإجابة على إشكالية الدراسة فإننا اعتمدنا على المنهج الوصفي، الذي يقوم بجمع البيانات المتعلقة بالتجارة دولة عضو في التكتل وتحليلها للوصول إلى نتائج تجيب على الأسئلة المطروحة.

مرجعية الدراسة:



للإلمام بالموضوع من كل الجوانب والوصول إلى حل بالإشكالية المطروحة تم الاستعانة بعدة مراجع كالكتب والمقالات والمجلات والمدخلات والمواقع الالكترونية.

صعوبات البحث

تمثلت الصعوبات التي واجهتنا في هذه الدراسة في نقص الإحصائيات وتضاربها وخاصة أن الموضوع يختص بدراسة وتحليل اثر التكتل على التجارة البينية لتكتل مكون من عشر دول؛ إضافة إلى نقص في المراجع التي تناولت التجارة البينية بصفة عامة والتجارة البينية لتكتل الآسيان بصفة خاصة.

هيكل البحث:

لقد قمنا بتقسيم البحث إلى فصلين؛ فصل نظري وفصل تطبيقي، حيث تناولنا في الفصل الأول التكتلات الاقتصادية من حيث ماهيتها والدوافع وراء إنشائها وأهدافها وخصائصها ومستوياتها المختلفة.

كما تناولنا التجارة البينية من ماهيتها وشروط تعزيزها والعلاقة بينها وبين التكتلات الاقتصادية.

أما في الفصل الثاني (الفصل التطبيقي) فقد تناولنا في المبحث الأول التعريف برابطة أمم جنوب شرق آسيا من خلال التطرق إلى تطورها التاريخي ومبادئها وأهدافها وأهم المبادرات المتخذة في إطار التكتل الاقتصادي.

أما في المبحث الثاني فسيتم التطرق إلى البعد الاجتماعي والاقتصادي للرابطة.

وفي المبحث الثالث سيتم تناول دراسة وتحليل آثار التكتلات الاقتصادية على التجارة البينية لعينة من دول رابطة جنوب شرق آسيا.



الفصل الأول:

المقاربة النظرية والتطبيقية

للتكتلات الاقتصادية والتجارة البينية

تمهيد:

إن التحولات الاقتصادية العميقة التي يشهدها العالم خلال الآونة الأخيرة جعلت غالبية الدول سواء المتقدمة أو النامية تتجه بشكل متزايد نحو إنشاء التكتلات الاقتصادية أو الانضمام إلى القوائم منها سعياً منها للاستفادة من الفرص والمزايا النسبية للدول المشاركة في التكتل من خلال إلغاء كل القيود على التجارة بين الدول الأعضاء وفهم ظاهرة التكتلات الاقتصادية والتجارة البينية والعلاقة بينهما، تم تقسيم الفصل إلى ثلاث مباحث كالآتي:

المبحث الأول: ماهية التكتلات الاقتصادية**المبحث الثاني: ماهية التجارة البينية****المبحث الثالث: المقاربة التطبيقية**

المبحث الأول: ماهية التكتلات الاقتصادية

سننتظر في هذا المبحث إلى نشأة التكتلات الاقتصادية ومفهومها وخصائصها وأهدافها والدوافع من وراء إنشائها ومقوماتها ومستوياتها.

المطلب الأول: نشأة ومفهوم التكتلات الاقتصادية

الفرع الأول: نشأة التكتلات الاقتصادية

ترجع فكرة التكتلات الاقتصادية إلى أكثر من 100 عام، فقد نشأ أول تكتل من هذا النوع في الولايات الألمانية قبل وحدة ألمانيا، ثم أعقبها تكتلات أخرى مثل تكتل المستعمرات الإنجليزية مع الدول الأم التي عرفت باسم سياسة التفضيل الإمبراطوري وغير ذلك من التكتلات الأخرى، إلا أن خصائص هذه التكتلات القديمة كانت تتسم بسياسة ربط المستعمرات بالدولة الحاكمة ومحاولة استعمال موارد هذه المستعمرات لتحقيق الرخاء للدولة الأم.

إن ظاهرة التكتلات الاقتصادية ليست بالظاهرة الجديدة غير أن ظهورها كتجربة اقتصادية كانت بعد الحرب العالمية الثانية اتخذتها الدول سواء المتقدمة أو النامية لمواجهة مختلف التحولات التي شهدتها العام في تلك الفترة.

ظهرت هذه التكتلات كنتيجة للقيود في العلاقات الدولية ومحاولة جزئية لتحرير التجارة بين الدول، فظهرت التكتلات الاقتصادية في صورة مشروعات فردية قدمتها أمريكا للدول الأوربية ودول الشرق الأوسط مثل مشروع مارشال والذي يهدف إلى تقديم المساعدات الاقتصادية المصحوبة بشروط سياسية وعسكرية، ولقد كانت شعوب قارة أوروبا أول من ساهم في نشأة التكتلات الاقتصادية كما تعرضت إليه من أزمات اقتصادية بعد الحرب العالمية الثانية وأصبحت دولاً منهارة اقتصادياً وعاجزة عن النمو فأدركت بأنه لا بد من تكتلها من جميع النواحي لإعادة بناء اقتصادها ومواجهة السيطرة المفروضة من قبل الو.م.أ والاتحاد السوفياتي ومواجهة مختلف التطورات الكبيرة في العلم والتكنولوجيا. من هنا تكتلت دول أوروبا الغربية، وكانت هذه الأخيرة صورة مثلى للعديد من الاقتصاديين والسياسيين باعتبارها نموذجاً يحتذى به ثم انتقلا هذه الظاهرة إلى مجموعة أخرى من الدول فنشأت منظمة التجارة الحرة لأمريكا اللاتينية والسوق المشتركة سنة 1957 لدول أمريكا الوسطى، وعمدت دول أوروبا الشرقية على إنشاء منظمة الكوميكون، أما في المنطقة العربية تم إنشاء السوق العربية المشتركة، كما نشأت أيضاً اتفاقيات إقليمية في المنطقة الإفريقية والمنطقة الآسيوية.

والملاحظ أن التكتلات الاقتصادية التي أقيمت بعد الحرب العالمية الثانية حتى نهاية القرن العشرين أن أغلبها لم يكن لها النجاح فتعثرت أمام المشاكل والخلافات خاصة بعد اشتداد المنافسة العالمية، ومن الصعب على الدول أن تدخل المنافسة منفردة فبدأت تتجمع في كيانات اقتصادية، والتي أصبحت مطلباً دولياً كنتاج لما تفرضه العولمة الاقتصادية والاندماج في الاقتصاد العالمي وتبعاً لذلك تسارعت الدول نحو تشكيل تكتلات اقتصادية استعداده لدخول مرحلة جديدة يحل فيها الصراع بين القوى الاقتصادية الكبرى محل الصراع بين القوى العسكرية على الساحة الدولية، وأصبحت هذه التكتلات تشكل خريطة للعالم، ومن بينها منطقة التجارة الحرة لأمريكا الشمالية (الناftا) سنة 1992 والاتحاد الأوروبي الذي يعتبر من أجدد التكتلات الاقتصادية القائمة حالياً وتكتل رابطة أمم جنوب شرق آسيا (الأسيان) سنة 1967، ومن غير المستبعد أن تظهر تكتلات اقتصادية أخرى في العالم. (محمد، 2014، ص 45، 46)

الفرع الثاني: مفهوم التكتلات الاقتصادية

لقد وجدت التكتلات الاقتصادية الإقليمية بتعبيرها الفكري في نظرية التكامل الاقتصادي، ولقد اختلفت الأدبيات الاقتصادية في إعطاء تعريف موحد وشامل، فهي مثلها مثل باقي المفاهيم الحديثة في علم الاقتصاد، ومن بين المفاهيم الحديثة في علم الاقتصاد، ومن بين التعاريف التي وردت بشأنها نذكر الآتي:

- **تعريف بيلا بلاسا "BALASSA BELLA"** : يعد بيلا بلاسا من أوائل الاقتصاديين الذين تعرضوا لموضوع التكامل الاقتصادي بالبحث والتحليل حيث عرف التكتل الاقتصادي على أنه عملية وحالة، فبوصفه عملية فإنه يتضمن التدابير التي يراد منها إلغاء التمييز بين الوحدات الاقتصادية التابعة للدول المختلفة وإذا نظرنا على أنه حالة فإنه بالإمكان أن يتمثل في إلغاء كافة الصور للتمييز بين الاقتصاديات الوطنية . (عبد المجيد، 2013، ص.110)
- **تعريف البروفيسور جان تنبرغن**: يعرف التكتل الاقتصادي بأنه عملية متصلة وأنه بناء لنموذج اقتصادي أكثر صلابة بحيث تزول فيه كل العوائق والقيود المفتعلة أثناء عملية التنفيذ، بحيث يمكن الحصول على المؤسسات والوسائل الخاصة بالتنسيق والتوحيد التي تدعم من بعد ويشمل هذا التعريف جانبين سلبي وإيجابي، فيشير التكتل في جانبه السلبي إلى إلغاء القيود أمام حرية انتقال عوامل الإنتاج وحرية حركة التدفقات الاقتصادية، أما الجانب الإيجابي فيتمثل في الإجراءات التدعيمية التي من شأنها إيجاد مؤسسات جديدة وبرامج إعادة التنظيم اللازمة لعلاج مشاكل التحول والانتقال من أجل ضمان فعالية ونجاعة ميكانيزمات السوق. (صالح، 2016، ص. 312)

- **تعريف البروفيسور فريتز مغلوب**: هنا يناقش مغلوب التعريف الذي يصدق على مفهوم التكامل الاقتصادي فيضيف أنه في نطاق أية منطقة تكاملية يتم استخدام عوامل الإنتاج والسلع كما يتم تبادلها

بالدرجة الأولى على حساب الكفاءة الاقتصادية البحتة وبصفة أكثر تحديدا دون تمييز وتحييز متعلقين بالمكان الجغرافي الذي أنشأت فيه هذه السلعة، أو المكان الذي تقصد إليه مع ما يتضمنه ذلك من أن تتساوى أسعار السلع في جميع أنحاء المنطقة التكاملية. (صالح، ص. 314)

- **تعريف 4:** هو تجمع عديد من الدول التي تجمعها روابط خاصة بالجوار الجغرافي أو التماثل الكبير في الظروف الاقتصادية أو الانتماء الحضاري المشترك، هذا التجمع يكون في إطار معين قد يكون إتحادا جمركيا أو منطقة تجارة حرة. (السبتي و علوي، 2019، ص. 36)
- **تعريف 5:** ويمكن تعريف التكتل الاقتصادي بأنه يجمع العديد من الدول التي تجمعها روابط خاصة بالجوار الجغرافي أو التماثل الكبير في الظروف الاقتصادية أو الانتماء الحضاري المشترك، هذا التجمع يكون في إطار معين قد يكون إتحادا جمركيا أو منطقة تجارة حرة فالتكتل الإقليمي كمفهوم يعكس الجانب التطبيقي لعملية التكامل الاقتصادي. (محمد، 2013، ص. 44)

وأمام تعدد المفاهيم يمكن أن نستخلص مفهومًا للتكتل الاقتصادي هو: "عبارة عن اتفاق بين مجموعة من الدول بغرض تحقيق أهداف معينة، من خلال رفع القيود الجمركية وغير الجمركية كنظام يضمن الاستيراد ويقود إلى الصادرات وإعانات التصدير والمواصفات الفنية والمتطلبات البيئية والمعايير الصحية أمام تدفق السلع والخدمات وعوامل الإنتاج ورؤوس الأموال والعمالة بين الدول المشاركة في التكتل".

المطلب الثاني: خصائص التكتلات الاقتصادية وأهداف قيامها

الفرع الأول: خصائص التكتلات الاقتصادية

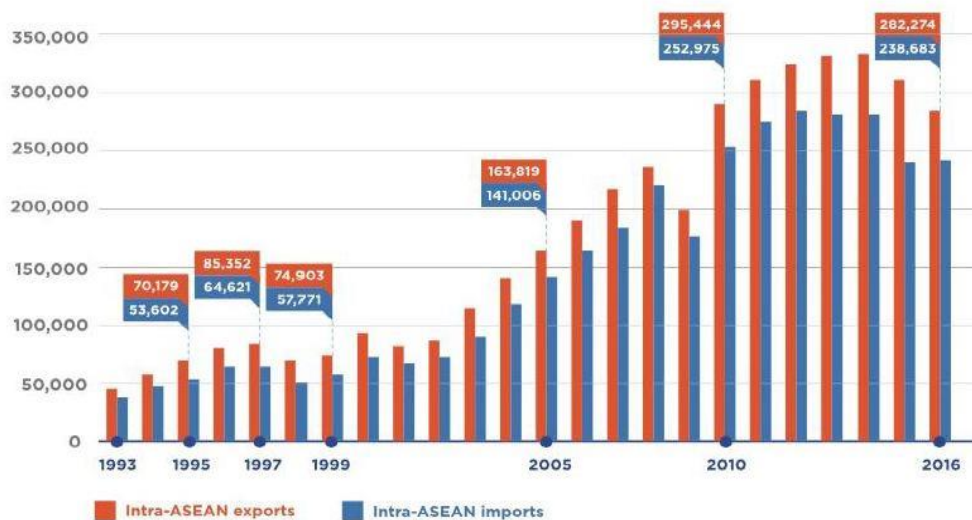
تتصف التكتلات الاقتصادية بعدة خصائص يمكن إجمالها فيما يلي:

- تتميز التكتلات الاقتصادية بضخامة حجم مواردها وإنتاجها واتساع أسواقها وتنوع هياكلها الاقتصادية.
 - حرية انتقال السلع والخدمات والأشخاص ورؤوس الأموال والاستثمار بين الدول المتكتلة.
- المنافسة الحرة بين الدول المتكتلة في المنطقة التكاملية ولها سياسة تجارية موحدة اتجاه الدول الأخرى خارج نطاق التكتل. (محمد، 2013، ص. 50)
- ارتفاع نسبة التجارة البينية في مجمل تجارتها الخارجية، وهذا ما يجعلها تخفض من التبعية الاقتصادية.
 - وهو ما يؤدي إلى الارتباط بين الدول المتكتلة من خلال تشابك اقتصادياتها وأسواقها. (الكفري، ص. 46)
 - إن كل تكتل اقتصادي يتبنى إستراتيجية معينة.

- أن هذه التكتلات قد تكون بين دول متقدمة أو قد تكون خليط بين الدول المتقدمة والنامية مثل منطقة التجارة الحرة لأمريكا الشمالية (NAFTA) والتي تجمع بين الو.م.أ. وكندا والمكسيك ورابطة الكومنولث التي تضم المملكة وبعض من الدول التي كانت سابقا تحت ظل السيادة البريطانية، إلا أنها تتمتع ضمن الرابطة بسيادة ورأي متساويين بغض النظر عن الحجم والمكانة الاقتصادية وتعترف بالمملكة كرئيس رمزي لهذه الرابطة.
- قوتها في التفاوض على المستوى الدولي للدفاع عن مصالحها، ومن ثم تكون الدول التي تنتمي للتكتل في موقع أفضل من ناحية المساومة أو التفاوض مهما كان شكله.
- توفير مزايا ومكاسب تعجز الدول عن تحقيقها إذا ما كانت خارج التكتل. (السبتي، علوي، 2019، ص. 39، 40)

وفيما يلي الشكل رقم (01) الذي يوضح تطور نسبة التجارة البينية للآسيان

الشكل رقم (01) : تطور نسبة التجارة البينية للآسيان



Source : Hanen khaldi, L'intégration régionale en Asie du Sud-Est : Une nouvelle carte géopolitique se dessine!, Working paper, p 30.

الفرع الثاني: أهداف التكتلات الاقتصادية

يهدف أي تكتل اقتصادي إلى حصول الدول الأعضاء في التكتل على مزايا الإنتاج الكبير عن طريق توسيع حجم السوق وتوجيه الاستثمارات لخدمة الاقتصاد الوطني، تقسيم العمل التكتلي والوظيفي

بين الدول المشاركة في التكتل والاستفادة من المهارات والأيدي العاملة بصورة أفضل على نطاق الدول الأعضاء، كما يسعى التكتل الاقتصادي إلى تحقيق مجموعة من الأهداف الأخرى أهمها:

- 1- تحسين مستوى معيشة الفرد في كافة الدول الأعضاء في التكتل، من خلال تمكين المستهلكين من الحصول على السلع بأقل الأسعار الممكنة.
- 2- تنوع قاعدة الإنتاج مما يؤدي إلى زيادة حصة الدول الأعضاء من التجارة الخارجية.
- 3- زيادة معدلات الاستثمار والادخار.
- 4- تصنيف الفجوة في نمط توزيع الدخل.
- 5- تحقيق السلام الاجتماعي.
- 6- زيادة معدلات الاستثمار كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي، حتى تتمكن الدول الأعضاء من تحقيق الأهداف الاقتصادية من التكتل الاقتصادي.
- 7- تيسير الاستفادة من مهارات الفنيين والأيدي العاملة بصورة أفضل.
- 8- لذلك يهدف التكتل الاقتصادي إلى التقليل من الاعتماد على الخارج.

ويمكن اعتبار التكتلات الاقتصادية كأحد نماذج التنمية تتخذها مجموعة من الدول التي تدخل في اتفاق فيما بينها، تقضي بتنسيق السياسات الاقتصادية وإلغاء الحواجز الجمركية وغير الجمركية بغية تحقيق معدلات نمو اقتصادي عالية وزيادة التعاون فيما بينها، ومواجهة مختلف التحولات والتطورات والأزمات التي تحدث في الاقتصاد العالمي.

فالتكتلات الاقتصادية مهما كان شكلها فإن هدفها هو التكامل الاقتصادي للإمكانات المتاحة الموزعة على وحدات التكتل، والذي يتطلب تحليل الوضع الاقتصادي لكل عضو من أعضاء التكتل لمعرفة مناطق القوة والضعف بالنسبة لهذا التكتل. (الكفري ، 2013، ص. 45)

المطلب الثالث: دوافع قيام التكتلات الاقتصادية ومقوماتها ومستوياتها

الفرع الأول: دوافع قيام التكتلات الاقتصادية

تنوع دوافع قيام التكتلات الاقتصادية ما بين الدوافع الاقتصادية وغير الاقتصادية ويمكن حصرها فيما يلي:

1- الدوافع الاقتصادية

والتي تعد من أهم العوامل الرئيسية لإنشاء التكتلات الاقتصادية نظرا للمزايا المحققة من ورائه، فتهدف الدول المتعاقدة من خلال الاتفاقيات التفضيلية إلى تسهيل انسياب السلع والخدمات إلى أسواق الدول المتعاقدة وإعطاء فرصة أكبر للدولة الأقل تنافسية في الأسواق العالمية.

للم تعتبر مرحلة تمهيدية لعملية التمرير الاقتصادي وتخفيف الآثار السلبية للعولمة، فمثلا أدت الصعوبات التي عرفت تحرير قطاع الخدمات وتدفق الاستثمارات خاصة في فترة التسعينات إلى لجوء الدول إلى تحريرها في إطار التكتلات، حيث يعتبر الاقتصاديين أن هذه الأسباب هي التي أدت إلى إنشاء منطقة التجارة الحرة لأمريكا الشمالية (NAFTA) ما بين الو.م.أ والمكسيك وكندا . (حماشي، 2011-2012، ص.10، 11)

للم تتمتع بوفورات الإنتاج الكبيرة: وهذا عند قيام التكتل الذي يؤدي إلى اتساع السوق إلى إمكان تمتع المشروعات المنشأة في إطار التكتل بوفورات الإنتاج الكبير التي تنقسم إلى الوفورات الناتجة عن حجم الإنتاج والوفورات الخارجية التي تتولد عن عوامل أخرى خارج نطاق المشروع.

للم تحسين معدل التبادل الدولي وفتح مجال للمنافسة والقضاء على ظاهرة الاحتكار وتشجيع الاستثمار الوطني والأجنبي المباشر.

للم خلق مناخ ملائم للتنمية الاقتصادية، حيث أن التكامل يأخذ على عاتقه تهيئة الجو الملائم للتنمية فهو يضمن قدرا من التنسيق في السياسات الاقتصادية واستقرار الأوضاع الاقتصادية والتنسيق أيضا بين مشروعات التنمية الإقليمية من رأس مال اجتماعي (كالسدود، المطارات، الطرق، المعاهد العلمية . (محمد، 2014، ص 54)

للم الاستفادة من المزايا التي تنتج عن إنشائها، كإعادة التخصيص الناجح للموارد الاقتصادية حيث تشير النظرية الاقتصادية إلى أنه في إطار الاقتصاد التنافسي زيادة الطلب على منتج معين يؤدي إلى زيادة تخصيص الموارد المخصصة لإنتاجه، ومنه فالطلب يعتبر مؤشرا مهما للدلالة عن العلاقة الدائمة بين المنتجين والمستهلكين، فوضع الحواجز وغيرها، فحالة عدم التكتل تلغي هذه الرابطة، ومنه إزالة هذه الحواجز - حالة التكتل - يساهم في تخصيص ناجح للموارد بالإضافة إلى الاستفادة من اقتصاديات الحجم وزيادة المنافسة والرفاهية الاقتصادية بفعل أثر التنوع (زيادة تفضيلات المستهلكين، زيادة الموارد - الأيدي العاملة الماهرة - أمام المنتجين). (حماشي، 2011-2012، ص. 11)

2- الدوافع السياسية

قد يكون الدافع وراء إقامة التكتل سياسي بالدرجة الأولى، وهذا كما حدث عندما أدرك زعماء أوروبا خطورة تزايد الوزن النسبي للولايات المتحدة الأمريكية بعد انتهاء الحرب العالمية الثانية، وكما فعلته أيضا الو.م.أ لضم المكسيك وكذا في منطقة التجارة الحرة، وهذا للاستفادة من السوق المكسيكية الواسعة لسد الطريق أمام أوروبا واليابان للدخول إلى السوق المكسيكية، ومن بين التكتلات أيضا التي أقيمت بدافع سياسي تكتل الإسبان وهذا لمواجهة المد الشيوعي.

فمن خلال أيضا تشابك العلاقات الاقتصادية التي تساعد على ارتباط الدول الأعضاء وزيادة الثقة بينهما في المنطقة التكاملية، فإن هذه الدول تتجنب الخطر السياسي وخير مثال على ذلك حل الصراعات التي كانت قائمة بين فرنسا وألمانيا بعد رئاسة المجموعة الأوروبية للفحم والصلب عام 1951 وكذلك مساهمة الميركسور في تحقيق الصراع بين الأرجنتين والبرازيل واحتواء خطر البرامج العسكرية النووية بين الطرفين.

قد تكون الوحدة السياسية هي الهدف الأسمى الذي تسعى إلى تحقيقه للدول المنظمة إلى تكتل اقتصادي.

لهذا تشكل الدول تكتلات لدوافع غير اقتصادية، وذلك لتعزيز الأمن القومي والسلام والمساعدة في تطوير المؤسسات السياسية والاجتماعية. (محمد، 2014، ص 54)

الفرع الثاني: مقومات التكتلات الاقتصادية

ينبغي أن يستند التكتل الاقتصادي إلى مقومات أساسية تفرز قيامه وتضمن له البقاء والاستمرارية فمنها ما هو سياسي أو ثقافي واقتصادي وغيرها.

1- المقومات السياسية

فمن الناحية السياسية ينبغي أن تكون الأنظمة السياسية متقاربة من حيث الفلسفة والتوجهات الأيديولوجية ذلك أن عدم التماثل بين الدول في طبيعة أنظمتها السياسية يشكل أهم عائق في وجه معظم التجارب التكاملية في العالم، وعلى العكس من ذلك فقد ساعد التماثل في الأنظمة السياسية لمعظم الدول التي سعت إلى إقامة تكتل في نجاح تكاملها. (الكفري، 2013، ص. 45)

2- المقومات الثقافية

كما أن المقومات الثقافية تعتبر عاملاً أساسياً بين الدول المتكاملة ذلك أن الاختلاف في العادات والتقاليد والدوافع الاجتماعية يمكن أن يؤدي إلى إعاقه التكتل إلى حد بعيد. (الكفري، ص. 46)

3- المقومات الاقتصادية

تظل المقومات الاقتصادية الدور الحاسم في نجاح وديمومة أي تكتل اقتصادي ومن بين هذه المقومات نذكر:

أ- التقارب الجغرافي

يعتبر التقارب الجغرافي من أهم الشروط الأساسية لنجاح التكتل الاقتصادي، وهذا لتسهيل انتقال السلع والخدمات والعمالة داخل المنطقة التكاملية كما يخفض من تكاليف النقل لذا فإن التقارب الجغرافي يعد من دعائم التكامل بين الدول لسهولة الاتصال، بينهما واتساع نطاق تبادلها التجاري. (السبيتي، علوي، 2019، ص.56)

ب- تقارب مستويات التنمية والدخول وتباين هيكل المبادلات

من المهم أن تكون الاقتصاديات المتكاملة متقاربة من حيث مستويات التنمية ومستويات الأجور السائدة بهدف استفادة جميع الأعضاء من مزايا التكامل انتفاض هذه الشروط تجعل التكامل مفيدا لبعض الدول على حساب دول أخرى، فإذا كانت مثلاً مستويات أسعار الفائدة ومعدلات الضرائب ومستويات الأجور مختلفة فإن عوامل الإنتاج سوف تنتقل من المناطق والدول الأقل عائداً وزكية إلى الدول ذات مستويات الأرباح المرتفعة، لذا نصت معاهدة ماسترنت سنة 1992 في إطار الاتحاد الأوروبي، على بعض المؤشرات التي يجب على الدول الأعضاء تحقيقها كأن لا يتعدى نسبة عجز الميزانية إلى الناتج المحلي الإجمالي 3% ونسبة الديون إلى الناتج الوطني 60 % وغيرها. (حماشي، 2011، 2012 ص.13)

ت- تبادل الهيكل الإنتاجي

يستحسن أن يكون الهيكل الإنتاجي مختلفاً في الدول الأعضاء بصفة تشجع المبادلات التجارية دون التأثير على الإنتاج المحلي الذي يفقد الحماية بإزالة الحواجز الجمركية، أي أن التخصص يكون في قطاعات مختلفة دون أن يكون في فروع إنتاجية متشابهة التي بدورها تؤدي إلى اشتداد المنافسة داخل السوق المحلية، هذا شرط متعلق بالتكامل ما بين الدول النامية التي تتميز بالتجارة ما بين القطاعات.

بالإضافة إلى القدرة الاستيعابية للدول الأعضاء من حيث حجم الاستثمارات الداخلة وإمكانية توظيفها وتوزيعها في مختلف القطاعات الاقتصادية للمساهمة في خلق وتعزيز النسيج الصناعي من خلال اندماج نشاط الشركات المحلية والأجنبية، والتي تشجع على انتقال التكنولوجيا وتقليص الفوارق في التنمية ما بين دول التكتل. (حماشي، ص.13، 14)

ث- تنسيق السياسات الاقتصادية الوطنية

يعد تنسيق السياسات الاقتصادية فيما بين الدول المتكاملة شرطاً ضرورياً لزيادة المبادلات داخل المنطقة التكاملية وخاصة بين السياسات الجمركية والتجارية تجاه الدول الواقعة خارج المنطقة وسياسة الاستثمار، ولا بد من مفاوضات طويلة يتطلبها تنسيق التشريعات والسياسات الاقتصادية ووضع أجهزة متخصصة ومؤسسات تتمتع بالصلاحيات الاقتصادية والظروف الاقتصادية. (السبيتي، علوي، 2019، ص.58)

الفرع الثالث: مستويات التكتلات الاقتصادية

تبدأ درجات التكتل الاقتصادي بالتدرج من رفع الحواجز الجمركية وغير الجمركية أمام السلع الوطنية للدول الأعضاء، أو ما يعرف بمنطقة التجارة الحرة ثم الانتقال إلى مرحلة الاتحاد الجمركي عندما تتفق الدول الأعضاء على وضع تعريفية موحدة على مستورداتها من الدول خارج التكتل، والمرحلة التالية هي السوق المشتركة التي يتم فيها تحرير تدفق رؤوس الأموال واليد العاملة فيما بين الدول الأعضاء تليها مرحلة الوحدة الاقتصادية التي يتم فيها تنسيق السياسات المالية النقدية بما في ذلك توحيد العملة والسلطة النقدية، وأخيرا تأتي مرحلة الاندماج الاقتصادي الكامل وكل مرحلة من هذه المراحل تتطلب تخطي المرحلة التي كانت قبلها.

المستوى الأول: التفضيل الجزئي:

يبدأ المستوى الأول للتكتل الاقتصادي بالتفضيل الجزئي، ويقصد به مجموعة من الإجراءات التي تتخذها دولتان لتخفيف القيود المعرقة لتبادل المنتجات فيما بينها كأن تتفق دول منطقة معينة على إلغاء نظام الحصص الذي تخضع له المبادلات التجارية فيما بينها، مع إبقاء الرسوم الجمركية أو أن تتفق دول معينة على أن يعطي بعضها بعضا امتيازات جمركية متبادلة. (الكفري، 2013، ص.33)

المستوى الثاني: منطقة التجارة الحرة FTA:

وهي عندما توافق مجموعة من البلدان على إلغاء التعريفات الجمركية فيما بينها مع الحفاظ على التعريفية الخارجية الخاصة بها على الواردات من بقية العالم؛ اتفاقية التجارة الحرة لأمريكا الشمالية (نافتا) هي مثال على اتفاقية التجارة الحرة، عندما يتم تنفيذ نافتا بالكامل ستكون التعريفات الجمركية على واردات السيارات بين الو.م.أ و المكسيك صفرا، ومع ذلك قد تستمر المكسيك في وضع تعريفية مختلفة عن الو.م.أ على واردات السيارات من الدول غير الأعضاء في اتفاقية للتجارة بسبب NAFTA تضع اتفاقيات التجارة الحرة بشكل عام قواعد مفصلة تم تصميم هذه القواعد لمنع استيراد البضائع إلى الدولة العضو في اتفاقية التجارة الحرة بأقل تعريفية ثم نقلها إلى الدولة ذات التعريفات الأعلى من بين آلاف الصفحات النصية التي تشكل نافتا يصف معظمها قواعد المنشأ. (h: 20:00 2021/2304، [https:// saylordotorg.github.io](https://saylordotorg.github.io))

المستوى الثالث: الاتحاد الجمركي:

يحدث الاتحاد الجمركي عندما توافق مجموعة من البلدان على إلغاء التعريفات الجمركية فيما بينها ووضع تعريفية خارجية مشتركة على الواردات من بقية العالم يمثل هذا الترتيب (EU) الاتحاد الأوروبي يتجنب الاتحاد الجمركي مشكلة تطوير قواعد المنشأ المعقدة ولكنه يقدم مشكلة تنسيق السياسات مع وجود اتحاد جمركي يجب أن تكون جميع الدول الأعضاء قادرة على الاتفاق

على معدلات التعريف الجمركية عبر العديد من صناعات الاستيراد المختلفة. ([https:// saylordotovg.github.io](https://saylordotovg.github.io), 23/04/2021 h: 19:00)

السوق المشتركة:

ويمثل أعلى مستوى من مستويات التكتل السابقة بحيث لا يكتفي بحرية انتقال السلع والخدمات بين مجموعة الدول الأعضاء وتوحيد رسومها الجمركية إزاء العالم الخارجي بل يمتد ليتضمن حرية انتقال عناصر الإنتاج المختلفة، سواء اتصل الأمر بالعمل أو برأس المال ففي هذه المرحلة يتم دمج أسواق السلع والخدمات ودمج أسواق عناصر الإنتاج، وبالتالي تصبح المنطقة التكاملية سوقا واحدة مما يؤدي إلى مضاعفة فرص الاستثمار وزيادة كفاءة استخدام عناصر الإنتاج مثال تأسيس الاتحاد الأوروبي كسوق مشتركة بموجب معاهدة روما في عام 1957 على الرغم من أن الانتقال استغرق وقتا طويلا اليوم يتمتع مواطنو الاتحاد الأوروبي بجواز سفر مشترك ويمكنهم العمل في أي دولة عضو في الاتحاد ويمكنهم الاستثمار في جميع أنحاءه دون قيود. (السبي، علوي، 2019، ص. 45)

المستوى الخامس: الاتحاد الاقتصادي:

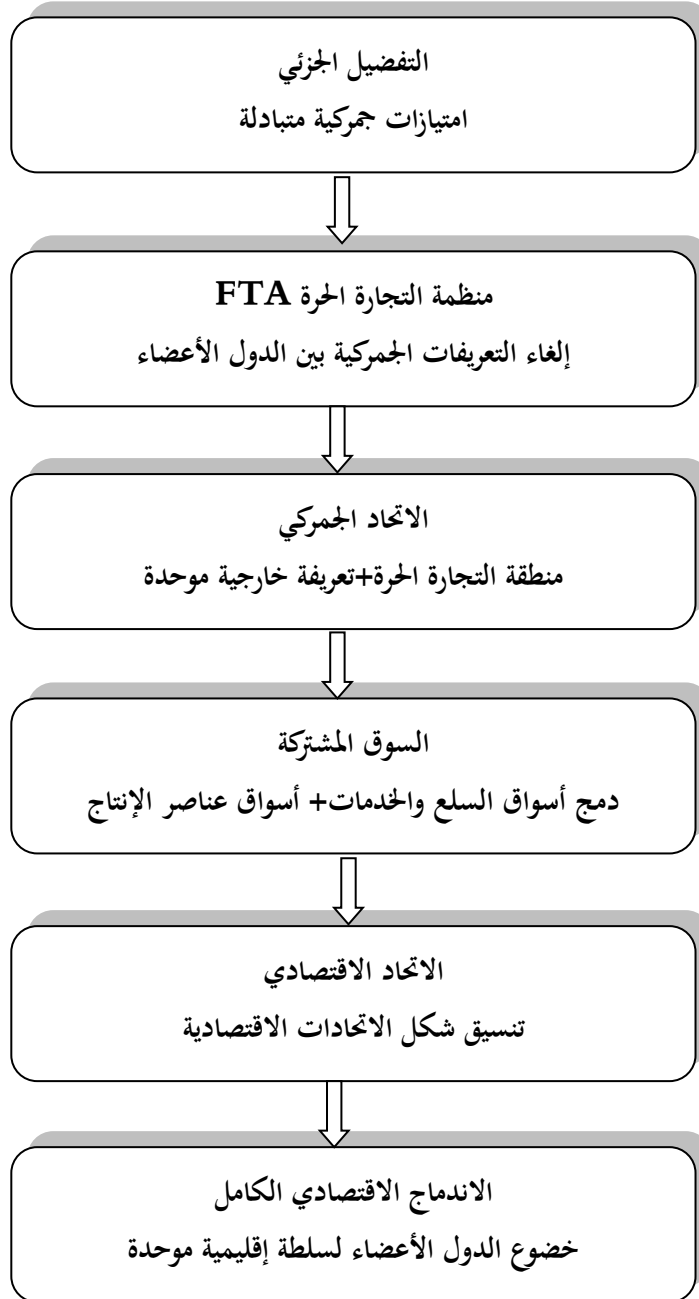
إلى جانب ميزات السوق المشتركة فيما بين الدول الأعضاء في التكتل يشمل تنسيق السياسات الاقتصادية والمالية والنقدية والسياسات الاجتماعية وتشريعات العمل والضرائب، وأيضاً يحيل بعض مسؤوليات الاتفاق المالي إلى وكالة فوق الوطنية، فالسياسة الزراعية المشتركة (CAP) للاتحاد الأوروبي خير مثال على نوع من التنسيق المالي يدل على الاتحاد الاقتصادي. ([https:// saylordotovg.github.io](https://saylordotovg.github.io), 20:00 2021/2304, h: 20:00 2021/2304)

المستوى السادس: الاندماج الاقتصادي الكامل:

وهو أعلى مرحلة من مراحل التعاون الاقتصادي، فهو يتضمن إضافة إلى ما نصت عليه اتفاقية الاتحاد الجمركي والسوق المشتركة في المراحل السابقة، توحيد السياسات الاقتصادية كافة وإيجاد سلطة إقليمية عليا وجهاز إداري مسؤول عن تنفيذ هذه السياسات، وفي هذه المرحلة من التعاون الاقتصادي توافق كل دولة عضو على تقليص سلطاتها التنفيذية الذاتية وخضوعها في كثير من المجالات للسلطة الإقليمية، وهذا يعني الوصول إلى التكامل الاقتصادي التام. (الكفري، 2013، ص. 36)

ولتوضيح مستويات التكتل الاقتصادي أكثر وتبسيطها يمكن تلخيصها فيما يلي:

الشكل رقم: (02) مستويات التكتل الاقتصادي



المصدر: من إعداد الطالبة استنادا إلى ما سبق.

المبحث الثاني: ماهية التجارة البينية

سنستطرق في هذا المبحث إلى مفهوم التجارة البينية وشروط تعزيزها ودور التكتلات الاقتصادية في التجارة البينية.

المطلب الأول: مفهوم التجارة البينية وشروط تعزيزها

الفرع الأول: مفهوم التجارة البينية

يشير مفهوم التجارة البينية إلى تبادل الصادرات والواردات بين الدول الأعضاء في التكتل الاقتصادي.

(<https://trading.secrets.guru>, 03/05/2021 h: 21:15)

كما تعرف أيضا بأنها التوسع الكبير غير المتوقع في التجارة بين مجموعة من الدول المتجاورة والتي تقع وفق منظومة سياسية وجغرافية واحدة. (<https://l'ex.con.alsharekh.org>, 04/05/2021 h: 20:30)

وهناك من يعرفها على أنها مدخل من مداخل التكتل الاقتصادي، وأن الاندماج في عملية التجارة البينية قد يمهد إلى خطوات متقدمة من خطوات التكتل الاقتصادي. (مداخلة بعنوان التجارة البينية كمدخل للتكامل العربي-الجزائري نموذجاً)

ومن خلال التعاريف السابقة تعرف التجارة البينية بأنها إستراتيجية تتخذها الدول الراغبة في إنشاء تكتل اقتصادي أو المنظمة في تكتل قائم بحد ذاته لتسريع النمو الاقتصادي من أجل الازدهار المستدام وتعزيز القدرة التنافسية في التكتل من خلال التدفق الحر من السلع والخدمات والعمالة الماهرة ورأس المال في شكل إلغاءات جمركية وغير جمركية.

الفرع الثاني: شروط تعزيز التجارة البينية

إن تطوير عملية التجارة البينية يتطلب توافر مجموعة من الشروط والتي نحددتها بدقة فيما يلي:

1- الاندماج في سلاسل القيمة العالمية

من أجل نجاح عملية التجارة العالمية بين الدول الأعضاء لا بد أن تكون هذه الدول جزءاً من سلاسل القيمة العالمية وحسب تقرير البنك العالمي، فإنه يقصد بسلاسل القيمة لسنة 2020 بالآلة تخصص الدول في الإنتاج الكامل أي لا تنتج السلعة بصفة نهائية بل تخصص في إنتاج جزء من هذه السلعة مثال ألا تنتج تلفاز أو هاتف كاملاً بل تنتج جزءاً منه وأن يكون الإنتاج النهائي من طرف أحد دول التكتل وهو ما يؤدي إلى زيادة التجارة البينية بين الدول الأعضاء، ومن أهم الإيجابيات والدوافع لأن تكون الدول جزءاً من سلاسل القيمة هو وجود سوق كبيرة، وهو ما يمكن الدول

من القدرة على خلق فرص العمل وتحسين البنية العامة للتصنيع، وكلما اندمجت الدول الأعضاء في سلاسل القيمة كلما زادت قدرتها على التصدير والعكس مثل سلاسل القيمة للنسيج، سلاسل القيمة الغذائية و سلاسل القيمة الصناعية. (مداخلة بعنوان التجارة البينية كمدخل للتكامل العربي-الجزائر نموذجاً)

2- استقطاب الاستثمارات الأجنبية المباشرة والشركات الأجنبية التي تمتلك الخبرة

فالدول من خلال مواردها المحلية قد تعجز عن صناعة السلع، فالتجارة البينية السلعية هي انعكاس للتصنيع، فكلما ازدهر التصنيع تزدهر التجارة البينية وعدم وجوده يعني عدم وجود تجارة بينية للسلع. ولا يمكن لهذه الدول أن تكون جاذبة للاستثمارات إلا إذا توجهت إلى نموذج إحلال الصادرات بدلا من نموذج إحلال الواردات الذي يؤدي بالدول إلى التموقع على نفسها وتعطيل الاستثمارات الأجنبية المباشرة، فمن خلال الاستفادة من هذه الخبرات تتحسن قدرة الدول على التصنيع وهو ما يؤدي إلى زيادة حجم صادراتها من السلع الصناعية وتوسع حجم التجارة البينية بين الدول الأعضاء وتكون كمدخل للتجارة في العالم. (مداخلة بعنوان التجارة البينية كمدخل للتكامل العربي-الجزائر نموذجاً)

3- الميزة النسبية

وهو أن تستفيد الدول الأعضاء في التكتل من المزايا التي تتوفر عليها كل دولة، نفترض أن دولتين A و B قامتتا بتشكيل منطقة تجارة حرة حيث تخصص الدولة A في إنتاج السجاد لأنها تتمتع بميزة نسبية في إنتاجه وأن تقوم باستيراد الحواسيب من الدولة B لأن تكاليف الإنتاج تعادل ربع الوحدات الزمنية اللازمة لإنتاج الحاسوب في الدولة A، وفي المقابل من الأفضل للدولة B أن تستورد السجاد لأن التكلفة لديها تعادل ضعف التكلفة في حال إنتاجه A، وهو ما يؤدي إلى تعظيم المنافع للبلدين من خلال التبادل للسلعتين اللتان تتمتعان فيها بميزة نسبية والذي من شأنه أن يؤدي إلى زيادة حجم التجارة البينية بين الدولتين في التكتل. (http://e3arabi.com, 10/05/2021 h: 21:40)

4- البنية التحتية

إن عملية التبادل التجاري بين الدول الأعضاء في التكتل تتضمن نقل المنتجات بين هذه الدول وهو ما يتطلب توفير بنية تحتية متطورة تتمثل في جاهزية وطاقات الموانئ التجارية والمطارات ووسائل الاتصال الحديثة. (http:// tijaratuna.com) (h: 22.00 2021/05/15)

5- إزالة القيود الجمركية وغير الجمركية

إن وجود الحواجز الجمركية وغير الجمركية يعطل عملية التبادل التجاري بين الدول الأعضاء في التكتل وإزالة هذه الحواجز من شأنه أن يسهل انسياب السلع والخدمات، وهو ما يعزز التجارة بين الدول الأعضاء. ([http:// tjjaratuna.com](http://tjjaratuna.com), 15/05/2021 h: 22.00)

المطلب الثاني: دور التكتلات الاقتصادية في التجارة البينية

غالباً ما يتم تقسيم دور التكتلات الاقتصادية في التجارة البينية بين الدول الأعضاء على أساس مدى مساهمته في خلق التجارة (Trade creation) أو مساهمته في تحويل التجارة، وبالتالي فإن التكتل يعتبر مفيداً إذا كان الأثر الصافي لصالح خلق التجارة والعكس إذا ما كان لصالح تحويل التجارة.

الفرع الأول: خلق التجارة

يقصد بخلق التجارة التحول من منتجين غير أكفاء إلى منتجين أكفاء بسبب التكتل لإحلال جزء من الإنتاج المحلي للبلد العضو بالتكتل بإنتاج أقل تكلفة مستوردة من الدول الأخرى الأعضاء. (الغزالي، 2009، ص.8)

نأخذ مثال افتراضي من فترة تاريخية فعلية، سنفرض أنه قبل الانضمام إلى السوق المشتركة الأوروبية في عام 1973 كان بإمكان المملكة المتحدة إنتاج الزبدة بمعدل 130 بنس للكيلوغرام في المتوسط، وفي نفس الوقت يمكن لنيوزلندا أن تنتج نفس الكمية مقابل 100 بنس والدانمارك مقابل 120 بنس، ومن ثم قبل تشكيل الاتحاد الجمركي تتمتع نيوزيلندا الميزة النسبية في الزبدة، وهي الأكثر كفاءة والدانمارك هي ثاني أكثر المنتجين كفاءة والمملكة المتحدة هي الأقل كفاءة.

لنفترض أنه من أجل حماية مزارعيها غير الأكفاء على قدم المساواة تفرض المملكة المتحدة تعريفات تفاضلية على نيوزيلندا والدانمارك من أجل رفع سعر الزبدة المستوردة الخاص بها (عالي التكلفة) على سبيل المثال سيؤدي فرض تعريفية عالية بنسبة 32 % على الزبدة النيوزيلندية منخفضة السعر جداً إلى رفع سعرها إلى 132 بنس لكل كيلوغرام (من 100 إلى 132 بنس)، وكذلك فرض تعريفية بنسبة 10 % فقط على الزبدة الدانماركية منخفضة السعر (من 120 بنس إلى 132 بنس).

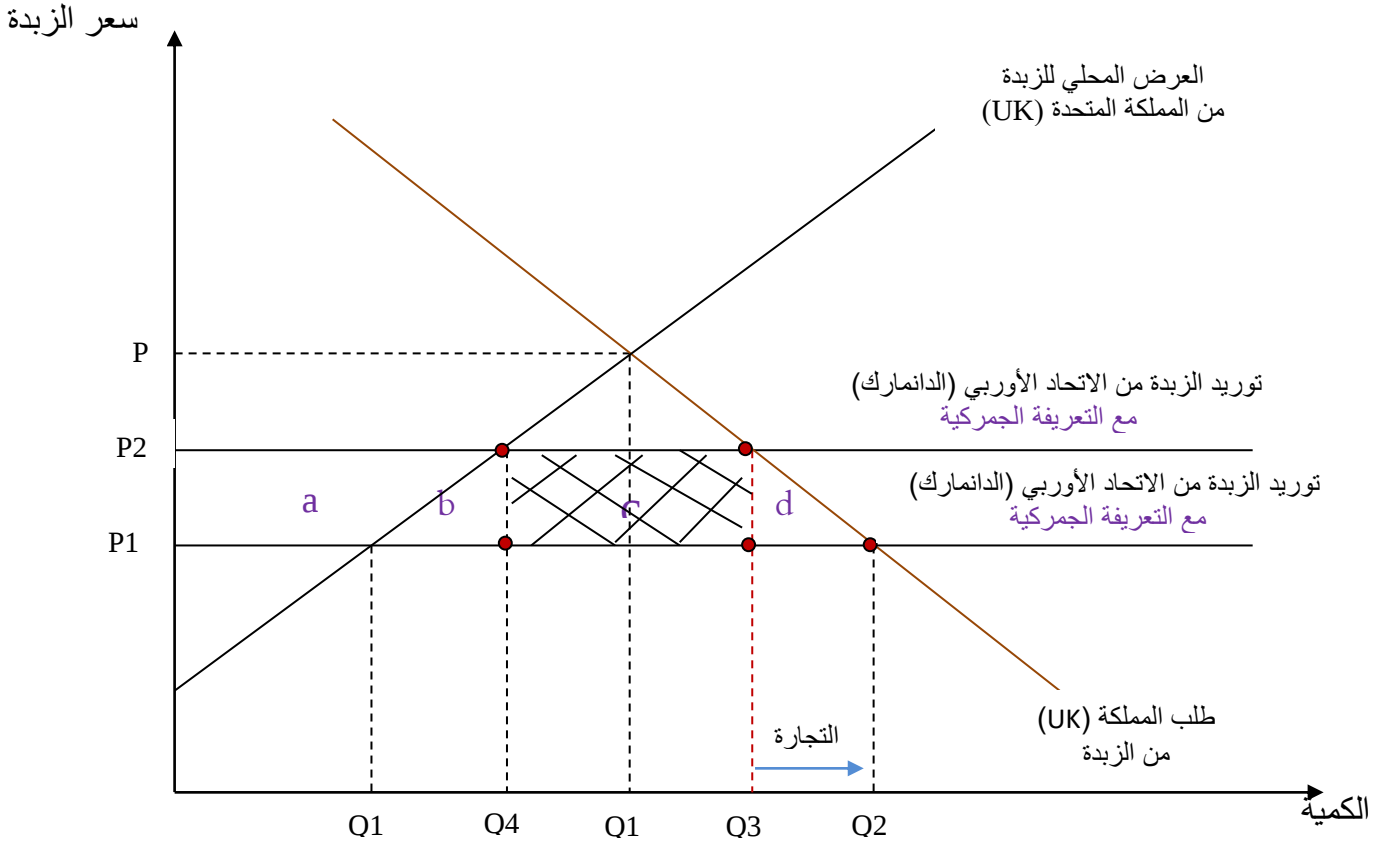
سنفترض أيضاً أنه مع تطبيق هذه التعريفات يوجد طلب إجمالي يبلغ 30 مليون كيلوغرام من الزبدة في المملكة المتحدة كل عام حيث يزود المزارعون البريطانيون 20 مليون كيلوغرام (الحد الأقصى الذي يمكن أن ينتجوه) ويود المزارعون النيوزيلنديون والدانماركيون 5 ملايين كيلوغرام.

فبمجرد إنشاء الاتحاد يوافق الأعضاء على إلغاء التعريفات الجمركية فيما بينهم وتأثير ذلك هو أنه في مواجهة الواردات من الأعضاء بسعر أقل وبدون تعريفية جمركية يزيد المستهلكون من طلبهم على هذه السلع وسيتم إنشاء تجارة جديدة وهي عملية تسمى إنشاء أو خلق التجارة.

وإذا شكلت الدانمارك والمملكة المتحدة اتحادا جمركيا فيجب الآن تخفيض الرسوم الجمركية على الزبدة الدانماركية، وبمجرد إلزالتها تماما سيكون السعر الحر البالغ 120 بنسا جذابا للغاية للمستهلكين في المملكة المتحدة وبالتالي سيشكلون المزيد من الزبدة بشكل إجمالي لأن متوسط أسعار الزبدة سينخفض مع إزالة التعريفات الجمركية على الزبدة الدانماركية وزيادة الطلب الكلي على الزبدة وقد يرتفع إجمالي الإنتاج والاستهلاك إلى 32 مليون (زيادة بمقدار 2 مليون) مع انخفاض إنتاج المزارعين في المملكة المتحدة من 20 إلى 15 مليون إنما انخيار الصادرات النيوزلندية إلى مليونين وزيادة الدانمارك إنتاجها ومبيعاتها من الزبدة إلى المملكة المتحدة إلى 10 ملايين (من 5 إلى 10 مليون) ارتفع إجمالي الاستهلاك من 30 مليون (5+5+20) إلى 32 مليون (15+2+15). وعليه فإن إنتاج واستهلاك مليوني كيلوغرام من الزبدة هو التجارة الجديدة التي تم إنشاؤها نتيجة إزالة الحواجز من قبل الدول الأعضاء في التكتل، علاوة على ذلك سيتمكن هذا من رد فعل ديناميكي داخل الدانمارك والمملكة المتحدة بمرور الوقت ومع ازدياد تكامل البلدان (الدانمارك والمملكة المتحدة ستؤدي زيادة التجارة إلى زيادة مكاسب الكفاءة مثل تطبيق وفورات الحجم وقد تنخفض الأسعار أكثر من ذلك مقارنة بالدول غير الأعضاء وتستمر عملية إنشاء التجارة. (EOhttp://www.economic sonline.co.uk trade

creation and trade diversion economic online Economics, 28/032021 h: 20.30)

الشكل رقم (03): مخطط إنشاء التجارة



المصدر: [https:// www.economic sonline.co.uk](https://www.economic sonline.co.uk) EO

بعد الانضمام إلى الاتحاد الأوروبي فإن الرفاهية التي اكتسبتها المملكة المتحدة من استيراد الزبدة من الاتحاد الأوروبي الأرخص ثمنًا هي فائض المستهلك $a+b+c$ ناقصًا - خسارة فائض المنتج a ناقصًا خسارة الإيرادات الحكومية $= c$ ومن في الرفاهية المكتسبة هو المنطقة $d+b$.

ويمكن القول أنه كان لدى المملكة المتحدة سابقًا تعريفًا على واردات الاتحاد الأوروبي واستهلاكه فقط الكمية Q_3 من الزبدة ودفعت السعر P_2 والآن تستهلك Q_2 (تم إنشاء التجارة).

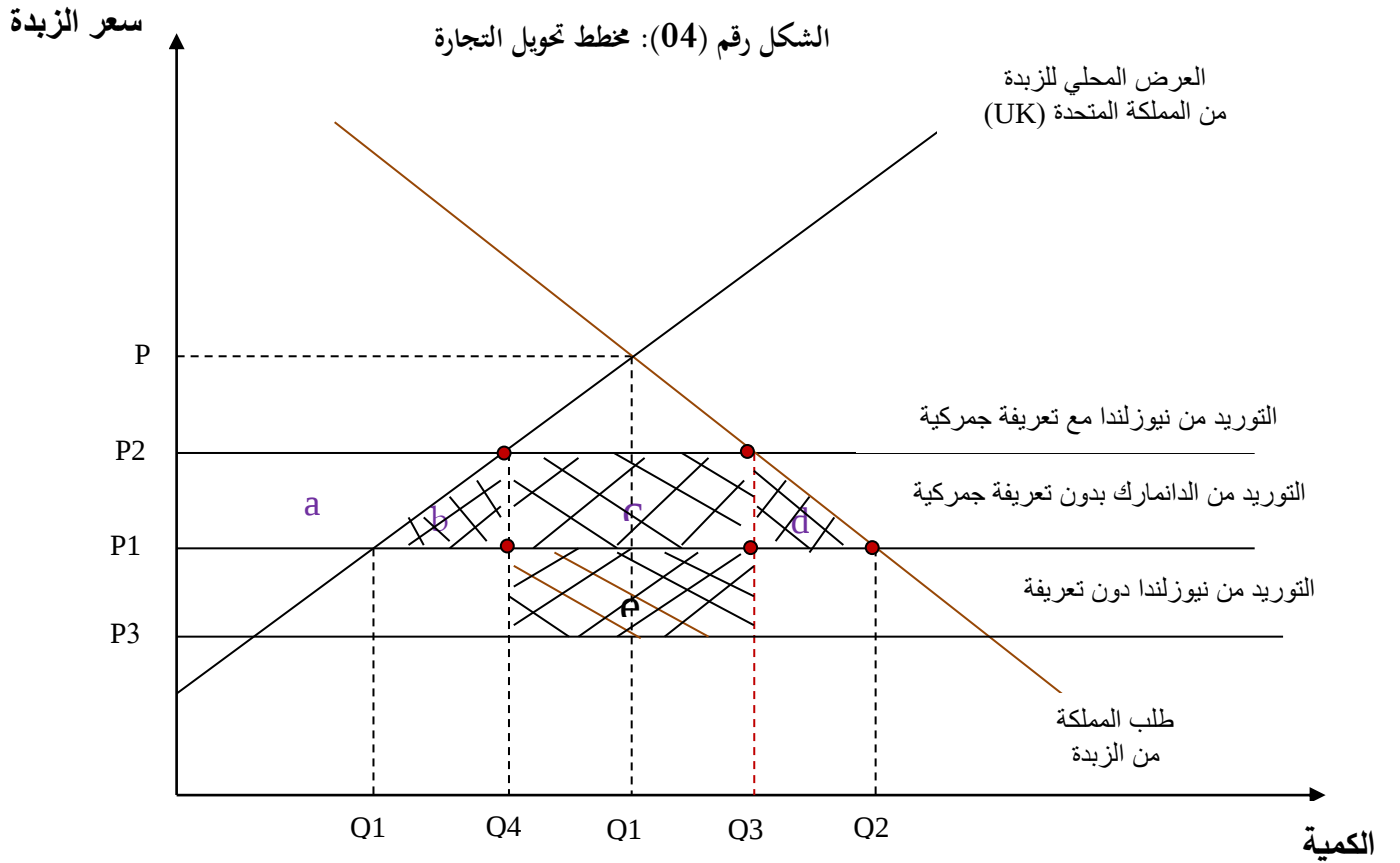
الفرع الثاني: تحويل التجارة

يعني هذا التحويل أن أحد أشكال التكتل الاقتصادي تحول التجارة من المنتج (الأكثر كفاءة) خارج التكتل إلى المنتج (أقل كفاءة) داخل التكتل وفي بعض الحالات قد تخفض تحويل التجارة الرفاه الاقتصادي إلا أنه في أحيان أقوى. (الغزالي، ص 11).

على سبيل المثال بعد أن شكلت الدانمارك والمملكة المتحدة اتحادًا جمركيًا عانت نيوزلندا التي كانت أكثر منتجي الزبدة كفاءة من خسارة المبيعات إلى المملكة المتحدة من 5 ملايين إلى 2 مليون، مع تحويل

التجارة من نيوزلندا إلى الدانمارك، وعليه فإن المنتجون غير الأكفاء مثل الدانمارك في مثالنا الافتراضي يصبحون أكثر كفاءة بعد العضوية في الاتحاد فإذا انخفض سعر الزبدة الدانماركية من 120 نتيجة للتوسع التجاري فهي تعتبر أقل ثمنا بـ 5 بنسات من نيوزلندا. وقد يتم في هذه الحالة تحويل المزيد من التجارة بعيدا عن نيوزلندا ذات الكفاءة العالية سابقا وتراجع الواردات من نيوزلندا مما يتسبب في خسارة إيرادات التعريفية الجمركية يتم إلغاء عائدات التعريفية الجمركية من الزبدة الدانماركية ومن المحتمل تماما أن يؤدي للاتحاد إلى خسارة صافية أو ربح صافي .

يمكننا أن نستنتج أن البلدان الصغيرة مثل نيوزلندا قد تكون في وضع غير موات بدرجة كبيرة من خلال عدم الانضمام إلى الاتحاد الجمركي أو منطقة التجارة الحرة.



المصدر: [https:// www.economics online.co.uk](https://www.economics online.co.uk) EO

قبل انضمام المملكة المتحدة إلى الاتحاد الأوروبي كان لديها تعريفية جمركية مشتركة على واردات الزبدة وتم شراؤها من نيوزلندا منخفضة التكلفة (بسر P بما في ذلك التعريفية الجمركية) بعد انضمامها إلى الاتحاد يمكنها الاستفادة من الواردات المعفاة من الرسوم الجمركية من الدانمارك والمنتجين الآخرين في الاتحاد الأوروبي بسر P .

يكسب فائض المستهلك $a+b+c+d$ ويفقد مزارعو الألبان في المملكة المتحدة فائض المنتج a وتبلغ خسارة عائدات التعريفية الجمركية من الواردات من نيوزلندا $c+e$ ستكون هناك خسارة صافية من تحويل التجارة في الانضمام إلى الاتحاد الأوروبي إذا كان $d+b$ صافي الربح في فائض المستهلك أقل من e (خسارة عائدات الرسوم الجمركية من واردات نيوزلندا).

وسينشأ تحويل التجارة إذا كان $d+b$ أكبر من e .

ومن خلال ما سبق؛ فإنه حتى يكون للتكتل الاقتصادي دور إيجابي في توسيع ونجاح التجارة البينية للدول الأعضاء لا بد أن يكون الأثر الصافي لخلق وتحويل التجارة أثراً موجباً على الرفاه الاقتصادي العام.

المبحث الثالث: المقاربة التطبيقية

سنحاول في هذا المبحث عرض مختلف الدراسات السابقة التي تناولت موضوع التكتلات الاقتصادية ودورها في تدفق التجارة بين الدول الأعضاء في التكتل، حيث سنعرض هذا المبحث من خلال مطلبين، الأول سنتطرق فيه إلى عرض الدراسات السابقة العربية والأجنبية والمطلب الثاني سنتطرق فيه إلى أوجه الشبه والاختلاف بين الدراسات السابقة والدراسات الحالية.

المطلب الأول: عرض الدراسات السابقة

سنتطرق في هذا المطلب إلى مختلف الدراسات التي تناولت موضوع التكتلات الاقتصادية والتجارية

الفرع الأول: الدراسات العربية

1- دراسة (لعل فطيمة، 2011-2012) : وكانت تحت عنوان المناطق الحرة العربية ودورها في تنمية التجارة العربية البينية (المنطقة المشتركة الأردنية السورية 2000-2010 مذكرة ماجستير جامعة محمد خيضر بسكرة) حيث حاولت هذه الدراسة إلى إبراز دور المناطق الحرة العربية في تنمية التجارة العربية البينية ولإبراز ذلك تم إتباع المنهج التحليلي والتركيز على المنطقة الحرة المشتركة الأردنية السورية للفترة 2000-2010 وقد خلصت هذه الدراسة إلى مجموعة من النتائج أبرزها وهو أن منطقة التجارة الحرة العربية الكبرى لم تساهم في تعميق الأداء التكاملي العربي حيث لم يتجاوز مؤشر التكامل الاقتصادي الذي يقوم على قياس نسبة الصادرات البينية إلى إجمالي التجارة العربية الإجمالي بنسبة 5 % في عام 2009 بالمقارنة مع نسبة 4 % لعام 1998 .

وأن واقع التجارة العربية البينية لا يتعدى 10 % والتي تتم غالبيتها بين الدول المتجاورة، والتي لا تعبر عن منطقة التجارة الحرة.

إضافة إلى ذلك اعتماد التجارة الخارجية على تصريف الصادرات التي تتركز على المواد الأولية إلى الدول المتقدمة واستيراد المواد الاستهلاكية أو الاستثمارية أو التكنولوجية من هذه الدول.

أما المنطقة الحرة المشتركة الأردنية السورية عبارة عن شركة دولية تقع بين حدود الدولتين يمارس بها النشاط التجاري والصناعي والخدمي تطورت بشكل كبير وملحوظ منذ سنة 2000 ما انعكس بالإيجاب على القطاعات الاقتصادية الأخرى.

من جهة أخرى التجارة السورية الأردنية ضعيفة باعتبار أن منطقة التجارة الحرة دخلت حيز التنفيذ سنة 2002 غير أن نسبتها تحسنت بشكل ملحوظ منذ سنة 2000.

2- دراسة (خديم كرم، 2013-2014): تحت عنوان تحليل أداء التجارة العربية البينية وفق نموذج الجاذبية (دراسة حالة دول شمال إفريقيا مذكرة ماجستير جامعة وهران).

وبحثت هذه الدراسة في مساهمة نظرية الجاذبية في تحليل أداء التجارة العربية البينية وبالأخص بين دول شمال إفريقيا وقد اعتمدت في ذلك على المنهج الوصفي والتحليلي من خلال تحليل نتائج وبيانات نموذج الجاذبية وهدفت إلى:

لـ تحليل إمكانيات التكامل الاقتصادي العربي بتحديد المقومات والمعوقات وكذا الجهود المبذولة لتحقيق هذا التكامل.

لـ محاولة تشخيص أداء التجارة العربية البينية وبالأخص دول شمال إفريقيا وفق نموذج قياسي من أجل استنباط المتغيرات التي تحول دون الرفع وزيادة التبادل البيني بين هذه الدول.

وتمثلت أهم النتائج في أن المتغيرات المستقلة كانت ذات أثر إيجابي على المتغير التابع Y ، كما أظهرت عملية التقدير القياسي المعادلة السلوكية للنموذج في هذه الدراسة وذلك كالآتي:

لـ المعلمة المقدرة لمتغير الناتج المحلي الإجمالي (GDP) تساوي (0.421) وتمثل هذه القيمة المعنوية التغيرات التي تحدث في التجارة الخارجية، فزيادة الناتج المحلي الإجمالي بنسبة 1% سيؤدي إلى زيادة في حجم التجارة الخارجية بنسبة تقدر بـ 42.1% وهي قيمة موجبة تعكس قوة العلاقة فالناتج المحلي الإجمالي عامل مهم في توجيه متغيرات التجارة الخارجية لأي بلد.

متغيرات عدد السكان في طرفي العلاقة التجارية (POP) والذي سجل قيمة قدرها 1.904 حسب تقدير المعلمة وهي قيمة تعكس الأثر الإيجابي لعدد السكان على تدفقات التجارة الخارجية مبررين ذلك أن العدد الكبير للسكان ربما يتيح توفير اليد العاملة وهذا ما يتماشى مع النظرية الاقتصادية بشكل كبير أو بين من خلال كثافة العمل مستشعدين لحالة الصين كون العدد الهائل للسكان لا يقف مانعا عن التوجه إلى السوق الدولية هذا الأمر أثبتته معنوية هذه المعلمة وفق اختبار (t)، وهذا ما يبرر توجه الكتل السكانية

الكبيرة للمتاجرة دوليا لرفع معدلات نمو الدخل القومي باستخدام أثر التجارة الخارجية كمولد وماكنة للنمو.

أما بخصوص متغيرات الانضمام إلى تكتل إقليمي مثل إيجاد المغرب العربي فقد سجلت تقديرا معلما لها قيمة موجبة مقدرة بـ(0.028) من خلال اختبار ستودنت بحيث أن الانضمام إلى اتحاد المغرب العربي يؤدي إلى إزالة كافة العوائق الجمركية وغير الجمركية من شأنه أن يؤدي إلى رفع مستوى التجارة البينية بنسبة 0.028 % خلال سنة.

لـ متغير تحركات سعر الصرف (V) والذي سبل قيمته موجبة قدرها (0.033)، وهي قيمة منخفضة نوعا ما كما أن هذا لا يمنع من كون هذا المتغير يحمل أثرا بالغا في تدفقات التجارة الخارجية. ومن بين نتائج هذا النموذج أيضا نجد أن معامل التحديد (R^2) الذي تشير قيمته إلى 89% مفادها أن العوامل الخارجية المفسرة السابقة لذلك تفسر وتحدد هذا النموذج بهذه النسبة (89%) وتعتبر نسبة جد مقبولة، أما نسبة 11% المتبقية فتعود إلى عوامل ومتغيرات أخرى غير مدرجة في النموذج.

3- دراسة (مراد بلقاسم، 2012-2013): بعنوان التجارة العربية البينية ودورها في تحقيق التكامل الاقتصادي العربي (دراسة حالة دول مجلس التعاون الخليجي مذكرة ماجستير جامعة محمد خيضر بسكرة).

هدفت هذه الدراسة إلى معرفة الخطوات التي اتخذتها الدول العربية لتحقيق التكتل الاقتصادي عن طريق دعم التجارة العربية البينية والوقوف على محاولات وجهود التكامل الاقتصادي العربي ومعرفة أسباب فشله من جهة ومحاوله الوقوف على التجارة العربية البينية ومدى مساهمتها في دفع عجلة التكامل الاقتصادي العربي، ولتحقيق هذه الأهداف اتبعت هذه الدراسة المنهج الوصفي والمنهج التاريخي والمنهج التحليلي والإحصائي والتحليل العددي والبياني للعلاقات القائمة للاقتصاديات محل الدراسة والمتعلقة بالدول لأعضاء في مجلس التعاون الخليجي للفترة 2004-2010 وتوصلت هذه الدراسة إلى نتائج أهمها:

- ✧ أن محاولات التكامل الاقتصادي العربي لم تحقق نجاحا بسبب الاختلالات في الهياكل الاقتصادية.
- ✧ ازدياد حجم التجارة العربية البينية بشكل ملحوظ خلال العقد الماضي في حين أن نسبة التجارة العربية البينية إلى التجارة الخارجية لم تزد عن 10 % في أحسن الأحوال وأن المدخل التجاري لم يكن له فاعلية في الإقليم العربي في تحقيق التكامل الاقتصادي العربي.
- ✧ حسن أداء بعض القطاعات في مشروع التكامل الاقتصادي بين دول مجلس التعاون الخليجي نتيجة تبني سياسات مشتركة واستراتيجيات تعاون مشترك وتحسين القدرة التنافسية للمؤسسات المحلية.

فدول مجلس التعاون الخليجي قطعت شوطا في مسارها التكاملي الاقتصادي وهذا يرجع إلى تقاربها الجغرافي والتدرج المعتمد في تنسيق السياسات الاقتصادية بين هذه الدول ورغم أهمية الإنجازات التي حققتها إلا أنها تبقى غير كافية ولهذا فهي مطالبة بأن تجعل من تلك المنجزات بداية انطلاقا شاملة ومستمرة نحو التجدد.

4- دراسة (بن بارة بوزيد، 2013-2014): بعنوان أثر التكتلات الاقتصادية الإقليمية على مبادلات التجارة البينية (دراسة اتفاقية منظمة التجارة الحرة لأمريكا الشمالية مذكرة ماجستير جامعة فرحات عباس).

حاول الباحث من خلال هذه الدراسة إبراز الآثار المختلفة للتكتلات الاقتصادية الإقليمية على المبادلات التجارية البينية لتكتل الأعضاء في اتفاقية منطقة التجارة الحرة لأمريكا الشمالية باستخدام المنهج الوصفي التحليلي.

وقد هدفت هذه الدراسة إلى محاولة الإجابة على مجموعة من التساؤلات المطروحة على الساحة الاقتصادية، والمتمثلة في أهمية التكتلات الاقتصادية وانعكاساتها الإيجابية والسلبية على التجارة البينية للدول المتكتلة والإطلاع الجيد على حقائق التكتلات الاقتصادية كظاهرة تمتد آثارها إلى الدول العربية ومحاولة الاستفادة من خيارات الدول النامية في إقامة ترتيبات تكتل اقتصادي مع الدول المتقدمة.

وأظهرت نتائج الدراسة آثارا إيجابية تمثلت في مدى استفادة الدول الأعضاء من اتفاقية النافتا فتبين أن المكسيك كانت أكبر المستفيدين منها حيث أصبحت ذات توجه تصديري في ظلها وعززت من الفوائد في رصيد ميزانها التجاري مع كندا والو.م.أ، كما تمكنت كندا أيضا من رفع قدراتها في النفاذ إلى السوق الأمريكي لتسجل هي الأخرى فوائض جد عالية في تجارتها مع الو.م.أ من جهة أخرى كان لهذه الاتفاقية آثار سلبية لهذه الأخيرة (الو.م.أ)، حيث ارتفع العجز في ميزانها التجاري بعد أن كانت ترى في اتفاقية نافتا أحد الحلول لمشكلة العجز الكبير الذي تعانيه في ميزانها التجاري منذ سبعينيات القرن العشرين.

الفرع الثاني: الدراسات الأجنبية

1. دراسة : Ludo cuyvers, Philipe de Lombzerde, Lurong chen, Markets Matter : the Potentilog intra regional Trade in Asean and its implications for ASEAN Régionalisme , juin 2017 .

حاول الباحثين من خلال هذه الدراسة إلقاء ضوء جديد على المزيد من تعميق عملية التكامل الاقتصادي في جنوب شرق آسيا، فاستخدام التقييم الكمي فمكانية زيادة تطوير التجارة البينية.

وتوصلا من خلالها إلى أن الأهمية النسبية الفعلية للتجارة البينية والاستثمار أو تدفقات الهجرة قريبة من المتوسط العالمي، وهذا يشير إلى أن التكامل الاقتصادي في الآسيان ليس بالضرورة أعمق مما هو عليه في العديد من المناطق الأخرى مع ذلك يمكن توقع المزيد من المكاسب من تعميق الترابط داخل الإقليم. فقد تأكد الانفتاح النسبي للأسبان، بحيث ستأتي فوائد إضافية مهمة من المزيد من التخفيضات في الحواجز التجارية اتجاه بقية العالم.

كما قدم نموذج الجاذبية المعزز المستخدم لتقدير مساحة التصدير لرابطة دول جنوب شرق آسيا توافقا مرضيا بشكل عام لذلك لوحظ وجود تحيزات تجارية داخل المنطقة بالنسبة للمناطق الأخرى وأن مسافة التصدير تتوسع بشكل أسرع من المتوسط العالمي وأن المزيد من التقدم في التكتل الإقليمي بين الدول الأعضاء يمكن أن يكون عاملا إيجابيا.

2. ورقة بحثية بعنوان (ASEAN intra integration : do they really wort) من إعداد الباحثة Juin 2019 "IVA. APRILANTI" وقد تم نشر هذه الدراسة في <http://www.verseachgate.net/publication/335825476>.

هدفت هذه الورقة إلى دراسة آثار التكامل التجاري لرابطة أمم جنوب شرق آسيا بالتركيز على غرضين رئيسيين يتمثل الأول في دراسة تأثير التكامل على أداء الصادرات بين الدول الأعضاء في الرابطة.

والثاني يتمثل في قياس التجارة بين الدول الأعضاء.

طرحت الدراسة مجموعة من التساؤلات تمثلت في:

- هل يؤدي إنشاء منطقة التجارة الحرة (AFTA) ومجلس التعاون الاقتصادي لدعم التدفق الحر للسلع والخدمات بين الدول الأعضاء على تعزيز التجارة بين هذه الدول ؟
- هل هناك أي قيود اجتماعية، سياسية، مؤسسية؟ وهل تؤثر على تدفق التجارة الثنائية بين الدول الأعضاء، وهل يتم القضاء عليها تدريجيا
- وأخيرا ما الذي يمكن أن تفعله الآسيان لمعالجة الفجوة التجارية؟

وللوصول إلى الإجابة على هذه التساؤلات استخدمت هذه الورقة نموذج الجاذبية المعدل بواسطة (Kalirajan, 1999) بناء على نموذج الجاذبية القياسي الذي قدمه (Timbergen, 1962) والذي يهدف إلى قياس تأثير العوامل الاجتماعية والسياسية والمؤسسية الخاصة بكل بلد ثم يقيس الفجوة التجارية والتي تعرف على أنها الفرق بين التجارة الفعلية والمحتملة لمعرفة محددات الصادرات الثنائية وبالتالي

فإن المتغيرات التفسيرية التي سيتم استخدامها تشمل الناتج المحلي الإجمالي وعدد السكان بين الدول الأعضاء، الهبات، المسافة والتعريفات وسعر الصرف والمتغيرات التي تمثل الأزمة والتعاون الإقليمي (AEC, AFTA).

وأظهرت نتائج هذه الدراسة أن دعم التجارة لا تزال تهيمن عليها البلدان ذات الدخل المرتفع في الآسيان فتظهر التجارة في سنغافورة كأعلى مستوى مقارنة بالدول الأعضاء الأخرى بنسبة 32.98% كون سنغافورة لديها أدنى مستوى من الحواجز الجمركية وغير الجمركية مع أفضل موقع جغرافي كميناء تجاري رئيسي لدول الآسيان؛ علاوة على ذلك تتمتع بأعلى مستوى من البنية التحتية.

في حين أن حجم التجارة ضئيل في البلدان الصغيرة مثل بروناي دار السلام وكمبوديا وعلى عكس سنغافورة، فإن هذه البلدان تفرض تعريفات جمركية أعلى إضافة إلى وجود مشاكل مع الحواجز غير الجمركية التي تعيق التجارة والاستثمار.

وبفعل اتفاقية التجارة الحرة AFTA والمجموعة الاقتصادية زادت الصادرات الثنائية في التجارة البينية من خلال تقليل التعريفات الجمركية وغير الجمركية ومع ذلك فإن الفجوة التجارية لا تزال تحدث بشدة في الدول الأعضاء في الرابطة على الرغم من الإصلاحات.

لم يتم تناول العوامل الاجتماعية والسياسية المحددة بشكل صحيح من قبل الدول الأعضاء مما يخلق إدراكا منخفضا للتجارة.

وبالنسبة للمتغيرات الأخرى فإن علامة الناتج المحلي الإجمالي هي إيجابية ويتم استخدام الناتج المحلي الإجمالي كمؤشر للطلب الاقتصادي الكلي، وهذا يعني أنه كلما زاد الطلب الخارجي زاد التصدير بين الدول الأعضاء ومع ذلك لا يؤثر الناتج المحلي على كمية السلع المصدرة بسبب تركيز المصدرين أكثر على طلب السوق الدولية بدلا من تصدير العرض المفرط من السلع، فإذا كان هناك مقياس ثابت للإنتاج لإنتاج السلع في الاقتصاد (لشروط اقتصاديات الحجم) فإن أي طلب محلي سيؤدي إلى تصدير نفس الكمية من السلع. كما أن الطلب المحلي أقل مرونة مقارنة بالطلب الخارجي وبالتالي فإنه لا يتغير بشكل كبير مع مرور الوقت على عكس السوق الدولية المرنة لأي تغييرات بسبب طبيعتها المرنة.

من جهة أخرى يعتبر متغير الهبة موجب وهاما للصادرات الثنائية، فعندما يكون هناك اختلاف أكبر في الهبات فإن الصادرات ستحدث على نطاق أوسع بين الدول المشاركة في التكتل.

إشارة المتغير السكاني في كل البلدين إيجابية، هذا يعني كلما زاد عدد السكان في البلد الشريك زاد حجم السوق وبالتالي زيادة الصادرات.

ومن اللافت للنظر أن تقدير التعريفة كان سالبا حيث كان متوسط التعريفة منخفضا نسبيا 4.77 %، فالدول الأعضاء الجديدة تميل إلى فرض رسوم جمركية أعلى ولكنها تتناقص بمرور الوقت وتفوز معظم البلدان التعريفات بالقرب من النطاق بين (0-4 %). نظرا لأن التعريفات كانت منخفضة فقد يكون من الآمن القول بأن التعريفات لم تعد مهمة للتجارة البينية.

أما بالنسبة لسعر الصرف النسبي فقد كانت إشارة الجاذبية، ولكنه لا يؤثر بشكل كبير على التجارة البينية للآسيان وهذا يعني أنه عندما يكون هناك انخفاض في قيمة العملة المحلية فإنه لا يؤثر.

المسافة لها ارتباط معنوي وسلي بمستوى التصدير ذلك أن تكلفة النقل المرتفعة ستؤدي إلى انخفاض مستوى التصدير والعكس.

الأزمة كان لها تأثير سلبى على مستوى الصادرات، وهي إشارة متوقعة لكنها ليست كذلك بشكل بارز وهذا يعني أنه لا توجد علاقة قوية بين الأزمة ومستوى الصادرات.

المطلب الثاني: أوجه التشابه والاختلاف بين الدراسة الحالية والدراسات السابقة

بعد عرض مختلف الدراسات السابقة حول موضوع التكتلات الاقتصادية والتجارة البينية سنحاول في هذا المطلب تحديد أوجه التشابه والاختلاف بين الدراسة الحالية والدراسات السابقة حسب متغيرات الدراسة المنهج المعتمد، فترة الدراسة والهدف والحالة محل الدراسة والنتائج التي تم التوصل إليها.

الفرع الأول: من حيث متغيرات الدراسة

من خلال معاينة الدراسات السابقة تبين أنها تتشابه مع الدراسة الحالية من حيث متغيرات الدراسة فقد حاول معظم الباحثين دراسة وتحليل تأثير التكتلات الاقتصادية سواء كان في شكل منطقة تجارة حرة أو هي شكل من أشكال التكتل (كمتغير مستقل) على التجارة البينية للدول الأعضاء في التكتل (كمتغير تابع).

ماعداد دراسة خديم كرم 2013-2014 التي اعتمدت على نظرية الجاذبية كممتغير مستقل في تحليل أداء التجارة البينية كممتغير تابع.

ودراسة طراد بلقاسم 2012-2013 التي اعتمدت على التجارة البينية كممتغير مستقل ودورها في تحقيق التكامل الاقتصادي كممتغير تابع.

جدول رقم (01) : أوجه التشابه والاختلاف بين الدراسة الحالية والدراسات السابقة حسب متغيرات الدراسة.

الدراسة	أوجه التشابه	أوجه الاختلاف
---------	--------------	---------------

المتغيرات المستقلة	المتغيرات التابعة	المتغيرات المستقلة	المتغيرات التابعة	
		X	X	دراسة لبعل فطيمة 2011-2012
X	X			دراسة طراد بلقاسم 2012-2013
	X	X		دراسة خديم كريم 2013-2014
		X	X	دراسة بن بارة بوزيد 2013-2014
		X	X	دراسة Ludo cuyvers, Philipe lombared, 2017 lurong Chen
		X	X	دراسة IVA APRILANTI ، 2019

المصدر من إعداد الطالبة بناء على الدراسات السابقة

الفرع الثاني: من حيث منهج الدراسة

بعد الاطلاع على الدراسات السابقة تبين أن الدراسة الحالية تتشابه مع هذه الدراسات من حيث المنهج المعتمد باستخدام المنهج الوصفي التحليلي. في حين تختلف عن دراسة IVA APRILANTI جوان 2019 التي استخدمت نموذج الجاذبية المعدل بواسطة Kalirajan, 1999 بناء على نموذج الجاذبية القياسي الذي قدمه (Timbergen).

وعن دراسة Ludo cuyvers, Philipe lombared, lurong cleu حيث قام الباحثين باستخدام التقييم الكمي ونموذج الجاذبية المعزز.

الفرع الثالث: من حيث الحالة محل الدراسة

تتشابه الدراسة الحالية من حيث الحالة محل الدراسة مع دراسة " **Ludo cuyvers, Philipe lombared, lurong** " ودراسة " **IVA APRILANTI** " بدراسة تتناول حالة جنوب شرق آسيا واختلفت عن دراسة لبعل فطيمة التي تناولت حالة المنطقة المشتركة الأردنية السورية.

وعن دراسة **خديم كريم** الذي درس حالة دول شمال افريقيا ودراسة بن بارة بوزيد الذي ناقش حالة منطقة التجارة الحرة لأمريكا الشمالية (NAFTA).

الفرع الرابع: من حيث الهدف

من خلال تفحص الدراسات السابقة تبين أنما تشابه في هدف رئيسي وهو محاولة دراسة وتحليل آثار التكتلات الاقتصادية على التجارة البينية للدول المتكتلة.

ماعداد دراسة طراد بلقاسم التي حاول من خلالها الوقوف على التجارة البينية ومدى مساهمتها في تحقيق التكامل الاقتصادي العربي.

الفرع الخامس: من حيث النتائج

تشير الدراسات السابقة كدراسة لبعل فطيمة ودراسة طراد بلقاسم أن نسبة التجارة البينية العربية إلى إجمالي التجارة العربية لم يتجاوز 10 %.

وتوصلت دراسة **خديم كريم** إلى أن الانضمام إلى اتحاد المغرب العربي سيؤدي إلى ارتفاع نسبة التجارة العربية البينية إلى 2.83 % في السنة.

بينما توصلت دراسة بن بارة بوزيد إلى أن المكسيك أصبحت وجهة تصديرية في ظل منطقة التجارة الحرة لأمريكا الشمالية (NAFTA) ونفاذ التجارة الخارجية لكندا إلى السوق الأمريكية وأن الولايات المتحدة الأمريكية هي الخاسر الأكبر بحجة العجز في ميزانها التجاري.

وخلصت دراسة **Ludo cuyvers, Philipe lombared, lurong Chen** إلى أن التكامل الإقليمي بين الدول الأعضاء في الآسيان يمكن أن يكون عاملا إيجابيا يساهم في قدرتها التصديرية.

ومن النتائج التي توصلت إليها دراسة (IVA APRILANTI)، هو زيادة الصادرات الثنائية في التجارة من خلال اتفاقية التجارة الحرة (AFTA) و (AEC).

أما دراستنا الحالية فقد أظهرت أن هناك تغيير ملحوظ في نسب التجارة البينية خاصة بالنسبة للدول الأقل تقدما في الآسيان غير أن هناك تباين كبير في حجم التجارة بين الدول المتقدمة والأقل تقدما في الآسيان.

خلاصة الفصل الأول

تم التطرق في هذا الفصل إلى الأدبيات النظرية والتطبيقية للتكتلات الاقتصادية والتجارة البينية والتي تناولنا من خلالها ماهية التكتلات الاقتصادية التي اختلفت الأدبيات الاقتصادية في إعطائها تعريفا محددا وشاملا وهو ما يفسر تعدد التعاريف التي تناولت هذا المفهوم.

وتعدد الدوافع من وراء قيام هذه الظاهرة التي تتصف بمزايا عديدة جعلت الدول تلجأ لإنشائها لبلوغ أهدافها المسطرة، والتي يستوجب تحقيقها توفر مجموعة من المقومات الاقتصادية وغير الاقتصادية.

وتتخذ التكتلات الاقتصادية مستويات مختلفة بين منطقة تجارة حرة إلى الاندماج الاقتصادي الكامل، والتي قد تؤدي إلى تدفق التجارة البينية بين الدول الأعضاء في التكتل ولا يتحقق ذلك إلا بإزالة العقبات والعوامل التي تؤثر على تنقل السلع والخدمات بين دول التكتل مما يعزز الميزة التنافسية بين المنتجين ويوفر خيارات متعددة للمستهلكين فضلا عن فرص العمل والتوظيف الأمثل لعناصر الإنتاج.

كما استعرضنا الدراسات السابقة العربية والأجنبية التي لها علاقة بموضوع بحثنا وقمنا بتوضيح أوجه التشابه بين دراستنا الحالية والدراسات السابقة، والتي استفدنا منها في تحديد الهدف ومنهج البحث وطريقة المعالجة لتسهيل حل إشكالية الدراسة التي سيتم معالجتها في الفصل الثاني.

الفصل الثاني:

المقاربة الميدانية لأثر التكتلات الاقتصادية

على التجارة البينية

لعينة من دول رابطة أمم جنوب شرق آسيا ASEAN

تمهيد:

لقد نجحت الدول الآسيوية في تطوير ونمو اقتصادياتها، حيث انطلق نجاحها بأربع دول متمثلة في: هونغ كونغ، كوريا الجنوبية، سنغافورة، اليابان، وأطلق عليها مصطلح النمر الآسيوية مما جعل الأنظار تتجه إليها باعتبارها دولا تلعب دورا فعالا على مستوى المبادلات التجارية العالمية، فأقيم في المنطقة تكتلات اقتصادية لعل أبرزها رابطة أمم جنوب شرق آسيا التي أصبحت من أهم التكتلات الاقتصادية في العالم.

ولذلك سيتم تقسيم هذا الفصل إلى ثلاثة مباحث:

سنتطرق في المبحث الأول التعريف برابطة دول شرق آسيا (ASEAN)

وفي المبحث الثاني سنتعرف على البعد الاجتماعي والاقتصادي للرابطة.

أما في المبحث الثالث سنتناول دراسة وتحليل أثر التكتلات الاقتصادية على التجارة البينية لعينة من دول جنوب شرق آسيا.

المبحث الأول: رابطة أمم جنوب شرق آسيا (ASEAN)

المطلب الأول: التعريف برابطة أمم جنوب شرق آسيا

الفرع الأول: التطور التاريخي للآسيان

قبل سنوات قليلة فقط من إنشاء الآسيان حصلت الدول المؤسسة على استقلالها باستثناء (تايلاندا ، الفلبين 1946، واندونيسيا عام 1949 ، ماليزيا عام 1957 وسنغافورة عام 1965)، وهكذا فإن هذه الدول الفتية التي أضعفتها عملية إنهاء الاستعمار كانت في خضم إعادة تشكيل سياسي واقتصادي واجتماعي، وكان الحفاظ على سيادتها المكتسبة مؤخرًا مصدر قلق كبير، بالإضافة إلى ذلك أدت التوترات بين الدول الأعضاء بما في ذلك ماليزيا والفلبين واندونيسيا منذ إنشاء اتحاد الملايو إلى زيادة تأجيج ضعف المنطقة وعدم استقرارها أدى إلى استياء الحكومة في جاكارتا إلى تطوير سياسة المواجهة مع تولامبور، كان هذا هو أصل تصاعد الخلافات بين البلدين بين عامي 1963 و 1966، وبمجرد وصول الرئيس الجديد "سوهارتو" إلى السلطة اختار العلاقات الدبلوماسية بين البلدين، أخيرًا يتناسب السياق الدولي المضطرب أيضًا مع قائمة العوامل المحفزة لعملية التكامل الإقليمي بين الدول الأعضاء في الآسيان.

في الواقع ولدت الآسيان في سياق الحرب الباردة التي تتميز بتوترات كبيرة بين الو.م.أ (الليبرالية) والاتحاد السوفياتي (الشيوعي).

كانت تداعيات هذه التوترات عدم الاستقرار والأمن في منطقة جنوب شرق آسيا بعيدة المدى، في ذلك الوقت كان احتواء الشيوعية هو الهدف الرئيسي للدول غير الشيوعية للأعضاء في الآسيان خاصة وأن الشيوعية كانت راسخة في لاوس وكمبوديا.

وفي ظل هذه الظروف تأسست رابطة دول جنوب شرق آسيا (ASEAN) جزئيًا في عام 1967 حيث وقع أعضاؤها الخمسة الأصلون: إندونيسيا، ماليزيا، الفلبين، سنغافورة و تايلندا على إعلان بانكوك ، وهكذا فإن العوامل الكامنة وراء إنشاء الآسيان كانت السياسة والأمن على الرغم من أنها لم يتم ذكرها في إعلان الآسيان، ونتيجة لذلك كان ينظر إلى رابطة أمم جنوب شرق آسيا في سنواتها الأولى على أنها منطقة فضفاضة إلى حد ما مع القليل من التقدم الملموس.

لقد استغرقت المنطقة بعض الوقت لتوطيد التعاون والتماسك بين الدول الأعضاء وفي عام 1984 انضمت بروني دار السلام وتحولت الآسيان إلى زاوية تاريخية في عام 1995 حيث تم الترتيب لانضمام الفيتنام قلبها جمهورية لاو

الديمقراطية وميانمار في عام 1997 وأخيرًا كمبوديا في عام 1999 فهي جلبت ما يسمى (CCMV) إلى عضويتها الحالية المكونة من عشرة دول. (Cassey Lee et Menon, 2019, P.5)

الفرع الثاني: مبادئ رابطة أمم جنوب شرق آسيا

فيما يخص المبادئ التي قامت عليها الرابطة فإن معاهدة الصداقة والتعاون الموقعة في القمة المنعقدة في مدينة بالي الاندونيسية في 24 فيفري 1976، قد وضعت المبادئ التي تحكم العلاقات بين الدول الأعضاء والتي تمثلت في:

- ❏ عدة تدخل القوى الخارجية في صراعات المنطقة وحلها في إطار الرابطة.
- ❏ الاحترام المتبادل للسيادة والهوية الوطنية لجميع الدول الأعضاء.
- ❏ معالجة الخلافات والنزاعات التي يمكن أن تنشأ بين الأطراف المتعاقدة بطرق سلمية.
- ❏ تشجيع السلام والاستقرار الإقليميين وذلك من خلال احترام العمالة في المنطقة وتطبيق القانون في العلاقات البينية والالتزام بمبادئ ميثاق الأمم المتحدة. (قادري وآخرون، 2019، ص. 50)
- ❏ محاربة الاشتراكية والتوجه نحو إقامة وترقية اقتصاد السوق. (حماشي، 2011، 2012 ص. 13)

الفرع الثالث: أهداف رابطة أمم جنوب شرق آسيا

سعت الآسيان أولاً وقبل كل شيء إلى إقامة تماسك دبلوماسي بين أعضائها من خلال إعلان بانكوك وكانت أهدافها هي:

- ❏ تسريع النمو الاقتصادي والتقدم الاجتماعي والتنمية الثقافية في المنطقة.
- ❏ تعزيز التعاون والنشاط والمساعدة المتبادلة في المجالات الاقتصادية والثقافية والاجتماعية والتقنية والمجالات الإدارية.

وبعد ذلك تمت رابطة دول جنوب شرق آسيا وأصبحت مجموعة متماسكة اليوم حيث تقوم بـ 700 اجتماع سنويا حول القضايا الاقتصادية والسياسية والثقافية، وكان أعظم إنجازاتها هو الترويج لنفسها بفعالية إقليميا ودوليا خلال مجموعة واسعة من المبادرات. (Cassey Lee et Jan Menon, 2019, p5.)

الفرع الرابع: الإطار المؤسسي

يتميز الجانب التنظيمي لرابطة جنوب شرق آسيا بالبساطة من جهة والتكامل من جهة ثانية، ويضم الجهاز التنظيمي الأجهزة الآتية:

- ❏ اجتماع رؤساء الحكومات: يمثل اجتماعهم أعلى سلطة في الرابطة.
- ❏ الاجتماعات الوزارية: تعقد في الغالب من قبل وزراء الخارجية للدول الأعضاء، حيث تعقد اجتماعات سنوية لمناقشة ومتابعة تنفيذ قرارات القمة رسم سياسات الرابطة، الإشراف على تنفيذها كما يعقد سنويا اجتماع لوزراء الاقتصاد لتوجيه التعاون الاقتصادي للرابطة.
- ❏ الأمين العام للرابطة: يعينه رؤساء حكومات الدول الأعضاء بترشيح من الاجتماع الوزاري هو المسؤول عن أخذ المبادرة وتقديم المشورة وتنسيق وتنفيذ أنظمة الرابطة.
- ❏ اللجنة الدائمة للآسيان : مهمتها متابعة العمل ووضع السياسات والتنسيق بين الدول الأعضاء فيما بين دورات الاجتماع الوزاري يرأسها وزير خارجية الدولة التي تعقد بها الدورة وترفع تقاريرها إلى الاجتماع الوزاري.
- ❏ اجتماع كبار العاملين: أنشئ بموجب قمة 1987 كجهاز مسؤول عن التعاون السياسي.
- ❏ الاجتماع الاستشاري المشترك: (JCM) : أنشئ بموجب التعديلات التي أجريت سنة 1987 يضم الأمين العام واجتماع كبار العاملين الاقتصاديين والمدبرين العاملين للرابطة.
- ❏ أمانة الآسيان: أنشئت سنة 1987 لتعزيز وتنفيذ السياسات والمشاريع والأنشطة لمختلف أجهزة الرابطة، تقوم بأعمالها بواسطة أربعة مكاتب هي: مكتب الإفتاء، مكتب التعاون الاقتصادي، مكتب التعاون الوظيفي، مكتب التعاون وعلاقات الحوار. (حماشي، 2011، ص ص 93-94)

المطلب الثاني: المبادرات المتخذة في إطار التكتل الاقتصادي لرابطة أمم جنوب شرق آسيا

لقد تطور طموح الآسيان على مدى العقود ليشمل أجندة اقتصادية طموحة تضمنت المحاولات المبكرة للتعاون الاقتصادي بين الدول الأعضاء، وفيما يلي أهم الترتيبات والاتفاقيات التكميلية بين الدول الأعضاء.

الفرع الأول: الترتيبات التجارية التفضيلية

تم الاعتراف لأول مرة بالتعاون الاقتصادي على أنه مسعى شرعي لرابطة أمم جنوب شرق آسيا سنة 1976 بشأن التجارة التفضيلية الأول، والذي ينطوي على إزالة القيود الكمية وغيرها من الحواجز غير الجمركية ضمن أطر زمنية معينة وتم توقيع هذه الاتفاقية من قبل الفيليبين وسنغافورة وتضمنت تخفيضا شاملا للتعريفات بنسبة 10% و 15%.

فكان الاجتماع الأول في سنة 1976 بقمة باكي في فيفري والذي يمثل بداية مبادرات التعاون الإقليمي الرسمية وشملت هذه الاتفاقية بشأن الترتيبات التجارة التفضيلية (APTA) وخمسة مشاريع صناعية (AIPS).

لقد كانت اتفاقية APTA هي أول محاولة لتعزيز التجارة بين بلدان الآسيان من خلال التكامل المؤسسي والأفضليات التجارية الإقليمية ، من ناحية أخرى هدفت المشاريع الصناعية (AIPS) إلى إقامة مشاريع حكومية ودولية واسعة النطاق في كل دولة عضو في رابطة أمم جنوب شرق آسيا.

ومع ذلك لم يكن لأي برامج التعاون الاقتصادي أي تأثير كبير على العلاقات الاقتصادية الإقليمية في الواقع وتم تصميمها بشكل واضح لتحديد الحد الأدنى من التأثير ، وربما تعكس حقيقة أن الآسيان لم تكن مستعدة بعد لتحرير التجارة الفعال والتكامل الاقتصادي.(Cassey Lee et Jan Menon, 2019, p.6)

الفرع الثاني: منطقة التجارة الحرة لرابطة أمم شرق آسيا (AFTA) سنة 1992

اقترح رئيس الوزراء التايلندي آنذاك " أنانداباني رتشون "على الدول الست الأعضاء في الآسيان برونائي وأندونيسيا والفلبين وماليزيا، تايلندا وسنغافورة توقيع اتفاقية التجارة الحرة، وقد حظي هذا الاقتراح بتأييد قوي للغاية من نظيره السنغافوري " جوه تشوك ثونغ " وكان له رد إيجابي من الدول الأعضاء الأخرى التي وافقت على توقيع اتفاقية التجارة الحرة في سنغافورة في 18 فيفري 1992 ، والتي تعتبر خطوة جريئة اتخذتها الدول الأعضاء في الآسيان لمواصلة عملية التكامل الاقتصادي.

✎ تهدف اتفاقية التجارة الحرة إلى تحفيز الاستثمار في المنطقة من خلال تحرير التجارة لمدة 15 عاما. (حنان خالدي، بدون ذكر سنة النشر. ص. 11، 12)

✎ إنشاء سوق موحد وقاعدة إنتاج دولية، توسيع التجارة البينية والاستثمارات (ASEAN FREE TRADE AVEA).(http:www.unversalis.fr, 06/06/2021 h: 19:00)

✎ رفع الميزة التنافسية للكتلة لقاعدة إنتاج من خلال خفض أو إلغاء التعريفات الجمركية والحواجر غير الجمركية على التجارة.

وتغطي الاتفاقية القطاعات التالية: التجارة والصناعة، المعادن، الطاقة، التمويل والبنوك، الأغذية، الزراعة والغابات وأخيرا النقل والاتصالات. (خالدي، ص. 12)

لقد تم إحراز تقدم كبير منذ بدء نفاذ الاتفاق الخاص بخطة التعريفات الجمركية التفضيلية المشتركة والفعالة (CEPT) في عام 1993، تلاه اعتماد بروتوكول لتعديل اتفاقية (CEPT-AFTA) بإلغاء رسوم الاستيراد في عام 2003 على النحو التالي:

بالإضافة إلى دخول اتفاقية التجارة في السلع لرابطة أمم جنوب شرق آسيا (ATIGA) حيز التنفيذ، وبمقتضاها الرسوم الجمركية بصفة تدريجية لتصل إلى مستوى 0-5% قبل سنة 2010، تم تقسيم السلع إلى خمس مجموعات.

- ❏ سلع تخضع لإزالة الرسوم الجمركية بصفة سريعة حيث تبلغ المستوى المتفق عليه سنة 2000.
 - ❏ سلع تخضع لإزالة الرسوم بصفة عادية تبلغ المستوى السابق قبل 2003.
 - ❏ سلع تخضع لإعفاء مؤقت تشمل هذه المجموعة سلع صناعية وأخرى زراعية تبلغ الأولى 0-5% قبل سنة 2000 والثانية سنة 2003.
 - ❏ سلع حساسة تشمل سلع زراعية تخضع لإجراءات خالية.
 - ❏ سلع مستثناة من الاتفاقية.
- كما حددت الاتفاقية القوانين المتعلقة بالمنشأة، حيث تعتبر السلعة ذات منشأ أسياني إذا كان مصدر على الأقل 40% من مكوناتها من الدول الأعضاء بالنسبة للدول التي انضمت في تاريخ متأخر (فيتنام، لاوس، كمبوديا، ماينمار) تم منحها مدة إضافية لتخفيض الرسوم الجمركية إلى المستوى المتفق عليه (0-5%) سنة 1999، تم تقديم التاريخ المتفق عليه لتقليص الرسوم الجمركية من 2008 إلى 2002 بالنسبة للدول المؤسسة وسنة 2015 بدلا 2018 بالنسبة للدول المتأخرة.
- مع بداية جانفي 2000 كانت 90% من السلع المتبادلة خاضعة لرسم منخفض لا يتجاوز 5%، النسبة الباقية 10% كانت سلع اعتبرت كقطاعات حساسة بالنسبة للحكومات كقطاع السيارات في ماليزيا، المواد البتروكيمياوية في الفلبين، زيت النخيل في تايلندا. (حمشي، 2011، ص. 97، 98).
- وقد أدى ذلك إلى ترسيخ أسس التعاون الاقتصادي واعتماد مبادرات أكثر طموحا مثل الاتفاقية الإطارية لرابطة أمم جنوب شرق آسيا بشأن الخدمات سنة 1995 ومنطقة الاستثمار في عام 1998.
- وتوجهت كل هذه الجهود في نهاية المطاف بروية لإنشاء المجتمع الاقتصادي لرابطة دول جنوب شرق آسيا AEC بحلول عام 2015، والذي يمثل نجاحا كبيرا كجزء من عملية التكامل الإقليمي وتأكيد الاستقلال الاقتصادي.

الفرع الثالث: المجموعة الاقتصادية لرابطة أمم جنوب شرق آسيا (AEC)

تشكل خارطة طريق AEC الوثيقة الأولى من نوعها في تاريخ التعاون الاقتصادي للرابطة، وهدفها هو تحويل الآسيان إلى سوق مشتركة وقاعدة إنتاج متكاملة مع الاقتصاد العالمي على أساس مبادئ المنافسة العادلة والتنمية الاقتصادية بين الدول الأعضاء وتقوم AEC على أربع ركائز رئيسية.

1. سوق مشترك وقاعدة إنتاج

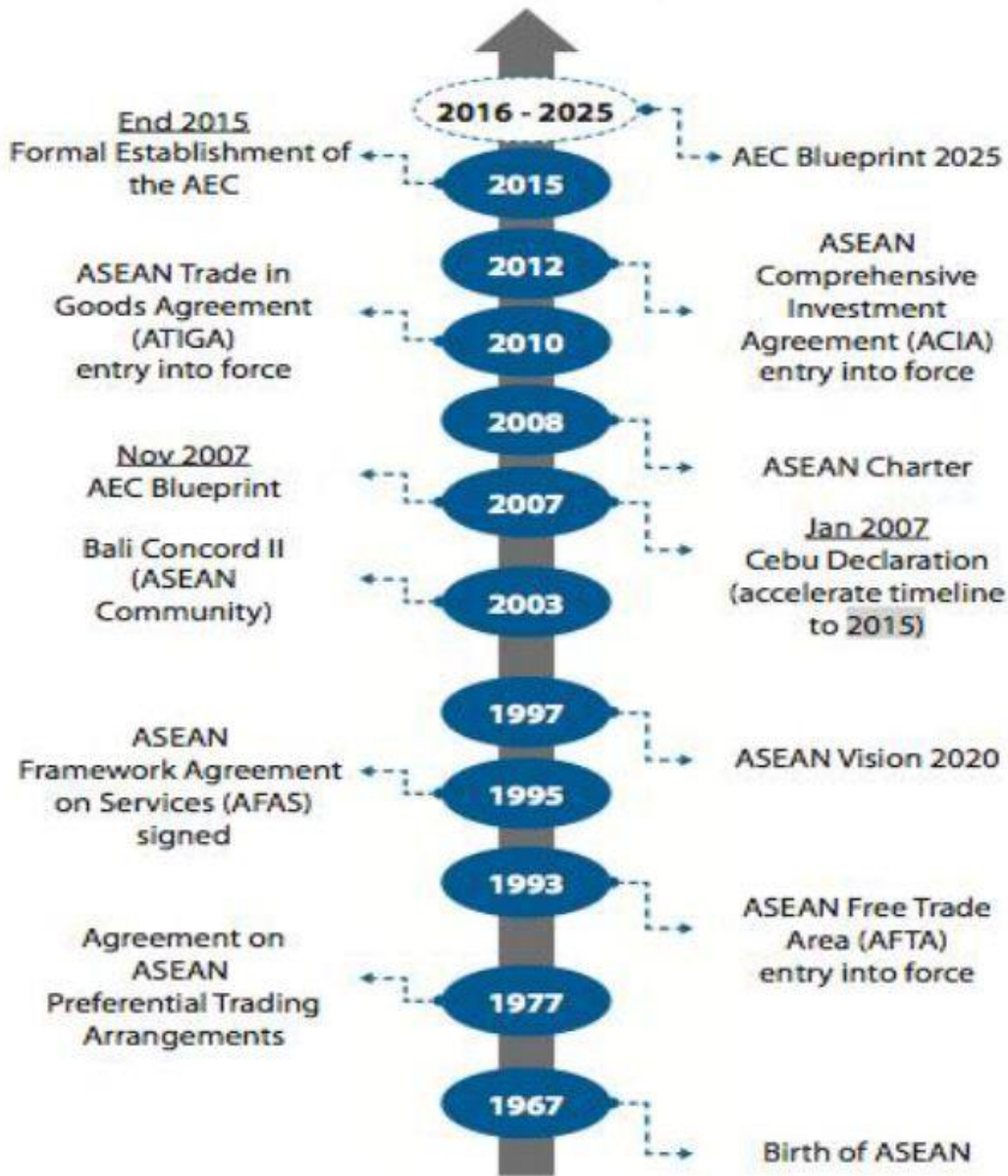
2. منطقة اقتصادية شديدة التنافسية

3. منطقة تنمية اقتصادية عادلة

4. منطقة متكاملة في السوق العالمية

بالإضافة إلى ذلك في خارطة طريق **AEC** قدمت الدول الأعضاء في الأسيان قطاعات تعاون مختلفة لتحقيق كل الركائز الأربعة لـ **AEC**. (Khalidi, p 27)

الشكل رقم (05): الاتفاقيات التأسيسية لجمعية التعاون الاقتصادي AEC 1967-2014



المصدر:

Khalidi hanane, **L'intégration régional en ASIE du sud-est : un nouvelle carte géopolitique de dessine**, p 29.

المبحث الثاني: البعد الاجتماعي والاقتصادي لرابطة أمم جنوب شرق آسيا

سنتناول من خلال هذا المبحث أهم المؤشرات الاجتماعية والاقتصادية لرابطة جنوب شرق آسيا.

المطلب الأول: البعد الاجتماعي لرابطة أمم جنوب شرق آسيا

الفرع الأول: المؤشر السكاني

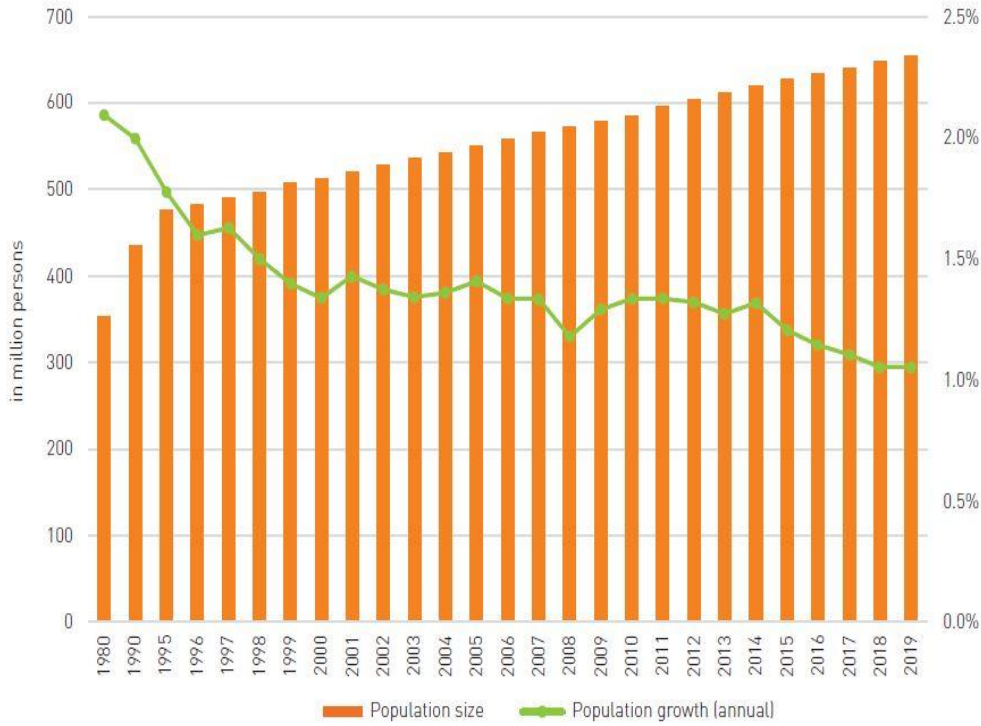
من خلال الشكل رقم (06) نلاحظ أنه خلال الفترة 1980 - 2019 زاد عدد سكان الآسيان من 355.2 مليون إلى 655.9 مليون أي ما يقرب من الضعف في حجم السكان والذي كان بسبب الزيادات الطبيعية وكذلك توسيع العضوية بانضمام بروناي دار السلام إلى الرابطة في عام 1984 وفيتنام 1995، جمهورية لاو الديمقراطية الشعبية وميانمار في 1997، وكمبوديا في 1999 حيث زاد عدد سكان الآسيان سنويا بنسبة 1.3 % بين عامي 1980 و 2019 ، فمن بين الدول الأعضاء العشر فإن اندونيسيا لديها أكبر عدد من سكان المنطقة.

II يعيش أكثر من ثلث سكان دول الآسيان في اندونيسيا - وهي أيضا رابع أكثر دولة اكتظاظا بالسكان في جميع أنحاء العالم.

II في حين نجد أن بروناي دار السلام لديها أقل عدد من السكان بنسبة أقل من 1 % من سكان الآسيان.

II بينما سنغافورة هي الأكثر كثافة سكانية في الآسيان مع 7923 شخصا لكل كيلو متر مربع.

الشكل رقم (06): حجم السكان ومعدل النمو خلال الفترة 1980-2019

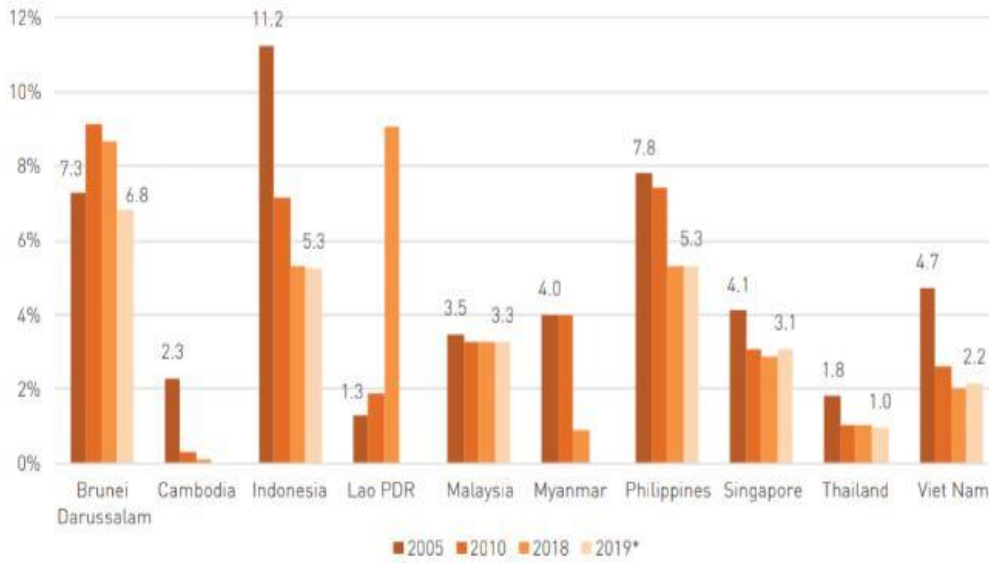


Source : ASEAN key rigures 2020.

الفرع الثاني: مؤشر البطالة

يقيس هذا المؤشر الاستخدام الناقص لتوريد العمالة وتعني البطالة عدم قدرة السكان في سن العمل، من الحصول على عمل، في حين وجد أن معدل البطالة في جميع مقاييس الدعم الكلي منخفض نسبيا خلال الفترة 2005-2019. فمن خلال الشكل رقم 07، يلاحظ أن المعدلات تميل إلى التقلب في جميع مقاييس الدعم الكلي بالتزامن مع التقلبات في البيئة الاقتصادية في عام 2019، فان المعدل الأدنى في تايلندا 1% وفيتنام 22 % تليها سنغافورة (3.1) وماليزيا 3.3 % معدل البطالة في اندونيسيا مستقر عند 5.3 % في عامي 2018 و 2019 ، بينما سجلت بروني دار السلام أعلى معدل بطالة 6.8%.

الشكل رقم (07): معدل البطالة بين دول الأعضاء في الآسيان



Source : ASEAN key rigures 2020.

الفرع الثالث: مؤشر التوظيف حسب القطاعات الاقتصادية الرئيسية للدول الأعضاء

ويلاحظ أن القطاع الزراعي كان مساهما هاما في التوظيف في كمبوديا في عام 2014، بينما في السنوات الأخيرة 2017-2019 ظلت الزراعة أيضا مساهما رئيسيا في التوظيف في ميانمار 147.6 % جمهورية لاو الديمقراطية الشعبية 45.4 % تايلاند 35 % الفيتنام 34.7 % وبالمثل في اندونيسيا والفلبين، تظل نسبة العمالة في قطاع الزراعة كبيرة عند 27.3 % و 22.9 % على التوالي وعلى الرغم من التحول إلى قطاعي الصناعة والخدمات ساهم القطاع الصناعي والخدمات، فقد يساهم القطاع الصناعي الذي يشمل التعدين واستغلال المحاجر والتصنيع والبناء والكهرباء والغاز والمياه ونسبة 38.9 % من إجمالي العمالة في بروني دار السلام، 35.9 % في ماليزيا و 35.1 % في الفلبين، 32.8 % في الفيتنام و 28.6 % في تايلاند و 28.5 % في اندونيسيا، وكانت حصة التوظيف في هذا القطاع هي الأدنى في سنغافورة عند 15.1 % بينما في قطاع الخدمات تمتلك سنغافورة أعلى حصة من العمالة بنسبة 84.9 % في عام 2019 تليها بروني دار السلام بنسبة 159.2 % وماليزيا 52.1 % واندونيسيا 44.2 % والفلبين 42.00 % .

الشكل رقم (08): حصص التوظيف حسب القطاعات الاقتصادية الرئيسية للدول الأعضاء من قبل الدول الأعضاء في الآسيان



Source : ASEAN key rigures 2020.

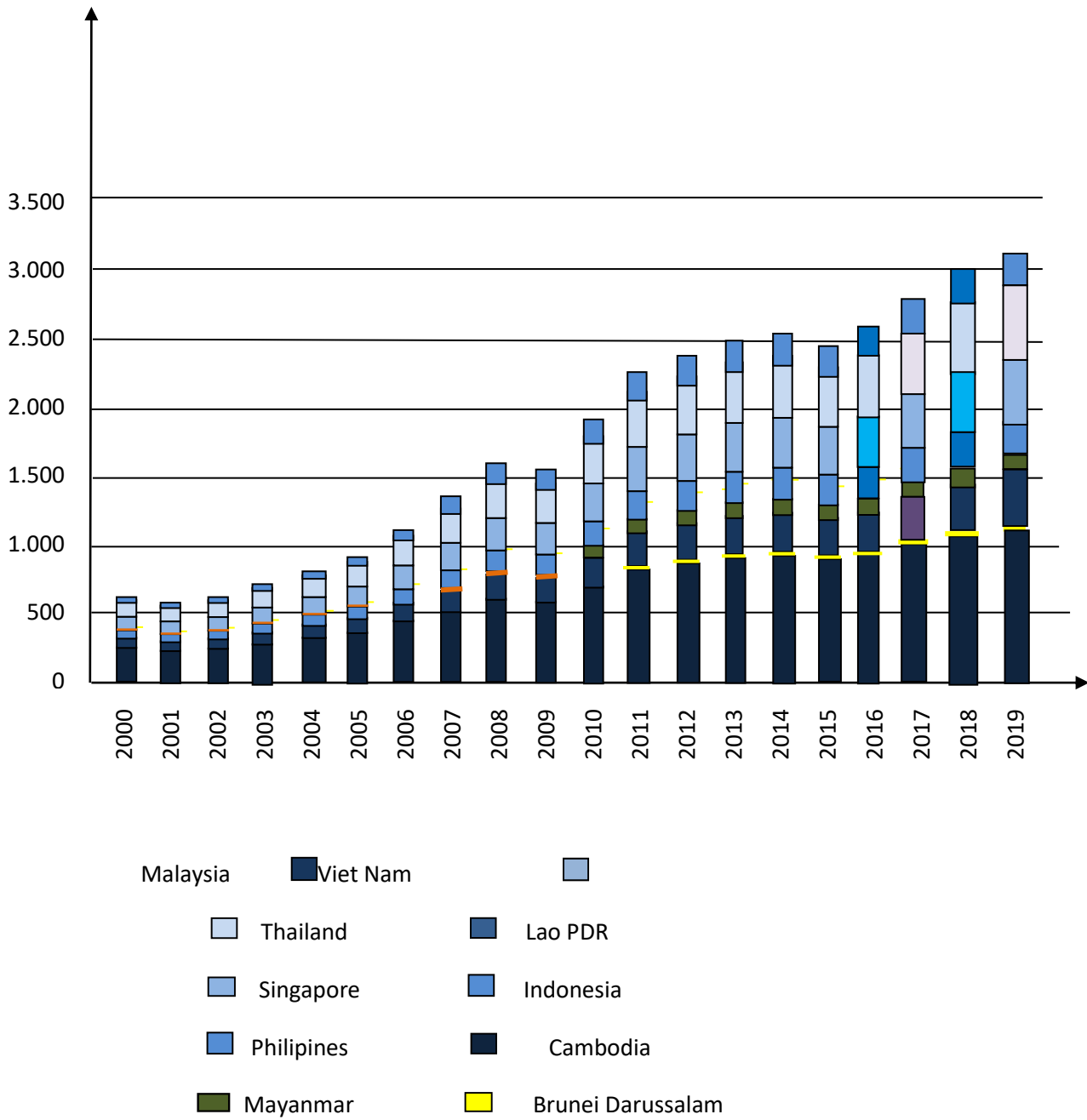
المطلب الثاني: البعد الاقتصادي لرابطة أمم جنوب شرق آسيا

الفرع الأول: مؤشر الناتج المحلي الإجمالي

الناتج المحلي الإجمالي هو قيمة جميع السلع والخدمات المنتجة في الاقتصاد خلال فترة معينة ويستخدم كمؤشر لقياس حجم الاقتصاد في دولة معينة.

يشير هذا الشكل إلى التنوع في الحجم الاقتصادي بين الدول الأعضاء في الآسيان مع إندونيسيا كأكبر بما يمثل 35.4% من إجمالي الناتج المحلي في المنطقة في عام 2019 ، تليها تايلاند بنسبة 17.2% ، الفلبين 11.9% و سنغافورة 11.8%.

الشكل رقم (09): الناتج المحلي الإجمالي للدول الأعضاء في الآسيان 2000-2019



Source : ASEAN Key Figures 2020

الفرع الثاني: مؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي

بالنسبة لنصيب الفرد من الناتج الإجمالي (الناتج الإجمالي للاقتصاد مقسوماً على إجمالي عدد السكان).

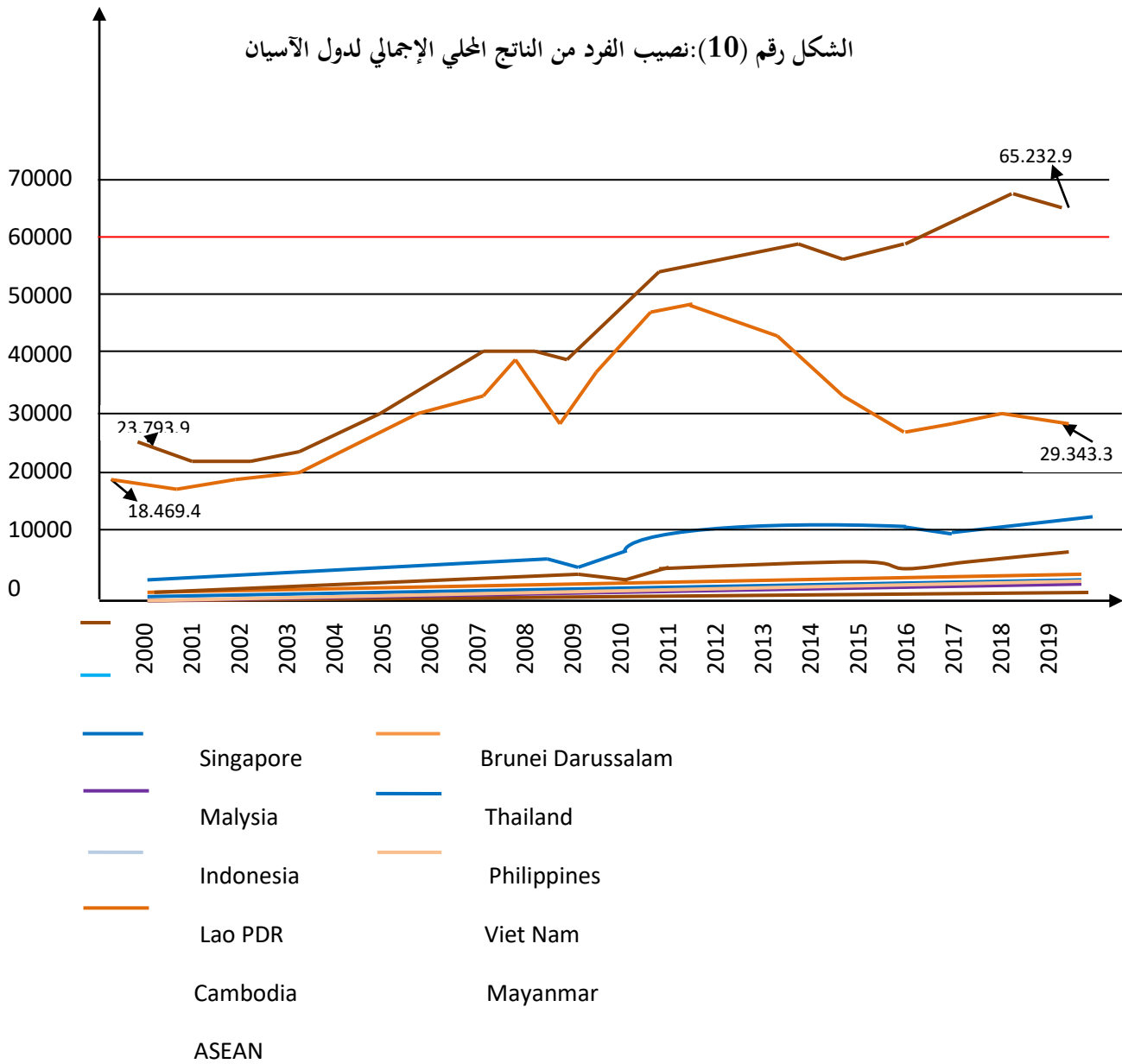
يوضح الشكل أن سنغافورة وبيروناي دار السلام سجلت أعلى قيمة في عام 2019 بقيمة 65232.9 دولارا أمريكيا و 29343.3 دولارا أمريكيا على التوالي كانت الأرقام حوالي 13.5 مرة و 6.1 مرة.

وبلغ متوسط نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي لرابطة دول جنوب شرق آسيا 4827.4 دولارا أمريكيا.

وتجدر الإشارة إلى أن هذه القيم العالية كانت أقل من مستواها في 2018 وانخفضت بمقدار (1.4 % سنغافورة و 4.3 % لبيروناي دار السلام وزاد نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي في جميع مقاييس الدعم الكلي من 2000-2019 .

الأكثر أهمية لوحظ تحسن في جمهورية لاو الديمقراطية حيث زاد نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي بنسبة 696.5 % خلال هذه الفترة تليها ميانمار 572.0 % وفيتنام بنسبة 502.4 %.

وبلغ نمو نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي لرابطة أمم جنوب شرق آسيا في عام 2019 4.6 % أقل من ذلك في سنة 2018 بنسبة 5.7 %.



Source : ASEAN Key Rfigures 2020

الفرع الثالث: مؤشر الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي

الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي وهو مقارنة سنوية لقيمة جميع السلع والخدمات المنتجة في اقتصاد معبر بأسعار سنة الأساس .

و يلاحظ من خلال الجدول رقم (02)، أن اقتصاد الآسيان نما بشكل مطرد خلال الفترة 2000-2019 بمتوسط نمو سنوي قدره 5.7 % .

وجلبت ميانمار، جمهورية لاو الديمقراطية الشعبية وكمبوديا أعلى معدل للناتج المحلي الإجمالي بمتوسط نمو سنوي قدره 13.2 % و 7.7 % و 7.6 % على التوالي.

جدول رقم (02): معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي للفترة 2000 – 2019

	GDP growth rate (%)						Annual average
	2000	2005	2010	2015	2018	2019	2000-2019
Brunei Darussalam	2.9	0.4	2.6	-0.4	0.1	3.9	3.3
Cambodia	8.4	13.6	6.0	7.0	7.5	7.1	7.6
Indonesia	5.4	5.7	6.2	4.9	5.2	5.0	5.3
Lao PDR	5.8	7.3	8.1	7.3	6.3	6.4	7.7
Malaysia	8.9	5.3	7.4	5.0	4.8	4.3	6.5
Myanmar	13.7	13.6	9.6	7.0	6.8	6.2	13.2
Philippines	4.4	4.9	7.3	6.3	6.3	6.0	5.5
Singapore	8.9	7.5	15.2	2.2	3.4	0.7	5.1
Thailand	4.5	4.2	7.5	3.1	4.2	2.4	3.9
Viet Nam	6.8	7.5	6.4	6.7	7.1	7.0	6.6
ASEAN	6.0	5.8	7.5	4.8	5.2	4.6	5.7

Source : ASEAN Key Rfigures 2020

الفرع الرابع: مؤشر التجارة الخارجية والاستثمار الأجنبي المباشر

تعد المنطقة جزءاً لا يتجزأ من سلاسل القيمة العالمية وهي أيضاً واحدة من أكبر المناطق على مستوى العالم، فمن حيث تجارة البضائع تمتلك الآسيان 7.2% من التجارة العالمية في السلع (المرتبة الرابعة بعد الاتحاد الأوروبي والصين والو.م.أ.

وتمتلك حصة قدرها 6.8% من التجارة العالمية في الخدمات واحتلت أيضاً المرتبة الرابعة بعد الاتحاد الأوروبي والو.م.أ والصين.

كما تعد الآسيان أيضاً وجهة استثمارية جذابة حيث تلقت في سنة 2018 154.7 مليار دولار أمريكي أي 11.9% من إجمالي تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر العالمية وهي أعلى نسبة في تاريخها في الترتيب حيث أتت في المركز الثالث بعد الاتحاد الأوروبي والو.م.أ.

جدول رقم (03) : جدول ترتيب الآسيان في التجارة العالمية والاستثمار الأجنبي المباشر

المؤشر	الترتيب			القيمة بالبيون دولار أمريكي			الحصة العالمية (%)		
	2018	2015	2010	2018	2015	2010	2018	2015	2010
التجارة في السلع	4	4	4	2817.4	2272.4	2001.4	7.2	6.8	6.5
الصادرات	4	4	4	1432.6	1171.7	1049.0	7.3	7.1	6.9
الواردات	4	4	4	1384.8	1101.1	952.4	6.9	6.6	6.2
التجارة في الخدمات	4	4	3	778.6	640.2	439.2	6.8	6.5	5.7
الصادرات	3	3	3	404.9	317.9	213.8	6.9	6.4	5.5
الواردات	4	4	3	373.8	322.3	225.4	6.7	6.6	5.9
الاستثمار الأجنبي المباشر	3	5	4	154.7	118.7	108.2	11.9	5.8	7.9

Source : Asean Integration Report 2019.

المبحث الثالث: دراسة تحليلية لأثر التكتلات الاقتصادية على التجارة البينية لعينة من دول رابطة جنوب

شرق آسيا (ASEAN)

سننظر من خلال هذا المبحث إلى ميزان الفوائض التجارية والعجز والهيكلة السلي لعينة من دول رابطة جنوب شرق

آسيا، وذلك على النحو التالي:

المطلب الأول: ميزان الفوائض التجارية والعجز لعينة من دول رابطة جنوب شرق آسيا (ASEAN)

سنعرض في هذا المطلب على موازين الفائض والعجز لتجارة السلع لعينة من الدول الأعضاء في تكتل الآسيان، من

خلال الجدول رقم (04)، وتجدر الإشارة إلى أن وجود الحرف الأول من اسم الدولة إلى يمين السنة وقيمة الميزان التجاري تعني أن

المبادلات التجارية لصالح تلك الدولة.

الجدول رقم (04): ميزان الفوائض التجارية و العجز لعينة من دول تكتل الآسيان

اندونيسيا	سنغافورة	لفيتنام	الفلبين	بروناي دار السلام	ميانمار
اندونيسيا	2000 (2773.8)I 2012 (-8952.3)S	2014 (-966.5) V 2019 (1308.6) I	2002 (664) I 2019 (5939) I	2008 (-2356.9) I 2018 (73.00) I	2000 (-20.2) M 2019 (714.6) I
سنغافورة	2000 (-2773.8) I 2012 (8952.3) S	2001 (2243) S 2018 (12330) S	2008 (336.7) S 2010 (-274) P	2011 (1736.5) V 2018 (481.4) B	2006/05 (298.0) S 2018/17 (573.9)
لفيتنام	2008 (-6648.8)S 2019 (-901.8) S		2003 (151.6) V 2018 (208.2) V	2010 (4.2) V 2012 (-593.7) B	2007 (-53.6) M 2017 (573.9) V
الفلبين	2008 (-3336.7)S 2010 (247.5) P	2003 (151.6) V 2018 (-2208) V		2005 (8.4) P 2019 (143) B	2016/15 (-12.5) P 2017-16 (25.48) M
بروناي دار السلام	2012 (760-) S 2019 (442.7) B	2010 (4.2) V 2012 (593.7) B	2005 (-8.47) P 2019 (150.8)B		2014-13 (4.28) M 2017-16 (-0.14) B
ميانمار	2001 (-554.6) S 2018 (-3463.7)S	2007 (53.6) M 2017 (-573.9) V	2012 (8.81) M 2014 (-18.2) P	2013 (4.21) M 2015 (-0.41) B	

الوحدة: مليون دولار

- I اندونيسيا
S سنغافورة
V الفيتنام
P الفلبين
B بروناي دار السلام
M ميانمار

المصدر: من إعداد الطالبة بالاعتماد على :

- Statisticaf year book of indonesia
- Statisticaf year book of singapore
- Statisticaf year book of vitnam
- Statisticaf year book of philipine
- Statisticaf year book of bronie
- Statisticaf year book of mynmar

يلاحظ من خلال الملحق رقم 01 و 02 و 03 و 04 أن سنغافورة من الشركاء التجاريين الرئيسيين لاندونيسيا فقد بلغت قيمة صادرات اندونيسيا إلى سنغافورة أدنى قيمة لها عام 2003 بـ 5399.7 مليون دولار ما يمثل نسبة 8.84 % من إجمالي الصادرات وبلغت أعلى قيمة لها عام 2011 بـ 18444.00 مليون دولار بنسبة 9.06 % من إجمالي الصادرات. أما واردات اندونيسيا من سنغافورة فقد سجلت أدى مستوى لها عام 2001 (3147.1 مليون دولار وأعلى مستوى لها عام 2012 (26087.3 مليون دولار)، وبين رصيد الميزان التجاري من خلال الجدول أن المبادلات التجارية بين اندونيسيا وسنغافورة كانت لصالح اندونيسيا التي حققت فائضا خلال الفترة 2000-2003 بلغ أقصى قيمة له عام 2000 بـ 2773.8 مليون دولار، فكون المنتجات النفطية والنفط الخام من السلع الرئيسية للصادرات الاندونيسية وكون سنغافورة سوق رئيسي لهذه المنتجات فان ارتفاع الأسعار العالمية للنفط كان له اثر في احتفاظ اندونيسيا بالفائض للفترة 2000-2003 والتي تسبب عجز في الميزان التجاري لسنغافورة بنفس القيمة.

وبداية من سنة 2004 أصبح التبادل التجاري يصب في صالح سنغافورة طوال الفترة 2004-2019 كاملة وباعتماد صادرات سنغافورة على المنتجات الالكترونية ومنتجات إعادة التصدير، والتي تعتبر اندونيسيا من الوجهات الرئيسية لهذه المنتجات وافتقار الصادرات الاندونيسية إلى المنتجات عالية التقنية باعتبار النفط الخام من السلع الرئيسية لصادراتها، كما سبق الذكر فإنها تخضع لتقلبات الأسعار العالمية للنفط، والتي عرفت انخفاضا خلال هذه الفترة التي شهد فيها الميزان التجاري عجزا مع سنغافورة بلغ أعلى قيمة له 2012 بـ 8952.00 مليون دولار ونظرا لقدرة الاقتصاد الاندونيسي على اقتصاد الصدمات انخفض العجز إلى 2687.3 مليون دولار عام 2016.

وفيما يتعلق لتجارة اندونيسيا مع الفيتنام فقد عرفت تطورا كبير حسب الملحق رقم 01 ورقم 06 حيث سجلت صادرات اندونيسيا إلى لفيتنام أدى مستوى لها عام 2001 (322.1 مليون دولار) وسجلت أعلى مستوى لها عام 2019 (5150. مليون دولار) وسجلت واردات اندونيسيا من لفيتنام أعلى مستوى لها 2019 (3842.2 مليون دولار) وكان الأدنى منها عام 2001 (171.3 مليون دولار)، فقد حققت لفيتنام فائض في تجارة البضائع بمبلغ أعلى قيمة 966.5 مليون دولار مع اندونيسيا عام 2014 ، ومع ذلك تحول الميزان التجاري إلى عجز قدره 358.1 مليون أمريكي في عام 2016 بتصنيف

اندونيسيا في المرتبة التاسعة من بين أكبر موردي السلع إلى لفيتنام من ناحية التصدير واحتلت المرتبة 18 من أكثر من 200 سوق تصدير لليفيتنام حسب إحصائيات التجارة الجمركية الفيتنامية.

فمن بين دول الآسيان اندونيسيا هي شريك تجاري مهم لليفيتنام فقد شكل إجمالي حجم تداول الواردات والصادرات بين فيتنام واندونيسيا في عام 2016 13.5 % من إجمالي قيمة تجارة البضائع في الفيتنام.

وفي سنة 2017 زادت الواردات من اندونيسيا بنسبة 37% مقارنة بالعام الماضي وكانت الواردات الرئيسية من هذا السوق هي السيارات ما يقرب من 222 مليون دولار وتمثل 11% من إجمالي واردات البلاد من اندونيسيا، الفحم (بلغ 193 مليون دولار يمثل 9.6%) معادن أساسية أخرى (138 مليون دولار)، المواد الكيميائية (112 مليون دولار) على صعيد الصادرات بعد انخفاض في العامين الماضيين ارتفعت القيمة الإجمالية بنسبة 10.3% من عام 2017.

وتعد الهواتف المحمولة وأجزاؤها من أهم عناصر التصدير إلى اندونيسيا بقيمة 358 مليون دولار وهو ما يمثل ما يقرب من 22 % من إجمالي قيمة صادرات الفيتنام إلى هذا السوق.

ولقد بلغت الصادرات الرئيسية الأخرى إلى اندونيسيا أكثر من 100 مليون دولار أمريكي بما في ذلك منتجات الحديد والصلب (222 مليون دولار) الآلات والمعدات والأدوات (136 مليون دولار) أجهزة الكمبيوتر ومكوناتها (128 مليون دولار) المنسوجات ومواد الأحذية والمواد المساعدة (108 مليون دولار).

ونتيجة لذلك حققت اندونيسيا فائض في ميزانها التجاري مع الفيتنام قدرة 358 مليون دولار، الذي شهد ارتفاعا بلغ أقصى قيمة له 1308.6 مليون دولار.

وفي الطرف الآخر من النطاق نجد أن المبادلات التجارية بين اندونيسيا والفلبين عرفت تطورا، غير انه يلاحظ أن معدلات نمو الصادرات الاندونيسية كانت أسرع من معدل نمو وارداتها فقد سجلت صادرات اندونيسيا إلى الفلبين أدى مستوى لها عام 2002 (778.2 مليون دولار) وكان الأعلى عام 2018 (6832.2 مليون دولار) وسجلت واردات اندونيسيا من الفلبين أدنى مستوى لها عام 2001 (93.9 مليون دولار)، وسجلت أعلى مستوى من الواردات عام 2018 (958.4 مليون دولار) فقد ارتفعت صادرات اندونيسيا إلى الفلبين من الفحم من 149.8 مليون دولار عام 2011 إلى 1487.6 مليون دولار عام 2019.

ومن منتجات النحاس التي بلغت صادراتها سنة 2005 (364.5 مليون دولار)، وعرفت انخفاض ب 47.6% عام 2006 (190.8 مليون دولار) وارتفعت إلى 426.5 مليون في العام الموالي سنة 2009 (96 مليون دولار) و 870 مليون دولار و 286 مليون دولار و 153 مليون دولار في السنوات 2017، 2018 و 2019 على التوالي. والمعدات الكهربائية من 140 مليون دولار عام 2015 و 134 مليون دولار و 116 مليون دولار في سنتي 2018 و 2019 على التوالي.

وتمثلت واردات اندونيسيا من الفلبين في الأسمدة التي ارتفعت من 148 مليون دولار عام 2006 إلى 25.8 مليون دولار وبلغت واردات الاسمنت 2010 (4.084 مليون دولار والأرز ب 1.19 مليون دولار عام 2007 و 0.54 مليون دولار عام 2010 والتبغ ب 3.2 مليون دولار عام 2015 إلى 24 مليون دولار عام 2018 والذي انخفض إلى 7.16 مليون دولار عام 2019.

ومنتجات النحاس (65 مليون دولار وانخفض إلى 21 مليون دولار عام 2016 وعاود الارتفاع إلى 146 مليون دولار عام 2017 وانخفض إلى 97 مليون دولار و 104 مليون دولار سنتي 2018 و 2019 على التوالي).

وقد أدى ذلك إلى وجود عجز تجاري للفلبين مع اندونيسيا طيلة الفترة 2000-2019 كان أدناه 966.6 مليون دولار عام 2014 وأعلى مستوى له 5939.8 مليون دولار عام 2019 والذي يعتبر فائض لصالح اندونيسيا بنفس القيمة وللمساعدة في معالجة العجز التجاري الأخذ في الاتساع بين الفلبين واندونيسيا وافقت الحكومة الاندونيسية على تخفيف القيود على الصادرات الزراعية للفلبين خلال الاجتماع الثنائي في افريل 2019 وقررت حكومة اندونيسيا عدم تمديد فرض رسوم الإغراق على موزكافنديش المنشأ من الفلبين واعترفت بمنطقة وافاو وشمال ميدان وسوكسكسا رجين كمناطق خالية من الآفات لإنتاج لموز ونظر لان لاندونيسيا طرف في اتفاقية التجارة الحرة لدول الآسيان مع الفيتنام يمكن للمصدرين الفلبين الاستفادة من الرسوم الجمركية الصفرية إلى معظم المنتجات عند التصدير إلى اندونيسيا.

أما عن التجارة بين بروني واندونيسيا فقد شهدت تغيرات طفيفة فقد بلغت صادرات اندونيسيا إلى بروني أدنى مستوى لها عام 2001 (21.6 مليون دولار بنسبة 0.038% من إجمالي الصادرات وسجلت أعلى مستوياتها عام 2013 (122.7 مليون دولار) أما واردات اندونيسيا من بروني فقد سجلت أدنى مستوى لها عام 2000 (16.5 مليون دولار) وأعلى مستوى لها عام 2008 (2356.9 مليون دولار).

ورغم أن المنتجات النفطية من السلع الأساسية في الصادرات الاندونيسية إلا أن الواردات الاندونيسية تعتمد بشكل كبير أيضا على المنتجات النفطية لبروني، وهو ما تسبب في وجود عجز تجاري طيلة الفترة 2001-2015 والتي بلغ فيها أقصى قيمة له عام 2008 ب 2356.9 مليون دولار وهي السنة التي عرفت فيها و التي عرفت فيها الواردات الاندونيسية من المنتجات النفطية ارتفاعا بقيمة 2140.8 مليون دولار، يقابلها انخفاض في الصادرات الاندونيسية في نفس السنة 59.7 مليون دولار ابتداء من سنة 2016 أصبح الميزان التجاري لصالح اندونيسيا بلغ أقصى قيمة له عام 2019 (73 مليون دولار).

(حسب الملحق رقم 01 و 02 و 11 و 12)

ويلاحظ من خلال الملحق رقم 01 و 02 و 14 أن المبادلات التجارية بين اندونيسيا وميانمار كانت لصالح اندونيسيا طوال الفترة 2001-2019 ما عدا سنة 2000 فكانت لصالح ميانمار فقد بلغت صادرات اندونيسيا إلى ميانمار أدنى مستوى لها عام 2003 (45.7 مليون دولار بنسبة 0.095% من إجمالي الصادرات وسجلت أعلى مستوى لها عام 2018 (897.6 مليون دولار بنسبة 0.49% من إجمالي الصادرات وسجلت واردات اندونيسيا من ميانمار أدنى مستوى لها عام 2018 (751.5 مليون دولار بنسبة 0.39%) ويتضح أن معدلات نمو الصادرات الأندونيسيا إلى ميانمار كانت أسرع من معدلات نمو وارداتها منها حسب الملحق رقم 1 و 2 و 14. وتشمل صادرات اندونيسيا إلى ميانمار الورق والمنتجات الورقية وزيت النخيل والحديد الصلب والتبغ والمطاط وفي الوقت نفسه تشمل واردات اندونيسيا من ميانمار نشاء الذرة والأخشاب والمكسرات والصودا والأسمك والخضروات ويلاحظ أن صادرات ميانمار اقل تنوعا من وارداتها ويرجع ذلك ضعف البنية التحتية

ليمانمار، وهو ما أدى إلى عجز في ميزانها التجاري مع اندونيسيا بلغ أقصى قيمة له عام 2019. (714.6 مليون دولار) ماعدا سنة 2000 التي حققت فيها فائض تجاري ب 20.2 مليون دولار.

وفيما يتعلق بالمبادلات التجارية بين سنغافورة والفيتنام يلاحظ من خلال الملحق رقم 3 و 4 و 5 و 6 و 7 و 8 أن سنغافورة تحتل المرتبة الأولى بين جميع الشركاء التجاريين الرئيسيين مع الفيتنام ضمن الدول الأعضاء في الآسيان. وقد سجلت صادرات سنغافورة إلى الفيتنام أدى مستوى لها عام 2001 (3769.3 مليون دولار) ما يمثل نسبة 1.72% من إجمالي الصادرات وسجلت أعلى مستوى لها عام 2017 (16963.1 مليون دولار بنسبة 3.29 %) من إجمالي الصادرات.

أما واردات سنغافورة من الفيتنام قد بلغت أدنى قيمة لها عام 2001 (1526.4 مليون دولار بنسبة 0.73 %) وأعلى قيمة لها عام 2015 (4943.1 مليون دولار بنسبة 1.16 % من إجمالي الواردات)، ويلاحظ أن الفيتنام دائما تواجه عجزا تجاريا مع سنغافورة ويمكن تفسير ذلك من خلال ارتفاع مستوى النمو في الاستيراد من سنغافورة مقارنة بالتصدير إلى هذا البلد وهو ما يظهر من خلال موقع " Trading Economics "، فقد شملت عناصر الصادرات الأساسية السنغافورية للفيتنام عام 2019 المنتجات الالكترونية ب 5060 مليون دولار، الوقود المعدني والمنتجات البترولية ب 1660 مليون دولار آلات المفاعلات النووية ب 1140 مليون دولار البلاستيك ب 553.06 مليون دولار والتبغ ب 508.2 مليون دولار بينما تمثلت العناصر الأساسية لواردات سنغافورة من الفيتنام في المنتجات الالكترونية 150 مليون دولار آلات المفاعلات النووية 540 مليون دولار الزجاج والأواني الزجاجية 428 مليون دولار الوقود المعدني 382 مليون دولار الأحذية 162 مليون دولار التبغ 94 مليون دولار ويتضح أن أرباح الصادرات السنغافورية أكبر من فاتورة واردات من الفيتنام وهو ما أدى إلى استحواذ سنغافورة على الفائض في ميزانها التجاري للسلع مع الفيتنام طوال الفترة 2000-2019 وكان أعلى فائض فيها عام 2018 (12330.3 مليون دولار) والأدنى عام 2001 (2243 مليون دولار).

وبناء على الملحق رقم 3، 4، 5 و 9 تعاد سنغافورة الشريك التجاري الأول في الآسيان للفلبين فقد بلغ صادرات سنغافورة إلى الفلبين ادني قيمة لها عام 2001 (5516 مليون دولار) ما يمثل نسبة 2.53 % وبلغت أعلى قيمة لها عام 2018 (10730.1 مليون دولار) بنسبة 1.93 % من إجمالي الصادرات وسجلت واردات سنغافورة من الفلبين أدنى مستوى لها عام 2001 (4572 مليون دولار) بنسبة 2.20 % وسجلت أعلى مستوى لها 2010 (12523 مليون دولار) بنسبة 2.93% من إجمالي الواردات.

فقد كانت سنغافورة أكبر مصدر للواردات في البلاد سنة 2008 بحصة 2.15 % من إجمالي فاتورة الواردات أو زيادة بنسبة 11.28 % إلى 10265 مليون دولار من 9224 مليون دولار عام 2007 وبلغت الصادرات إلى سنغافورة في نفس السنة (2008) 6928 مليون دولار مما أدى إلى اتجاهاين بلغت قيمة التجارة بين البلدين 17194 مليون دولار وفائض تجاري لسنغافورة عند 3337 مليون دولار من جهة، ومن جهة أخرى كانت الفلبين أكبر مصدر للواردات إلى سنغافورة في سنة 2010 بحصة 2.97 % مسجلة إيرادات بقيمة 12523 مليون دولار أو بارتفاع قدره 67 % عن 7475 مليون دولار في سنة 2009.

وبلغت صادرات سنغافورة إلى الفلبين في نفس السنة 9775 مليون دولار والتي ولدت قيمة تجارية إجمالية بين الدولتين وفائض تجاري لصالح الفلبين 2747.5 مليون دولار وابتداءً من سنة 2011 أصبح الفائض لصالح سنغافورة إلى غاية سنة 2019.

وفيما يخص تجارة سنغافورة مع بروني فنلاحظ أن هذه الأخيرة دائماً تعاني عجزاً تجارياً مع سنغافورة ويظهر ذلك من خلال ارتفاع مستوى النمو في الاستيراد من هذه الدولة مقارنة بالتصدير وقد سجلت صادرات سنغافورة إلى بروني أدنى قيمة لها عام 2001 (734.6 مليون دولار بنسبة 0.33%) والأعلى منها كان عام 2011 (1918.2 مليون دولار بنسبة 0.38% من إجمالي الصادرات)

وسجلت واردات سنغافورة من بروني أدنى مستوى لها عام 2013 (69.2 مليون دولار بنسبة 0.014%) وكان الأعلى منها عام 2018 (708 مليون دولار ما يمثل نسبة 0.14% من إجمالي الواردات)

ففي عام 2011 كانت سنغافورة أكبر مصدر للواردات في برومي بنسبة 1.63% من إجمالي الواردات بزيادة قدرها 53.8% إلى 1981.2 مليون دولار من 1287.4 مليون دولار سنة 2010 وسجلت الصادرات إلى سنغافورة في نفس السنة 244.7 مليون دولار مما أدى إلى زيادة القيمة التجارية بين البلدين 2226.00 مليون دولار وفائض تجاري لصالح سنغافورة 1736.5 مليون دولار وهو أعلى فائض في الفترة 2000-2019

وفي سنة 2018 شهدت واردات بروني إلى سنغافورة ارتفاعاً بحصة 0.14% مسجلة إيرادات بقيمة 708.4 مليون دولار أو بارتفاع قدره 68.38% عن 420.7 مليون دولار في عام 2017 فكانت عائدات صادرات بروني إلى سنغافورة في عام 2018 (708 مليون دولار)، والتي ولدت قيمة تجارية إجمالية بين الدولتين قدرها 1898.2 مليون دولار من جهة وانخفاض العجز التجاري لبروني والذي أصبح يقدر بـ 481.4 مليون دولار في عام 2018 من جهة أخرى.

ويعود العجز في الميزان التجاري لبروني مع سنغافورة كون الدولة الأولى شريك تجاري رئيسي لسنغافورة في الواردات منها أكثر من الصادرات إليها.

وبالنسبة للمبادلات التجارية بين ميانمار وسنغافورة كانت لصالح هذه الأخيرة طوال الفترة 2000-2019، والتي تم خلالها ربط صادرات ميانمار إلى سنغافورة بأدنى قيمة لها عام 2000-2001 (113.5 مليون دولار بنسبة 5.7%) بينما لامست واردات بروني من سنغافورة أعلى قيمة عام 2014-2015 (4137.3 مليون دولار بنسبة 25% من إجمالي الواردات).

وصلت التجارة بين ميانمار وسنغافورة في سنة 2017-2018 (3838 مليون دولار بزيادة قدرها 29.3% عن سنة 2016-2017 وبلغت واردات ميانمار من سنغافورة عام 2017-2018 (3085 مليون دولار بزيادة قدرها 590 مليون دولار عن الفترة 2016-2017 بينما استحوذت صادراتها إلى سنغافورة على 753.5 مليون دولار بزيادة قدرها 281 مليون دولار عن العام السابق

وبلغ حجم التجارة بين ميانمار وسنغافورة 3696.3 مليون دولار في عام 2015-2016 والذي بلغ ذروته عند 4896.1 مليون دولار في عام 2014-2015 ، والذي أدى في نفس الفترة إلى أعلى فائض لصالح سنغافورة 3378 مليون دولار

وبلغت القيمة التجارية الإجمالية بين سنغافورة وميانمار في سنة 2005-2006 (824 مليون دولار بزيادة قدرها 149 ملين دولار عن سنة 200-2001 حيث بلغت واردات ميانمار من سنغافورة سنة 2005-2006 (561 مليون دولار) بانخفاض قدره 0.35 مليون دولار عن سنة 2000-2001 واستحوذت صادراتها إلى سنغافورة على 263 مليون دولار بزيادة قدرها 149 ملون دولار عن العام السابق والذي وصل فيه حجم التجارة بين الدولتين إلى 675 مليون دولار وأدى ذلك إلى أدنى عجز لميانمار 298 مليون دولار والذي يعتبر كادني فائض لصالح سنغافورة (انظر الملحق 3 و 4 و 14)

تتمثل صادرات ميانمار إلى سنغافورة في المنتجات الزراعية والأحذية والمنتجات والملابس والمعادن والمنتجات الحيوانية، بينما تستورد من سنغافورة المواد الغذائية والمطاط والبلاستيك والوقود والسلع الرأسمالية والوسيطة والمنتجات الاستهلاكية والمعادن والمواد الكيميائية.

فصادرات سنغافورة أكثر تنوعا من وارداتها من ميانمار وهو من بين الأسباب لاحتفاظ سنغافورة بالفائض في تجارتها مع ميانمار .

ورغم أن سنغافورة تعاني من ندرة الموارد الطبيعية إلا أن الملاحظ أنها تستحوذ على الفائض في ميزانها التجاري للسلع في تجارتها مع الدول الأعضاء (فيتنام بروني ميانمار) في اغلب الأوقات، ويعود ذلك إلى تمتعها ببنية تحتية قوية بامتلاكها غالى اكبر ميناء تجاري في المنطقة واكبر بلد مستقطب للاستثمارات الأجنبية المباشرة.

ويلاحظ أن التجارة بين الفلبين والفيتنام نمت بشكل مثير للإعجاب من مستوى منخفض بلغ 541 مليون دولار في عام 2000 إلى (2214 مليون دولار في عام 2008) ولكن بين عامي 2008، 2013 ارتفعت التجارة بين البلدين إلى 247 مليون دولار فقط وعادت إلى الارتفاع إلى 5307 مليون دولار في عام 2019 ويتضح أن معدل نمو الصادرات الفيتنامية إلى الفلبين اقل من معدلات نمو وارداتها.

فقد سجلت صادرات الفيتنام إلى الفلبين أدنى مستوى لها عام 2002 (315.2 مليون دولار) بنسبة 1.89% وسجلت أعلى مستوى لها عام 2019 (3729 مليون دولار) بنسبة 1.41 % من إجمالي الصادرات

وسجلت وارداتها من الفلبين ادنى مستوى لها عام 2000 (63 مليون دولار) بنسبة 0.4 % وكان الأعلى منها عام 2019 (1577 مليون دولار) بنسبة 0.61 % من إجمالي الواردات.

ففي عام 2003 بلغت صادرات الفيتنام إلى الفلبين 340 مليون دولار بحصة 1.89% من إجمالي الصادرات بزيادة قدرها 25 مليون دولار عن عام 2002 وبلغت وارداتها من الفلبين 188.4 مليون دولار بحصة 0.5 % بزيادة قدرها 47.5

مليون دولار وأدى ذلك إلى قيمة تجارية إجمالية بيم الدولتين قدرها 528.4 مليون دولار وإلى فائض لصالح الفيتنام 151 مليون دولار وفي سنة 2018 سجلت الصادرات الفيتنامية إلى الفلبين أرباحا بلغت 3465 مليون دولار بينما بلغت مدفوعات الواردات 1265 مليون دولار مما أدى إلى فائض قدره 2208.2 مليون دولار لصالح الفيتنام، وهو أعلى فائض في الفترة 200-2019 والذي يشكل أعلى عجز للفلبين. (انظر الملحق 6، 7 و 9)

كان الجزء الأكبر من الصادرات الفيتنامية في عام 2018 عبارة عن منتجات الكترونية بإيرادات بلغت 856.18 مليون دولار واهم الصادرات الأخرى كانت الحبوب 490.7 مليون دولار الملح والكبريت والحجر والجير والاسمنت ب 315 مليون دولار الحديد والفولاذ 189.6 مليون دولار، الآلات المفاعلات النووية 166.3 مليون دولار ومستحضرات غذائية متنوعة 131.7 مليون دولار الأسماك 116.6 مليون دولار، القهوة والشاي 84 مليون دولار، الوقود المعدني والمنتجات البترولية 82 مليون دولار والبلاستيك 71 مليون دولار، بينما استوردت الفيتنام من الفلبين المنتجات الالكترونية 768 مليون دولار الصور الضوئية والتقنية والأجهزة الطبية 116.4 مليون دولار بلاستيك 54.2 مليون دولار، آلات المفاعلات النووية والفولاذ والحديد 46 مليون دولار، مستحضرات غذائية متنوعة 21.6 مليون دولار النحاس 18.2 مليون دولار، علف الحيوانات 17.4 مليون دولار والمواد الكيميائية العضوية 12.6 مليون دولار والأسمدة 12.6 مليون دولار؛ حسب Trading economics

ويلاحظ أن قيمة الصادرات الفيتنامية إلى الفلبين أكبر من وارداتها منها في سنة 2018، وهو ما يبرر ارتفاع الفائض في نفس السنة.

وفيما يتعلق بالمبادلات التجارية بين بروني والفيتنام فقد عرفت معدلات نمو ضعيفة جدا خاصة في الفترة 2000-2009 ، حيث كانت المبادلات التجارية بين البلدين خلالها منعقدة إلى غاية سنة 2010 أين بدأت في النمو، فقد وصلت صادرات الفيتنام إلى بروني اعلي قيمة لها عام 2019 (66.6 مليون دولار) ، وسجلت واردتها أعلى قيمة عام 2012 و 2013 ب 610.6 مليون دولار و 607 مليون دولار على التوالي، ثم عرفت انخفاض قدره 504.7 مليون دولار عام 2014 مسجلة مدفوعات ب 102.3 مليون دولار وصلت أرباح الصادرات الفيتنامية إلى الفلبين في نفس السنة 49.6 مليون دولار ثم انخفضت ب 24 مليون دولار في عام 2015 بأرباح قدرها 25.6 مليون دولار واستمرت أرباح الصادرات الفيتنامية في الانخفاض إلى غاية 2018 ب 18.5 مليون دولار (انظر الملحق 6 و 7 و 11 و 12).

وفي سنة 2019 ارتفعت إلى 66.6 مليون دولار بينما صادرات بروني إلى الفيتنام في نفس السنة 177.4 مليون دولار ويمكن تفسير ضعف التجارة بين البلدين إلى كون بروني تعتمد في صادراتها على النفط الخام الذي تقوم العديد من الدول في الآسيان في تصديره وتشكل واردات الفيتنام من النفط الخام من اندونيسيا مكونا مركزيا في العلاقة التجارية من جهة وتتمثل العناصر الأساسية في صادرات الفيتنام في المنتجات الالكترونية، إلا أن بروني شريك تجاري رئيسي في وارداتها من المنتجات الالكترونية مع سنغافورة من جهة أخرى.

وبين رصيد الميزان التجاري بين بروني والفيتنام أن المبادلات التجارية كانت لصالح هذه الأخيرة في سنة 2003 - 2004 ب 0.6 مليون دولار وبلغ أعلى قيمة له عام 2010 (4.2 مليون دولار)، وابتداء من سنة 2011 إلى غاية 2019 أصبح الميزان التجاري لصالح بروني، التي حققت أعلى فائض خلال هذه الفترة (593 مليون دولار) (انظر الملحق 8 و 13). وفيما يتعلق بالمبادلات التجارية بين ميانمار والفيتنام نمت بشكل ضعيف خاصة في الفترة 2000-2011 (انظر الملحق 9 و 11 و 12).

ففي عام 2012 بلغت القيمة الإجمالية بين البلدين 227.5 مليون دولار وارتفعت بقوة ب 35.9 % مقارنة بعام 2011 وأعلى بسبع مرات من 2003 خلال الفترة 2003-2012.

وفيها كانت واردات الفيتنام من ميانمار أكثر بكثير من صادراتها إلى هذا السوق والتي أسفرت عن عجز تجاري للفيتنام مع ميانمار كان أعلاه 53.6 مليون دولار في عام 2012، سجلت الفيتنام فائضا تجاري مع ميانمار لأول مرة منذ سنوات على الرغم من أن الفائض كان يقدر ب 8.3 ملايين دولار فقط، إلا أنه يعتبر مؤشرا جيدا مقارنة بحالة العجز المبلغ عنها في السنوات السابقة

وابتداء من سنة 2013 ارتفعت القيمة الإجمالية للصادرات والواردات بين الفيتنام وميانمار التي سجلت فيها أرباح الصادرات الفيتنامية ارتفاعا أكثر من الواردات، ب 229.7 مليون دولار بزيادة قدرها 111.9 مليون دولار عن عام 2012 وكان الأعلى منها عام 2019 (721.3 مليون دولار) بينما سجلت واردات الفيتنام من الفلبين في عام 2013 (123.5 مليون دولار) بزيادة قدرها 14 مليون دولار وكان الأعلى منها 2019 (234.7 مليون دولار)، وهو ما أدى إلى عجز في الميزان التجاري السلعي لميانمار مع الفيتنام، والذي يمثل فائض لهذه الأخيرة ب 547 مليون دولار وهو أعلى فائض خلال سنة 2017.

ويلاحظ أن تصدير الشركات الفيتنامية إلى ميانمار أعلى فقط من صادراتها إلى بروني دار السلام من بين الدول الأعضاء في الآسيان.

وبالنسبة للتجارة بين الفلبين وبروني شهدت معدلات نمو متذبذبة (انظر الملحق 9، 11 و 12)

فقد سجلت صادرات الفلبين إلى بروني ادني قيمة لها عام 2002 (2.86 مليون دولار = وسجلت أعلى مستوى لها عام 2018 (19.6 مليون دولار) وسجلت الواردات الفلبينية من بروني ادني قيمة لها عام 2000 (0.15 مليون دولار) ووصلت في عام 2008 (81.1 مليون دولار) بزيادة قدرها 81 مليون دولار عن عام 2007.

بينما بلغت أرباح الصادرات الفلبينية إلى بروني 10 مليون دولار وهو ما أدى إلى عجز تجاري في ميزانها التجاري السلعي مع بروني، والذي يعتبر أدنى فائض لصالح هذه الأخيرة.

وفي عام 2019 بلغت صادرات بروني إلى الفلبين 162.5 مليون دولار بزيادة قدرها 113.2 عن عام 2018 ، بينما بلغت مدفوعات الواردات من الفلبين 19.6 مليون دولار والذي يعكس عجز في الميزان التجاري للفلبين قدره 143 مليون دولار والذي يعتبر فائض لصالح بروني وهو أكبر فائض في الفترة 2000-2019 .

وفي الفترة 2000-2006 كانت المبادلات التجارية بين الفلبين وبروني لصالح الفلبين بأعلى فائض يقدر ب 8.4 مليون دولار فقط عام 2005 (انظر الملحق 13).

فيما يتعلق في التجارة بين ميانمار والفلبين فقد نمت بمعدلات متوسطة حيث سجلت صادرات ميانمار إلى الفلبين أدنى مستوى لها عام 2000-2001 (5.8 مليون دولار) وكان الأعلى منها 2016-2017 (41 مليون دولار) وسجلت وارداتها من الفلبين أدنى قيمة لها عام 2002-2006 (5.5 مليون دولار) وكان الأعلى منها عام 2017-2018 (32.5 مليون دولار) وفي سنة 2016-2017 سجلت أرباحا صادرات ميانمار إلى الفلبين 41 مليون دولار، بينما بلغت فاتورة وارداتها في نفس السنة 15.5 مليون دولار، وهو ما أدى إلى فائض في ميزانها التجاري مع الفلبين قدره 25.4 مليون دولار وفي سنة 2017-2018 انخفضت صادرات ميانمار إلى الفلبين 21 مليون دولار ، أي 20 مليون دولار عام 2017-2018 بينما ارتفعت وارداتها إلى الفلبين إلى 17.01 مليون دولار عن الفترة السابقة (32.05 مليون دولار) وهو ما أدى إلى عجز في الميزان التجاري لميانمار مع الفلبين قدره 12.59 مليون دولار والذي يمثل فائض لصالح الفلبين (الملحق 9 و 10 و 14).

بالنسبة للمبادلات التجارية بين بروني وميانمار تميزت بأنها ضعيفة جدا بالمقارنة مع حجم التجارة بين الدول الأخرى في الآسيان.

فقد سجلت صادرات ميانمار إلى بروني أدنى قيمة لها عام 2018 (0.18 مليون دولار) وسجلت أعلى مستوى لها عام 2013-2014 (4.28 مليون دولار) وسجلت وارداتها من بروني أدنى مستوى لها عام 2011-2012 و 2014 - 2015 ب 0.02 مليون دولار وكان الأعلى منها عام 2015-2016 (0.73 مليون دولار).

وبين رصيد الميزان التجاري بين البلدين أن المبادلات التجارية كانت لصالح ميانمار طوال الفترة 2001-2002 و 2017-2018 التي حققت فيها أكبر فائض عام 2013-2014 ب 4.28 مليون دولار ماعدا سنة 2016-2017 فان الفائض كان لصالح بروني ب 0.41 مليون دولار.

ويعود ضعف التجارة بين بروني وميانمار إلى اعتماد كلي من الدولتين في تجارتها على دول معينة داخل التكتل أو خارجه فميانمار تعتمد تجارتها بشكل رئيسي مع سنغافورة داخل التكتل ومع الاتحاد الأوروبي والولايات المتحدة والصين من خارج التكتل من جهة واعتماد بروني في تجارتها مع الدول الأعضاء في التكتل غير ميانمار كسنغافورة .

المطلب الثاني: الهيكل السلعي لأهم المنتجات لعينة من دول تكتل الآسيان

سنتناول في هذا المطلب على الهيكل السلعي لأهم المنتجات لعينة من دول تكتل الآسيان من خلال الجدول التالي:

الجدول رقم (05) : الهيكل السلعي لصادرات أهم السلع لعينة من دول جنوب شرق آسيا (ASEAN)

السنة	السلعة	القيمة	إجمالي الصادرات من دول تكتل الآسيان	النسبة %
2011	الغاز والنفط	5409.5	42098.9	12.84%
2019	المنتجات الالكترونية وأشباه الموصلات	5778.00	10815.7	53%
2019	النفط الخام	1637.8	3390	16.56%
2017-2018	الأرز	31.3	4106.07	0.76%

الوحدة: مليون دولار

المصدر: من إعداد الطالبة بالاعتماد على Trading economics

يبين الجدول صادرات أهم المنتجات لعينة من دول تكتل الآسيان

يلاحظ من خلال الجدول رقم (05) أن الغاز الطبيعي والنفط الخام هي عناصر التصدير الرئيسية لاندونيسيا، فقد سجلت صادرات هذا المنتج أعلى مستوى لها عام 2011 بـ 5409.5 مليون دولار من إجمالي صادراتها للآسيان ما يمثل نسبة 12.84% ، وهي أعلى نسبة خلال الفترة 2000-2019.

فالمبيعات من هذه السلعة سجلت أدنى مستوى لها عام 2019 بـ 4184.7 مليون دولار ما يعادل نسبة 0.25% من إجمالي صادراتها إلى الآسيان، وتعتبر أسواق التصدير الرئيسية للغاز والنفط الخام لاندونيسيا في سنغافورة وماليزيا وتايلندا والفلبين.

في عام 2011 استحوذت سنغافورة على أكبر حصة من صادرات اندونيسيا من الغاز والنفط الخام بـ 2957.6 مليون دولار بنسبة 54.6% من إجمالي الصادرات الاندونيسية من الغاز والنفط الخام إلى الدول الأعضاء في التكتل.

تليها ماليزيا بـ 1572 مليون دولار ما يمثل نسبة 29% من صادرات اندونيسيا من النفط الخام إلى الدول الأعضاء في التكتل انخفضت هذه النسبة إلى 15.52% عام 2019 بـ 649.7 مليون دولار .

أما الفلبين فتأتي في المرتبة الرابعة والأخيرة بنسبة 0.04% من إجمالي صادرات أندونيسيا من الغاز والنفط الخام إلى الآسيان ب 2.1 مليون دولار سنة 2011 وفي عام 2019 تضمنت قيمة الواردات الفلبينية من منتج النفط الخام و الغاز 00.00 مليون دولار .

ويعود انخفاض الأهمية النسبية لمنتج النفط الخام لاندونيسيا لكون أسعاره تتأثر بتقلبات الأسعار العالمية؛ وكون هذا المنتج تقوم بتصديره العديد من الدول الأعضاء في التكتل.

وتأتي تايلاندا في المرتبة الثالثة ب 99.5 مليون دولار ما يعال نسبة 1.83 % من إجمالي صادرات الغاز والنفط الاندونيسي إلى الآسيان، وقد عرفت فاتورة الواردات التايلانية انخفاض وصل إلى 55.2 مليون دولار ما يمثل نسبة 1.31% من عام 2019 ، ويعود ذلك إلى كون منتج النفط الخام مكونا مركزيا في العلاقة التجارية لتايلاندا مع بروني، حيث استحوذت تايلاندا على ثلاثة أرباع من صادرات بروني من النفط الخام.

وفيما يتعلق بتجارة الفلبين فإن قاعدة الصادرات الفلبينية تتنوع لكن إنتاج الالكترونيات يهيمن عليها إلى حد كبير والتي تساهم ب 53 % من إجمالي صادراتها عام 2019 للآسيان ب 5778 مليون دولار.

وكانت سنغافورة أكبر شريك تجاري للبلاد بين الدول الأعضاء في الآسيان، حيث بلغت الصادرات الفلبينية إلى سنغافورة من المنتجات الالكترونية وأشباه الموصلات 2940 مليون دولار ما يمثل نسبة 50% من إجمالي الصادرات للآسيان من هذا المنتج.

وتذهب 17% من إجمالي صادرات المنتجات الالكترونية إلى من الفلبين إلى ماليزيا ب 1030 مليون دولار.

و 15% إلى تايلاند ب 912 مليون دولار.

وبلغت قيمة الصادرات الفلبينية من هذا المنتج إلى الفيتنام 647 مليون دولار بحصة 11% .

تليها اندونيسيا 247 مليون دولار بحصة 4.27%.

وأخيرا بروني ب 1.40 مليون دولار بحصة 0.02% .

ولقد حافظت المنتجات الالكترونية على مكانتها كأفضل فئة تصدير في عام 2019.

وفيما يخص سوق التصدير لبروني فانه يعتمد بشكل أساسي على النفط الخام حيث بلغت صادراتها من النفط الخام إلى الدول الأعضاء في التكتل أعلى قيمة لها نحو 1638 مليون دولار ما يمثل نسبة 16.5% من صادراتها إلى الآسيان والمقدرة ب 3390 مليون دولار في عام 2019.

وعرفت صادرات بروني من هذا المنتج ارتفاعا بنسبة 12% عن عام 2018 (1427 مليون دولار) وتتجه معظم صادراتها منه نحو تايلاندا وسنغافورة.

حيث استحوذت تايلاندا على أكبر حصة من صادرات النفط الخام بنسبة 44% (724 مليون دولار)، إلا أنها عرفت انخفاضا ب 16% من عام 2018

وذهبت 41% من الصادرات البرونية من النفط الخام إلى سنغافورة (684 مليون دولار) والتي ارتفعت عن عام 2018 ب 14% (587 مليون دولار).

وفيما يتعلق بتجارة السلع لميانمار يعتبر الأرز من العناصر الأساسية للتصدير حيث بلغ أعلى قيمة عام 2017-2018 (31.3 مليون دولار) ما يمثل نسبة 7.6 % من إجمالي صادرات ميانمار من الأرز.

خلاصة الفصل الثاني :

من خلال ما تم استعراضه في الفصل الثاني تبين أن رابطة أمم جنوب شرق آسيا عندما تأسست سنة 1967 ، تبنت الدول الخمسة الأولى المؤسسة (اندونيسيا، سنغافورة، تايلندا، الفلبين، بروني) نهج التكامل الاقتصادي الإقليمي الذي يقوم على إرساء الأمن والسلام الإقليميين في المنطقة وهو ما بعد التكامل الاقتصادي في ذلك الوقت بطيئا جدا ومحدودا.

وشهدت بداية التسعينات ظهور إرادة حقيقية لدول الآسيان لتسريع وتعزيز عملية التكامل الاقتصادي.

فعلى المستوى الإقليمي نمت الرابطة من مجموعة إقليمية بسيطة مكونة من خمسة دول إلى تجمع إقليمي من عشرة دول هدفها هو إنشاء مجتمع جنوب شرق آسيا.

أما فيما يتعلق بالتعاون الاقتصادي فقد تم إنشاء منطقة التجارة الحرة سنة 1992، والتي تعتبر خطوة جريئة رغم أنها جاءت متأخرة، وبموجبها تم التقليل من التعريفات الجمركية وغير الجمركية والتي تم دعمها باتفاقية التجارة الحرة للسلع سنة 2010

ATIGA

وتوجت كل هذه الجهود في النهاية بإنشاء المجموعة الاقتصادية للآسيان AEC سنة 2015.

● ولقد ترتب على ذلك :

- زيادة نسبة التجارة البينية مع وجود فجوة تجارية بين الدول الأعضاء في التكتل.
- تطور قطاع التصنيع في الرابطة

خاتمة

خاتمة

حاولت هذه الدراسة معرفة دور التكتلات الاقتصادية في التجارة البينية من خلال دراسة وتحليل اثر التكتلات الاقتصادية على التجارة البينية للسلع لعينة من رابطة دول جنوب شرق آسيا (الآسيان).

ولالإلمام بجوانب الموضوع تطرقنا إلى أهم المقاربات النظرية والتطبيقية التي تناولت متغيرات الدراسة ومن خلالها حاولنا إبراز أهم المفاهيم المتعلقة بالموضوع منها التكتل الاقتصادي الذي يقصد به اتفاق بين مجموعة من الدول لتحقيق أهداف اقتصادية معينة من خلال إلغاء التعريفات الجمركية وغير الجمركية أمام حركة انتقال السلع والخدمات ورؤوس الأموال والعمالة والدوافع من وراء قيام هذه التكتلات وأهدافها وخصائصها ومقوماتها

كما تطرقنا إلى مفهوم التجارة البينية وشروط نجاحها والتي تعبر عن إستراتيجية تتخذها الدول الراغبة في إنشاء تكتل اقتصادي لتسريع النمو من اجل الازدهار المستدام وتعزيز القدرات التنافسية في التكتل من خلال التدفق الحر من السلع والخدمات والعمالة الماهرة ورأس المال في شكل إلغاء للحواجز المختلفة.

وتناولنا أيضا مختلف المراحل التي مرت بها رابطة جنوب شرق آسيا من التطور التاريخي مروراً بأهم المبادرات المتخذة في إطار التكامل الاقتصادي إلى أهم المؤشرات الاقتصادية والاجتماعية للرابطة، أما عن الدور الذي تلعبه التكتلات الاقتصادية في التجارة البينية لعينة من دول تكتل الآسيان فقمنا بجمع البيانات الخاصة بتجارة السلع لكل دولة على حدى وتحليلها وحساب مستوى التجارة لكل دولة بالنسبة لإجمالي تجارتها الخارجية، ومن هذا المنطلق تم تصميم جدول يتضمن الفوائد والعجز للميزان التجاري والهيكल السلعي لأهم المنتجات المتداولة فيما بين دول التكتل.

نتائج اختبار الفرضيات:

يمكن أن نحكم على فرضياتنا بالشكل التالي:

✦ يهدف تكتل الآسيان إلى إنشاء منطقة تجارة حرة تم إثبات الفرضية حيث قامت رابطة أمم جنوب شرق آسيا بتدعيم منطقة التجارة الحرة التي تم إنشاؤها في سنة 1992 بالتوقيع على اتفاقية التجارة الحرة للسلع (ATIGA) والتي دخلت حيز التنفيذ في 17 ماي 2010 وبموجبها تم إلغاء التعريفات الجمركية وغير الجمركية على المزيد من المنتجات ومحاوله تعميق التكتل الاقتصادي أكثر من خلال إنشاء المجموعة الاقتصادية للآسيان (AEC) سنة 2015 .

✦ ساهم تكتل الآسيان في تعزيز التجارة البينية بين الدول المتكتلة تم إثبات الفرضية، فعلى الرغم من عدم الإلغاء الكلي للتعريفات الجمركية داخل رابطة أمم جنوب شرق آسيا على الصادرات والواردات البينية إلا أن حجم المبادلات التجارية عرف ارتفاعا ملحوظا.

نتائج الدراسة:

خلصت الدراسة إلى أن إلغاء الحواجز الجمركية وغير الجمركية بين الدول الأعضاء في التكتل وحده لا يكفي لزيادة نسبة التجارة البينية كون نجاح هذه الأخيرة يتطلب وجود قاعدة تجارية صلبة كالبنية التحتية وان تكون الدول جزء في سلاسل التوريد العالمية وان تكون مستقطبة للاستثمارات الأجنبية المباشرة بصفة عامة.

- أما فيما يخص رابطة جنوب شرق آسيا فقد ساهم تحرير التجارة في المنطقة من خلال إلغاء التعريفات الجمركية وغير الجمركية في جعل قطاعات التصنيع في رابطة جنوب شرق آسيا أكثر كفاءة وقدرة ونتيجة لذلك أصبح المستهلكون قادرون على الحصول على السلع من المنتجين الأكثر كفاءة في الآسيان بالتالي خلق تجارة قوية.
- زيادة نسبة التجارة البينية بين الدول الأعضاء في التكتل مع وجود فجوة تجارية، فالتجارة لا تزال تهيمن عليها البلدان التي تتمتع ببنية تحتية قوية ولديها أدنى مستوى من التعريفات الجمركية وغير الجمركية كسنغافورة واندونيسيا.
- في حين نجد أن البلدان الصغيرة والتي تعاني من ضعف البنية التحتية ولديها أعلى مستوى من التعريفات الجمركية وغير الجمركية نجد أن حجم تجارتها ضئيل جدا كميانمار وبروني.
- وجود تحيز تجاري داخل الرابطة، فنجد أن بعض الدول تعتمد في تجارتها على بعض الوجهات التجارية في التكتل دون غيرها، مثال نجد بروني شريك تجاري رئيسي لسنغافورة وهذه الأخيرة سوق تصدير رئيسي لاندونيسيا.
- زيادة الإبداع التجاري للدول الأعضاء في التكتل، حيث نجد مثلا الفيتنام كانت من بين العناصر الرئيسية في صادراتها تمثل في الأرز، بينما أصبحت في الفترة الأخيرة المنتجات الالكترونية تشكل العنصر الأساسي في صادراتها ونفس الشيء بالنسبة لسنغافورة التي كانت صادراتها الأساسية تتمثل في الألبسة، ففي الوقت الحالي أصبحت المنتجات الالكترونية تشكل العنصر الأساسي في صادراتها.
- تتمتع العديد من دول الآسيان بتنوع قاعدة صادراتها، فنجد صادرات الفلبين تتشكل من المنتجات الالكترونية والسلع المصنعة ومعدات النقل والأثاث والحرف الخشبية.
- هناك علاقة ايجابية بين حجم الدولة وحصة التجارة البينية للدول الأعضاء في التكتل، مثال: سنغافورة كونها تتمتع بأعلى مستوى من البنية التحتية ولديها أكبر ميناء للحاويات ازدحاما بالمبيعات، ويصنف مطار شانغي من بين المطارات العالمية للشحن الجوي والدولي، أدى ذلك إلى زيادة حجم تجارتها من البضائع وارتفاع نسبة الصادرات إلى الواردات وضعتها من بين الدول الأعضاء التي لديها أكبر فائض تجاري في التكتل.

التوصيات والاقتراحات:

بناء على النتائج المتوصل إليها يمكن تقديم بعض التوصيات التي من شأنها أن تعزز التجارة البينية أكثر لرابطة أمم جنوب شرق آسيا.

1. مواصلة تعزيز التكتل الاقتصادي من خلال الإلغاء الكلي للتعريفات الجمركية وغير الجمركية على المبادلات التجارية وعلى انتقال رؤوس الأموال والعمالة من أجل استفادة الدول الأعضاء في التكتل من الخبرات والمهارات العالية التي تمتلكها العديد من الدول داخل التكتل
2. محاولة التقدم في مستويات التكتل الاقتصادي إلى توحيد العملة
3. تطوير البنية التحتية والقاعدة التجارية
4. محاولة تقليص الفجوة التجارية بين الدول الأعضاء من خلال القيام بالإصلاحات المختلفة.

الآفاق المستقبلية للدراسة

من خلال دراسة وتحليل آثار التكتلات على التجارة البينية للسلع لرابطة أمم جنوب شرق آسيا وكون التكتلات ترتبط أيضا بالتجارة الخارجية فإننا نقترح موضوع يمكن أن يكون محل دراسة اثر التكتلات الاقتصادية على التجارة الخارجية لتكتل دول جنوب شرق آسيا

قائمة المراجع

قائمة المراجع

1- المراجع باللغة العربية:

1. المقالات:

- طالم صالح، التكتلات الاقتصادية الإقليمية وانعكاساتها على بعض مؤشرات الأداء الاقتصادي -قراءة في واقع تجربة الاتحاد الأوروبي ، المركز الجامعي تيسيمسيلت، ديسمبر 2016.
- قادري فوزي، سليمان زواري فرحات، يازيد بلال، رابطة دول جنوب شرق آسيا (الآسيان) نموذج رائد في مجال نطاق التجارة الحرة، مجلة آراء للدراسات الاقتصادية والإدارية (JAEAS) المجلد 1، العدد 2 ، المركز الجامعي أفلو ، تاريخ النشر 2019./12/31 .

2. الكتب

1. السبتي وسيلة، علوي شمس نريمان، التكتلات الاقتصادية وتطوير التجارة الخارجية، عمان، 2019.
2. عمر مصطفى محمد، التكتلات الاقتصادية الإقليمية والتكامل الاقتصادي في الدول النامية- دراسات تجارب مختلفة، القاهرة، 2014.
3. عيسى محمد الغزالي، التجارة الخارجية والتكامل الاقتصادي الإقليمي، الكويت، 2009.
4. محمد توفيق عبد المجيد، الدولة والتكتلات الاقتصادية، إشكالية للتناقض أم للتطافر في القرن الحادي والعشرين، الإسكندرية، 2013.
5. مصطفى عبد الله الكفري، التكتلات والمنظمات الاقتصادية، دمشق، 2013.

3. المذكرات

- زين الدين حماشي، انعكاسات إنشاء التكتلات الاقتصادية الإقليمية على اتجاه الاستثمار الأجنبي المباشر- دراسة حالة رابطة جنوب شرق آسيا (الآسيان)- ، مذكرة ماجستير، جامعة فرحات عباس - سطيف، 2012/2011.

4. المداخلات:

- سعيدي، مداخلات : التجارة البينية كمدخل للتكامل العربي -الجزائر نموذجاً-، ندوة : في عصر التكتلات الاقتصادية العالمية: لماذا يتعثر العرب، 13 جانفي 2021.

2- المراجع باللغة الأجنبية:

1. المقالات:

- Jayant menon and cassey lee. (Anevolving ASEAN), ASEAN developement BANK, septembre 2019.
- Hanen Khaldi , L'integration regionale en Asie du Sud-est, U ne nouvelle carte géopolitique se dessine, Université laval Québec, Canada.

2. المواقع الالكترونية:

[https:// saylordotorg.github.io](https://saylordotorg.github.io), 23/04/2021, h : 19.00

<https://trading.secrets.guru>, 03/05/2021 ,h : 21.15

[https:// l'ex.con.alsharekh.org](https://l'ex.con.alsharekh.org), 04/05/2021, h: 20.30

<http://e3arabi.com>, 10/05/2021 h: 21.40

[http:// tijaratuna.com](http://tijaratuna.com), 15/05/2021 , h : 22.00

EO<http://www.economic sonline.co.uk> trade creation and trade diversion
economic online Economics, 28/032021 h: 20.30

<http:www.unversalis.fr>, 06/06/2021 h: 19:00

قائمة الملاحق

قائمة الملاحق

الملاحق 01 المبادلات التجارية السلعية لاندونيسيا 2019-2000

2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005	2004	2003	2002	2001	2000	
167497	180012,7	168828,2	145134	150366,3	175980	182551,8	190020,3	203490,6	157779,1	116510	137020,4	114100,9	100798,6	85660	71584,6	61058,2	57158,8	56320,9	62124	اجمالي الصادرات
8946,6	9271,6	8441,1	7069,5	7630,9	9730	10666,6	11278,3	10995,8	9362,3	6811,8	6432,6	5096,1	4110,8	3431,3	3016	2363,8	2029,9	1778,6	1971,8	ماليزيا
0,053413	0,051505	0,049998	0,048710	0,050749	0,055290	0,058431	0,059353	0,054036	0,059338	0,058465	0,046946	0,044663	0,040782	0,040057	0,042132	0,038714	0,035513	0,031580	0,031740	النسبة %
6215,19	6820,9	6473,7	5394	5507,3	5783,1	6061,9	6635,1	5896,7	566,6	3233,8	3661,3	3054,3	2701,5	2246,5	1976,2	1392,6	1227,4	1036,6	1026,5	تايلندا
0,037106	0,037891	0,038345	0,037166	0,036626	0,032862	0,033206	0,034918	0,028978	0,003591	0,027756	0,026721	0,026768	0,026801	0,026226	0,027606	0,022808	0,021474	0,018405	0,016523	النسبة %
6760,6	6832,2	6629,6	5270,9	3921,7	3887,8	3817	3707,6	3699	3180,7	2405,9	2053,6	1853,7	1405,7	1419,1	1237,6	944,7	778,2	814,8	819,5	الفلبين
0,040363	0,037954	0,039268	0,036317	0,026081	0,022092	0,020909	0,019512	0,018178	0,020159	0,020650	0,014988	0,016246	0,013946	0,016567	0,017289	0,015472	0,013615	0,014467	0,013191	النسبة %
13110,3	12915	12724,9	11861	12632,6	16728,3	16686,3	17135	18443,9	13723,3	10262,7	12862	10501,6	8929,8	7836,6	6001,2	5399,7	5349,1	5363,9	6562,4	بروني دار السلام
0,078272	0,071745	0,075372	0,081724	0,084012	0,095058	0,091406	0,090175	0,090638	0,086978	0,088084	0,093869	0,092038	0,088591	0,091485	0,083834	0,088435	0,093583	0,095238	0,105634	النسبة %
103,2	61,2	64,5	88,7	91,2	100,3	12217	81,8	81,7	60,9	74,9	59,7	43,4	37,6	39,3	31,8	30,4	32,1	21,6	25,5	فيتنام
0,000616	0,000340	0,000382	0,000611	0,000607	0,000570	0,066923	0,000430	0,000401	0,000386	0,000643	0,000436	0,000380	0,000373	0,000459	0,000444	0,000498	0,000562	0,000384	0,000410	النسبة %
5150,8	4581,9	3586,9	3045,6	2740,2	2451,3	2400,9	2273,7	2354,2	1946,2	1454,2	1672,9	1355,2	1052	678,4	601	468,1	392,9	322,1	360,6	كمبوديا
0,030752	0,025453	0,021246	0,020985	0,018223	0,013929	0,013152	0,011966	0,011569	0,012335	0,012481	0,012209	0,011877	0,010437	0,007920	0,008396	0,007666	0,006874	0,005719	0,005805	النسبة %
618,5	525,6	513,9	426,9	429,7	415,8	312,4	292,2	259,5	217,7	201,2	174	121,9	103,6	93,3	71,8	79,9	68,8	72,1	51,7	ميانمار
0,003693	0,002920	24188,243882	0,002941	0,002858	0,002363	0,001711	0,001538	0,001275	0,001380	0,001272	0,001270	0,001068	0,001028	0,001089	0,001003	0,001309	0,001204	0,001280	0,000832	النسبة %
897,3	897,6	827,5	615,7	566,9	556,4	401,6	359,5	284,2	174,8	262,4	137,7	78	60,3	45,7	54,4	69	64,8			لاو
0,005357	0,004986	0,034211	0,004242	0,004095	0,003221	0,003048	0,002113	0,001767	0,001801	0,001500	0,001830	0,002300	0,001366	0,000911	0,000842	0,000748	0,000952	0,001225	0,001043	النسبة %
6,8	7,3	4,2	5,9	7,7	4,6	5,8	23,8	8,6	5,5	4,7	4	3,7	4,3	1,8	1,6	0,5	0,7	1,4	0,9	لاو
0,000041	0,000041	0,000025	0,000041	0,000051	0,000026	0,000032	0,000125	0,000042	0,000035	0,000040	0,000029	0,000032	0,000043	0,000021	0,000022	0,000008	0,000012	0,000025	0,000014	النسبة %
170727,4	188711,3	155985	135985,5	142694,8	178178,8	186628,7	1919689,5	177435,6	135663,3	96829,2	129197,3	74473,4	61065,5	57700,9	46624,5	32550,7	31288,9	30962,1	33514,8	اجمالي الواردات
7737	8603	8858,2	7200,9	8530,7	10855,4	13322,5	12243,5	10404,9	8648,7	5688,4	8922,3	6411,9	3139,3	2148,5	1681,9	1138,2	1037,4	1005,5	1128,8	ماليزيا
0,045318	0,045588	0,056789	0,052953	0,059783	0,060924	0,071385	0,006378	0,058640	0,063751	0,058747	0,069059	0,086097	0,051409	0,037235	0,036073	0,034967	0,033156	0,032475	0,033681	النسبة %
9463	10952,8	9281,6	8666,9	8083,4	9781	10703,1	11438,5	10405,1	7470,7	4612,9	6334,3	4287,1	2983,5	3447	2771,6	1701,7	1190,7	986	1109,1	تايلندا
0,055428	0,058040	0,059503	0,063734	0,056648	0,054894	0,057350	0,005959	0,058642	0,055068	0,047640	0,049028	0,057566	0,048857	0,059739	0,059445	0,052278	0,038055	0,031845	0,033093	النسبة %
820,8	958,4	859,3	821,8	683,1	699,7	777,4	799,7	852,4	706,3	544	755,5	359,9	284,6	322,2	228,6	182,6	113,7	93,9	114,7	الفلبين
0,004808	0,005079	0,005509	0,006043	0,004787	0,003927	0,004165	0,000417	0,004804	0,005206	0,005618	0,005848	0,004833	0,004661	0,005584	0,004903	0,005610	0,003634	0,003033	0,003422	النسبة %
17305,4	21439,5	16888,6	14548,3	18022,5	25185,7	25581,8	26087,3	25964,7	20240,8	15550,4	21789,5	9839,8	10034,5	9470,7	6082,8	4155,1	4099,6	3147,1	3788,6	بروني دار السلام
0,101363	0,113610	0,108271	0,106984	0,126301	0,141351	0,137073	0,013589	0,146333	0,149199	0,160596	0,168653	0,132125	0,164324	0,164134	0,130464	0,127650	0,131024	0,101644	0,113043	النسبة %
30,5	20,1	42,5	87,7	131,4	594,3	654,4	419,8	1018,4	666,2	639,6	2416,6	1864,7	1606,9	1197,5	295,2	117	34,7	37,1	16,5	فيتنام
0,000179	0,000107	0,000272	0,000645	0,000921	0,003335	0,003506	0,000219	0,005740	0,004911	0,006605	0,018705	0,025038	0,026314	0,020754	0,006331	0,003594	0,001109	0,001198	0,000492	النسبة %
3842,2	3794,6	3228,8	3228,4	3161,5	3417,8	2722,6	2595	2382,9	1142,3	653,8	717,7	994,2	846,8	439	415,8	415,6	258,9	171,3	303,3	كمبوديا
0,022505	0,020108	0,020699	0,023741	0,022156	0,019182	0,014588	0,001352	0,013430	0,008420	0,006752	0,005555	0,013350	0,013867	0,007608	0,008918	0,012768	0,008274	0,005533	0,009050	النسبة %
42,6	33	28,3	25,3	21,1	18,7	17,8	11,6	7,9	4,7	3,4	2	1,3	1,1	0,7	1,1	1,5	0,7	0,1	0,7	ميانمار
0,000250	0,000175	0,000181	0,000186	0,000148	0,000105	0,000095	0,000006	0,000045	0,000035	0,000035	0,000015	0,000017	0,000018	0,000012	0,000024	0,000046	0,000022	0,000003	0,000021	النسبة %
182,7	751	145,7	113,3	160,4	122,1	73,2	63,5	71,3	331,9	29,1	29,7	30,4	19,7	14,2	17,4	14,9	31,5	20,8	85	لاو
0,001070	0,003980	0,000934	0,000833	0,001124	0,000685	0,000392	0,000033	0,000402	0,002446	0,000301	0,000230	0,000408	0,000323	0,000246	0,000373	0,000458	0,001007	0,000672	0,002536	النسبة %
31,1	25,7	11,9	4,2	0,8	51,3	7,6	3,3	1,3	0,6	0,4	0,2	2,9	0,2	0,1	0	3,3	0,2	0,2	1,2	اندونيسيا
0,000182	0,000136	0,000076	0,000031	0,000006	0,000288	0,000041	0,000002	0,000007	0,000004	0,000004	0,000002	0,000039	0,000003	0,000002	0,000000	0,000101	0,000006	0,000006	0,000036	النسبة %

من اعداد الطلبة بالاعتماد على:

Statistical year books of indonesia

الملحق 02

الميزان التجاري لاندونيسيا مع دول الاسيان 2000-2019

الميزان التجاري	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
ماليزيا	846	773,1	992,5	1225,5	1334,1	1282,8	971,5	-1315,8	-2489,7	1123,4	713,6	590,9	-965,2	-2655,9	-1125,4	-899,8	-131,4	-417,1	668,6	209,6
تايلندا	-82,6	-154,1	36,7	254,4	-795,4	-1200,5	-282	-1232,8	-2673	-137,1	-2904,1	-4508,4	-4803,4	-4641,2	-3997,9	-2576,1	-3272,9	-2807,9	-4131,9	-3247,8
الفلبين	704,8	720,9	664,5	762,1	1009	1096,9	1121,1	1493,8	1298,1	1861,9	2474,4	2846,6	2907,9	3039,6	3188,1	3238,6	4449,1	5770,3	5873,8	5939,8
سنغافور	2773,8	1264,3	1299,5	1244,6	-81,6	-1635,1	-1104,7	661,8	-8927,5	-5287,7	-6517,5	-7520,8	-8952,3	-8895,5	-8457,4	-5389,9	-2687,3	4163,7	-8524	-4195,1
بروني دار السلام	9	-15,5	-2,6	-86,6	-263,4	-1197,5	-1569,3	-1821,3	-2356,9	-564,7	-605	-936,7	-338	-522,7	-494	-40,2	1	22	41,1	73
الفيتنام	57,3	150,8	134	52,5	185,2	239,4	205,2	361	955,2	800,4	803,9	-28,7	-321,3	-321,7	-966,5	-421,3	-182,8	358,1	787,3	1308,6
كمبوديا	51	72	68,1	78,4	70,7	92,6	102,5	120,6	172	197,8	213	251,6	280,6	294,6	397	408,6	401,6	485,6	492,6	575,9
ميانمار	-20,2	48,2	22,9	30,8	42,9	63,8	118	323	221,1	145,7	252,3	288,2	338,1	483,2	444,8	455,3	502,4	681,8	146	715
لازلا PDR	-0,3	1,2	0,5	-12,8	1,6	1,7	4,1	0,8	3,8	4,3	4,9	7,3	20,5	-1,8	-46,7	6,9	1,7	-7,7	-18,4	-24,3

من اعداد الطالبة بالاعتماد على:

Statistical year books of
indonesia

قائمة الملاحق

الملحق 03

المبادلات التجارية السلعية لسنغافورة 2000-2019

2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005	2004	2003	2002	2001	2000	الجمالي الصادرات
390690	555665.1	515000.8	466911.6	41816.1	526067.4	525507.2	519354.1	523270.6	480709.5	39118.2	476762.2	450621.8	431558.2	382532	335615	125042.7	121686.8	218026.3	138352.5	الجمالي الصادرات
	6582.3	54610.4	49212.8	53138	63459.3	64940.6	64439.3	64105.3	57656	44808.5	57638.5	58099.6	56372.1	5062.3	46072.9			37821.5		ماليزيا
	0.011846	0.106039	0.105401	1.270755	0.120630	0.123577	0.124076	0.122509	0.119939	1.145464	0.120896	#VALUE!	0.130624	0.013234	0.137279			0.173472		النسبة %
	20993	20270.5	19011.4	19347.6	19667.5	19230.5	20010.1	17754.7	17288.6	14613	13612.4	18652.9	17944.7	15661.6	13077.8			9486.6		تايلندا
	0.037780	0.039360	0.040717	0.462683	0.037386	0.036594	0.038529	0.033930	0.035965	0.373560	0.028552	#VALUE!	0.041581	0.040942	0.038967			0.043511		النسبة %
	1730.1	10029.1	8988.2	8815.7	8700.9	8378.9	7920.4	8506.2	9775.3	7312.5	10265.2	9224.3	8066.5	6969.5	6618.2			5516.1		الكاميرون
	0.003114	0.019474	0.019250	0.210821	0.016540	0.015944	0.015250	0.016256	0.020335	0.186933	0.021531	#VALUE!	0.018692	0.018219	0.019720			0.025300		النسبة %
	1189.8	1046	1059.5	1068.2	1117.6	1444.7	1544.8	1981.2	1287.4	1257.8	1228.1	1048.1	910.8	825.7	825.5			734.6		بروناي دار السلام
	0.002141	0.002031	0.002269	0.025545	0.002124	0.002749	0.002974	0.003786	0.002678	0.032154	0.002576	#VALUE!	0.002110	0.002159	0.002460			0.003369		النسبة %
4099.6	16228.4	16963.1	15680	16656.4	15479.8	12928.9	12604.8	12748.2	10061.1	10113.7	12279.7	9802.5	8665.4	7364	5366.9			31769.3		الفيتنام
0.010493	0.029205	0.032938	0.033582	0.398325	0.029426	0.024603	0.024270	0.024363	0.020930	0.258542	0.025756	#VALUE!	0.020079	0.019251	0.015991			0.145713		النسبة %
	6448.5	4114.1	3439.9	4950.1	4634.6	8240.2	2711.6	4638.4	3291.9	1038.4	733.7	660.5	729.8	504.8	589.3			662.6		كوسوڤينا
	0.011605	0.007989	0.007367	0.118378	0.008810	0.015680	0.005221	0.008864	0.006848	0.026545	0.001539	#VALUE!	0.001691	0.001320	0.001756			0.003039		النسبة %
	3730.1	3478.7	3146.1	3373.7	3034.8	2815.1	1673.6	1525.2	1577.7	0	0	0	0	0	0			757.5		ساحار
	0.006713	435461.773647	0.006738	0.080679	0.005769	0.005357	0.003222	0.002915	0.003282	0.000000	0.000000	#VALUE!	0.000000	0.000000	0.000000			0.003474		النسبة %
	59	44.1	64.4	108.9	42.9	33	37.6	43.6	31.3	52.9	35.8	59.1	65.2	66.6	64.8			47.2		الاو
	0.000106	0.000101	0.000138	0.002604	0.000082	0.000063	0.000072	0.000083	0.000065	0.001352	0.000075	#VALUE!	0.000151	0.000174	0.000193			0.000216		النسبة %
359253.2	500194	452101.6	403304.6	423402.6	478582.6	485570.7	482189.8	468282.2	426326.6	356299.2	450892.6	395979.7	378924.1	333190.3	293317.7	159900	125042.1	207692.1	134680.1	الجمالي الواردات
	57747.4	53609.9	44536.6	45439.7	49472	51150.7	50592.2	49242.3	49610.8	41336.3	53814.4	51808.8	49480.8	45526.6	42201.5			35974.6		ماليزيا
	0.115450	0.118579	0.110429	0.107320	0.103372	0.105341	0.104922	0.105015	0.116368	0.116016	0.119351	0.130837	0.130582	0.136638	0.143867			0.173211		النسبة %
	11193.8	9962.1	9962.1	11033.9	111077.2	11642.9	12669.5	14317.7	14000.5	11906.9	15922.7	12797.1	13856.3	125515.6	11330.3			9242.6		تايلندا
	0.022379	0.022035	0.024701	0.026060	0.232096	0.023978	0.026275	0.003057	0.032840	0.033418	0.035314	0.032318	0.036567	0.376708	0.038625			0.044501		النسبة %
	10550.7	6484.2	6484.2	6237.6	6325.6	6366.1	7546.8	7793.2	12522.8	7475	6928.5	8755.9	8966.6	7741.6	7138.1			4572.6		الكاميرون
	0.021093	0.014342	0.016078	0.014732	0.013217	0.013111	0.015651	0.001664	0.029374	0.020980	0.015366	0.022112	0.023663	0.023235	0.024334			0.022016		النسبة %
	708.4	114.2	114.2	189.4	293.4	69.2	164	244.7	178.1	135	267.6	211.5	348.5	247.7	261.7			325		بروناي دار السلام
	0.001416	0.000253	0.000283	0.000447	0.000613	0.000143	0.000340	0.000052	0.000438	0.000379	0.000593	0.000534	0.000920	0.000743	0.000892			0.001565		النسبة %
3197.8	4679.9	4148.1	4148.1	4943.1	4052.2	3825.8	2806.7	2084.6	2193	3299.3	3359.9	3224	2621.7	3025.5	2368.5			1526.4		الفيتنام
	0.009396	0.009175	0.010285	0.011675	0.008467	0.007879	0.005821	0.000445	0.005144	0.009260	0.007451	0.008142	0.006919	0.009080	0.008074			0.007349		النسبة %
	162.1	1840.8	1840.8	219.9	344.2	228.8	723.2	259.3	217.4	614.1	164.4	127.7	178.3	167.3	81.7			97.8		كوسوڤينا
	0.000324	0.004072	0.004564	0.000519	0.000719	0.000471	0.001500	0.000555	0.000724	0.000365	0.000322	0.000471	0.000502	0.000279				0.000471		النسبة %
	266.4	174.5	174.5	172.6	203.1	224.3	98.8	108	112.9	0	0	0	0	0	0			202.9		ساحار
	0.000533	0.000386	0.000433	0.000408	0.000424	0.000462	0.000205	0.000023	0.000265	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000			0.000977		النسبة %
	11.5	7.4	7.4	18.3	19.6	7.2	6.8	0.6	3.8	0.4	1.3	1.9	0.9	2.4	-1.1			0.8		الاو
	0.000023	0.000016	0.000018	0.000043	0.000041	0.000015	0.000014	0.000000	0.000009	0.000001	0.000003	0.000005	0.000002	0.000007	-0.000004			0.000004		النسبة %
	20536.5	19334.8	19334.8	20873.1	24131.3	24380.1	25639.6	24576.2	23185.7	20059	24897	22068.3	23426	17400.4	16443.6					الدونميسيا
	0.041057	0.042766	0.047941	0.049298	0.050422	0.050209	0.053173	0.005248	0.054385	0.056298	0.055217	0.055731	0.061822	0.052224	0.056057					النسبة %

من اعداد الطالبة بالاعتماد على:

Statistical year books of
Singapore

الملحق 04

الميزان التجاري لسنغافورة مع الآسيان للفترة 2000-2019

الميزان التجاري	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
ماليزيا		1846,9	-335,5	-471,2	-591	-228,2	-228	-734,9	-640,8	-786,1	-1320,3	-1149	1088,3	885	-277,2	-604,2	-1832,3	-1741,1	-3389,2	-3505,1
كمبوديا		0	-727	-947	-1340	-1511,1	-2104,2	-2714,2	-3556,7	-3157	-4419,5	-445,3	-2959,7	-32,479	-3579,8	-5205,9	-5164,4	-5901,4	-6562,8	-6390
بنغلاديش		267,8	267,8	151,6	310,2	619,1	440,2	550,9	1435,6	1011,2	1006,1	570,8	570,8	1057,4	1404,2	117,5	1159,7	1675,1	2208,2	2152,3
لاو PDR		-2243	-1394	-1891	-2133,1	-2565,3	-4762,2	-5379,3	-6648,8	-4939,6	-1980	-4241,3	-4323,3	-3033,5	-3892,7	-2781,7	-2348,6	-2339,4	-1308,8	-901,8
تايلاند		0	0	0,6	0,6	0	0	0	0	0	4,2	-173,8	-593,7	-589,5	-52,7	-22,5	-50,4	-302,2	-18,2	-110,8
الفلبين		0	113	173	253,4	395,4	611,1	835,6	1220,7	969,4	1287,2	2190,3	2387,3	2430,3	2062	1463,2	1470,6	1729,7	2819,8	3457,7
اندونيسيا		0	1,2	-5,8	-5,3	-33,8	-48,1	-53,6	-43	-25,2	-53,3	-2,3	8,3	106,2	210,4	437	327,8	573,9	541,2	486,6
فيتنام		0	2,1	-8,9	-5,9	-28,3	-71,6	-101,6	-112,8	-8,2	-93,3	-173,4	-13,3	-245,5	-318,1	-53,8	171,2	147,7	156,7	238,2
بروني دار السلام		0	-30,6	-84,3	-210,4	-231,2	-55	-201	-978	-699	-475,8	111,3	110,3	79,5	401,9	107,3	-374,6	-797,4	-1405	-2337

من اعداد الطالبة بالاعتماد على:

Statistical year books of
Singapore

الملحق 05

المبادلات التجارية السلعية لسنغافورة مع اندونيسيا 2019-2000

2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005	2004	2003	2002	2001	2000	
0	44466,7	38566,4	36722	40687,8	48726,8	60740,9	54131,2	53776,6	44983	37857,8	50299,1	44320,21	395,44	36816,8	32138,7					اندونيسيا
0,000000	8,000000	7,490000	7,860000	10,100000	9,260000	9,650000	10,420000	10,280000	93,360000	9,680000	10,550000	9,830000	9,150000	9,620000	9,58					النسبة %

من اعداد الطالبة بالاعتماد على:

**Statistical year books of
Singapore**

قائمة الملاحق

الميزانيات التجارية السلعية الفيتنام 2009-2000																				الملاحق 06	
2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005	2004	2003	2002	2001	2000	مجملي المصدرات	
264189,4	24369,3	215118,6	176580,8	162016,7	150217,1	132032,9	114529,2	96905,7	72236,7	57096,3	62685,1	48561,4	39826,2	32447,1	26485	20149,3	16706,1	15029,2	14482,7	413,9	
3788,8	4064,6	4204,3	3342	3583,8	3926,4	4984,5	4500,3	2770,8	2093,1	1775,2	1955,3	1555	1254	1028,3	624,3	453,8	347,8	337,2	413,9	ماليزيا	
0,014341	0,166792	0,019544	0,018926	0,022120	0,026138	0,037752	0,039294	0,028593	0,028976	0,031091	0,031192	0,032021	0,031487	0,031692	0,023572	0,022522	0,020819	0,022436	0,028579	النسبة %	
5272,2	5487,4	4800,9	3690,7	3184,2	3473,5	3069,6	2832,2	1938,3	1182,8	1314,2	1348,9	1030	990,2	863	518,1	335,4	227,3	322,8	372,3	تايلندا	
0,019956	0,225177	0,022317	0,020901	0,019654	0,023123	0,023249	0,024729	0,020002	0,016374	0,023017	0,021519	0,021210	0,023356	0,026597	0,019562	0,016646	0,013606	0,021478	0,025707	النسبة %	
66,6	18,5	21,5	20,1	25,6	49,6	17,5	16,9	15,4	14,2	0	0	0	0	0	0,6	0	0	0	0	بروني دار السلام	
0,000252	0,000759	0,000100	0,000114	0,000158	0,000330	0,000133	0,000148	0,000159	0,000197	0,000000	0,000000	0,000000	0,000000	0,000000	0,000023	0,000000	0,000000	0,000000	0,000000	النسبة %	
4362,1	3791,9	2762,3	2199,4	2412,7	2685,4	2934	2929,9	2519,9	1563,8	1166,5	1430,7	1041,1	780,6	555,6	384	267,3	178,4	146	141,6	كوسويديا	
0,016511	0,155602	0,012841	0,012455	0,014892	0,017877	0,022222	0,025582	0,026004	0,021648	0,020430	0,022824	0,021439	0,019600	0,017123	0,014499	0,013266	0,010679	0,009714	0,000000	النسبة %	
721,3	702,1	701,4	461,6	378,1	345	229,7	117,8	82,5	49,5	33,9	32,6	21,8	16,5	12	14	12,5	7,1	5,4	5,7	بنغلادش	
0,002730	0,028811	0,003261	0,002614	0,002334	0,002297	0,001740	0,001029	0,000851	0,000685	0,000594	0,000520	0,000449	0,000414	0,000370	0,000529	0,000620	0,000425	0,000359	0,000394	النسبة %	
700,8	595,2	518,3	477,8	534,8	484	423,2	432,6	286,6	198,4	172,2	160,3	109,7	95	69,2	68,4	51,8	64,7	64,3	70,7	الاو	
0,002653	0,024424	0,002409	0,002706	0,003301	0,003222	0,003205	0,003777	0,002958	0,002747	0,003016	0,002557	0,002259	0,002385	0,002133	0,002583	0,002571	0,003873	0,004278	0,004882	النسبة %	
253355,8	237182	213215,3	174978,4	165775,9	147849,1	113780,4	113780,4	106749,8	84838,6	69948,8	80713,8	62764,7	44891,1	36761,1	31968,8	25255,8	19745,6	29550,8	15636,5	مجملي الواردات	
7293,9	7453,8	5945,4	5174,3	4188	4203,6	3412	3412	3919,7	3413,4	2561,3	2596,1	2289,9	1482	1256,5	1215,3	925	683,3		388,9	ماليزيا	
0,028789	0,031426	0,027884	0,029571	0,025263	0,028432	0,029988	0,029988	0,036719	0,040234	0,036617	0,032164	0,036484	0,033013	0,034180	0,038015	0,036625	0,034605		0,024871	النسبة %	
11662,2	12050,2	10702,3	8855,1	8275,5	7053,3	5791,9	5791,9	6383,6	5602,3	4471,1	4905,6	3744,2	3034,4	2374,1	1858,6	1282	955,2		810,9	تايلندا	
0,046031	0,050806	0,050195	0,050607	0,049920	0,047706	0,050904	0,050904	0,060030	0,066035	0,063920	0,060778	0,059655	0,067595	0,064582	0,058138	0,050761	0,048375		0,051859	النسبة %	
177,4	36,7	51,7	70,5	48,1	102,3	610,6	610,6	189,2	10	0	0	0	0	0	0	0	0		0	بروني دار السلام	
0,000700	0,000155	0,000242	0,000403	0,000290	0,000692	0,005366	0,005366	0,001772	0,000118	0,000000	0,000000	0,000000	0,000000	0,000000	0,000000	0,000000	0,000000		0,000000	النسبة %	
904,4	972,1	1032,6	728,8	949,5	623,4	542,6	542,6	329,6	276,6	197,1	210	205,5	169,5	160,2	130,6	94,7	65,4		37,3	كوسويديا	
0,003570	0,004099	0,004843	0,004165	0,005728	0,004216	0,004769	0,004769	0,003088	0,003260	0,002818	0,002602	0,003274	0,003776	0,004358	0,004085	0,003750	0,003312		0,002385	النسبة %	
234,7	160,9	127,5	88,8	58,9	134,6	109,5	109,5	84,8	102,8	59,1	75,6	75,4	64,6	45,8	19,3	18,3	5,9		3,6	بنغلادش	
0,000926	0,000678	0,000598	0,000507	0,000355	0,000910	0,000962	0,000962	0,000794	0,001212	0,000845	0,000937	0,001201	0,001439	0,001246	0,000604	0,000725	0,000299		0,000230	النسبة %	
462,6	438,5	370,6	347,1	588,3	802,1	450,9	450,9	460	291,7	254,2	273,1	211,3	166,6	97,5	74,3	60,7	62,6		105,7	الاو	
0,001826	0,001849	0,001738	0,001984	0,003549	0,005425	0,003963	0,003963	0,004309	0,003438	0,003634	0,003384	0,003367	0,003711	0,002652	0,002324	0,002403	0,003170		0,006760	النسبة %	
5706,2	4938,4	3656,3	2992,5	2740,3	2488,5	2247,4	2247,4	1909,2	1452,7	1728,9	1535,9	1012,8	700	663,3	551,5	362,6		345,4	اندونيسيا		
0,022522	0,020821	0,017148	0,017102	0,016530	0,016831	0,019752	0,019752	0,021055	0,022504	0,020768	0,021420	0,024471	0,022561	0,019042	0,020748	0,021837	0,018364		0,022089	النسبة %	
4099,6	4576,7	5318,6	4768,5	6038,3	6834,7	6691	6691	6390,6	4101,1	7015,2	9362,6	7613,7	6273,9	4482,3	3618,4	2915,5	2355,5	3769,3	2964,3	بنغلادش	
0,016181	0,019296	0,024945	0,027252	0,036424	0,046228	0,058806	0,058806	0,059865	0,048340	0,100290	0,115998	0,121305	0,139758	0,121931	0,113185	0,115439	0,119292	0,127553	0,189576	النسبة %	
3369,2	3533,7	2858,9	2617,9	2847,6	2890,4	2357,7	2357,7	2358,9	1433,4	754,1	751,2	1153,2	957,9	468,8	452,9	467,2	332	264,3	248,6	المصدرات الدوليين	
0,013298	0,014899	0,014609	0,014961	0,017177	0,019550	0,020721	0,020721	0,022097	0,016896	0,010781	0,009307	0,018373	0,021338	0,012753	0,014167	0,018499	0,016814	0,008944	0,015899	النسبة %	
3197,8	3195,9	2979,2	2419,9	3256,6	2942	2367,7	2367,7	2149,3	2121,3	2075,6	2713,8	2234,4	1811,7	19,7	1485,3	1024,7	961,1	1526,4	885,9	بنغلادش	
0,01262178	0,0134745	0,01397731	0,01383	0,019645	0,019899	0,020809	0,020809	0,020134	0,0250039	0,0296731	0,0336225	0,0355996	0,0403577	0,000536	0,046461	0,040573	0,048674	0,0516534	0,056656	النسبة %	

بنغلادش

الفيتنام

من اعداد الطالبة بالاعتماد على:

Statistical year books of
Vitnam

الملاحق 07

المبادلات التجارية السلعية للفترة 2000-2019

2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005	2004	2003	2002	2001	2000	
264189,4	243627,3	215118,6	176580,8	162016,7	150217	132032,9	114529,2	96905,7	71236,7	57096,7	62685,1	48561,4	39886,2	32447,1	26485	20193,3	1670,1	15029,2	14482,7	جمالي الصادرات إلى الغيبين
3729,7	3464,9	2833,4	2219,9	2016,4	2310,3	1732,3	1871,5	1535,3	1706,4	1461,9	1824,7	965,1	782,8	929	498,6	340	315,2	368,4	478,4	
0,014118	0,014222	0,013171	0,012572		0,015380	0,013120	0,016341	0,015843	0,023954	0,025604	0,029109	0,019874	0,019626	0,028631	0,018826	0,016837	0,188731	0,024512	0,033033	النسبة %
253355,8	23718200	213215,3	174978,4	165775,9	147849,1	132036,6	113780,4	106749,8	84838,6	69948,8	80713,8	62764,7	44891,1	36761,1	31968,8	25255,8	19745,6	29550,8	15636	جمالي الواردات من الغيبين
1577,4	1256,7	1158,3	1060,2	898,9	906,1	674,9	952,3	964,5	700,3	450,7	389,1	414,2	342,6	209,9	188,4	188,4	140,9	100,6	62,9	
0,006226	0,000553	0,005433	0,006059	0,005422	0,006129	0,005111	0,008370	0,009035	0,008254	0,006443	0,004821	0,006599	0,007632	0,005710	0,005893	0,007460	0,007136	0,003404	0,004023	النسبة %

من اعداد الطالبة بالاعتماد على:

Statistical year books of
Vitnam

الملحق 08

الميزان التجاري للقيمتان مع الاسيان للفترة 2000-2019

الميزان التجاري	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
مطريا	25	0	-335,5	-471,2	-591	-228,2	-228	-734,9	-640,8	-786,1	-1320,3	-1149	1088,3	885	-277,2	-604,2	-1832,3	-1741,1	-3389,2	-3505,1
تايلندا	-438,6	0	-727	-947	-1340	-1511,1	-2104,2	-2714,2	-3556,7	-3157	-4419,5	-445,3	-2959,7	-32,479	-3579,8	-5205,9	-5164,4	-5901,4	-6562,8	-6390
الفلبين	415,5	267,8	267,8	151,6	310,2	619,1	440,2	550,9	1435,6	1011,2	1006,1	570,8	570,8	1057,4	1404,2	117,5	1159,7	1675,1	2208,2	2152,3
بنغلاديش	-2078,4	-2243	-1394	-1891	-2133,1	-2565,3	-4762,2	-5379,3	-6648,8	-4939,6	-1980	-4241,3	-4323,3	-3033,5	-3892,7	-2781,7	-2348,6	-2339,4	-1308,8	-901,8
بورني دار السلام	0	0	0	0,6	0	0	0	0	0	0	4,2	-173,8	-593,7	-589,5	-52,7	-22,5	-50,4	-302,2	-18,2	-110,8
كمبوديا	104,3	0	113	173	253,4	395,4	611,1	835,6	1220,7	969,4	1287,2	2190,3	2387,3	2430,3	2062	1463,2	1470,6	1729,7	2819,8	3457,7
ميكساو	2,1	0	1,2	-5,8	-5,3	-33,8	-48,1	-53,6	-43	-25,2	-53,3	-2,3	8,3	106,2	210,4	437	327,8	573,9	541,2	486,6
لاو PDR	-35	0	2,1	-8,9	-5,9	-28,3	-71,6	-101,6	-112,8	-8,2	-93,3	-173,4	-13,3	-245,5	-318,1	-53,8	171,2	147,7	156,7	238,2
نيوزيلندا	-96,8	0	-30,6	-84,3	-210,4	-231,2	-55	-201	-978	-699	-475,8	111,3	110,3	79,5	401,9	107,3	-374,6	-797,4	-1405	-2337

من اعداد الطالبة بالاعتماد على:

Statistical year books of
Vitnam

قائمة الملاحق

البيانات الجزئية الملخصة للفترة 2009-2019																					09 ملحق	
2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005	2004	2003	2002	2001	2000	مجموع السكان		
70927	69307.4	68712.89	57406.12	58827.23	62101.61	56697.86	52099.52	48394.92	51497.51	38435.78	49077.54	50465.72	47410.11	41254.68	39680.52	36231	35208.15	32159.2	38078.23	مجموع السكان		
0	478.45	1713.75	1207.52	1204.11	1160.73	1375.27	1017.99	1099.07	1396.49	1359.9	1957.7	2506.7	3621.4	2452.7	2069.8	2.462	1652.6	1111.66	1377.36	مجموع السكان		
0.000000	0.000693	0.024941	0.021042	0.020469	0.018691	0.024256	0.019539	0.022753	0.027118	0.035381	0.039890	0.049671	0.055292	0.059453	0.052162	0.000098	0.046938	0.034577	0.036172	مجموع السكان		
0	0	2740.77	2183.86	2329.89	2353.09	1909.02	2445.85	1906	1782.64	1236.09	1509	1403	1324.7	1169.1	1063.6	1234	1083.4	1359	1206.4	مجموع السكان		
0.000000	0.000000	0.039887	0.038042	0.039606	0.037891	0.036370	0.046946	0.039458	0.034616	0.032160	0.030747	0.027801	0.027941	0.028339	0.026804	0.034099	0.030771	0.042239	0.031682	مجموع السكان		
11.7	19.6	7.582	8.275	11.755	9.319	8.618	7.243	6.233	5.955	4.928	9.993	5.854	6.285	9.399	4.027	9.98	2.865	3.889	3.973	مجموع السكان		
0.000165	0.000283	0.000110	0.000144	0.000200	0.000150	0.000139	0.000129	0.115637	0.000128	0.000204	0.000116	0.132567	0.000228	0.000101	0.000273	0.000081	0.000121	0.000104	0.000104	مجموع السكان		
177.4	36.7	907.246	760.955	708.402	375.624	540.859	594.177	752.141	572.078	365.409	384.835	436.169	354.159	311.566	681.216	145.13	102.962	62.418	74.574	مجموع السكان		
0.002501	0.000530	0.013203	0.013256	0.012042	0.006049	0.009539	0.011405	0.015571	0.011109	0.009507	0.007841	0.008643	0.007470	0.007552	0.017168	0.004006	0.002924	0.001941	0.001958	مجموع السكان		
0	0	32.778	16.489	9.116	82.672	8.729	16.372	9.743	8.495	8.928	7.373	8.532	8.518	7.695	5.405	6.478	7.747	3.543	2.346	مجموع السكان		
0.000000	0.000000	0.000477	0.000287	0.000155	0.001331	0.000154	0.000314	0.000202	0.000165	0.000232	0.000150	0.000169	0.000180	0.000187	0.000136	0.000179	0.000220	0.000110	0.000062	مجموع السكان		
0	17.18	27.303	16.991	35.113	19.306	23.727	19.132	14.129	11.233	7.48	10.937	8.011	7.594	9.087	7.305	3.935	3.69	6.207	10.184	مجموع السكان		
0.000000	0.000248	0.000397	0.000296	0.000597	0.000311	0.000418	0.000367	0.000292	0.000218	0.000195	0.000223	0.000159	0.000160	0.000220	0.000184	0.000109	0.000105	0.000193	0.000267	مجموع السكان		
0	0	1.366	0.687	1.116	0.11	0.8	0.542	0.611	0.301	1.568	0.717	0.444	0.452	0.721	0.237	0.131	0.022	0.081	0.047	مجموع السكان		
0.000000	0.000000	0.000020	0.000012	0.000019	0.000002	0.000014	0.000010	0.000013	0.000006	0.000041	0.000015	0.000009	0.000010	0.000017	0.000006	0.000004	0.000001	0.000003	0.000001	مجموع السكان		
117374.3	119003	96093.23	84108.04	71067.22	65397.98	62410.57	62128.63	60495.84	54932.91	43091.53	56746.06	55513.74	51773.68	4741.18	44039.21	40471	35426.5	35426.5	34490.87	مجموع السكان		
0	0	3785.17	3389.98	3440.53	3131.19	2295.99	2503.71	2640.27	2514.66	1693.06	2444.1	2283.2	2102.1	1772	1981.1	1500	1293.17	1293.7	1307.03	مجموع السكان		
0.000000	0.039391	0.040305	0.048412	0.047879	0.036788	0.040299	0.043644	0.045777	0.039290	0.043071	0.041129	0.040602	0.037347	0.044985	0.037064	0.036503	0.036518	0.037895	0.037895	مجموع السكان		
0	0	6758.84	6578.22	4944.18	3481.41	3385.32	3461.41	3463.95	3870.77	2451.26	2786.3	2277.3	2075.4	1582.7	1572.4	1428	1052.1	1052.1	878.7	مجموع السكان		
0.000000	0.070336	0.078212	0.069570	0.053234	0.054243	0.055714	0.057259	0.070464	0.056885	0.049101	0.041022	0.040086	0.333820	0.035705	0.035285	0.029698	0.029698	0.025476	0.025476	مجموع السكان		
0	0.18	42.789	20.627	4.494	76.32	0.894	55.397	5.048	2.446	22.279	81.012	0.187	0.076	0.924	0.311	0.501	23.58	23.58	0.158	مجموع السكان		
0.000000	0.000445	0.000245	0.000063	0.001167	0.000014	0.000892	0.000083	0.000045	0.000517	0.001428	0.000003	0.000001	0.000195	0.000007	0.000012	0.000666	0.000666	0.000005	0.000005	مجموع السكان		
3729.7	3464.9	2652.85	1959.26	1499.9	1295.91	809.749	985.533	849.421	1607.68	1287.32	1653.2	842.664	672.779	778.471	441.085	303	281.574	281.574	156.786	مجموع السكان		
0.031776	0.029116	0.027607	0.023295	0.021105	0.019816	0.012975	0.015863	0.014041	0.029266	0.029874	0.029133	0.015179	0.012995	0.164194	0.010016	0.007487	0.007948	0.007948	0.004546	مجموع السكان		
0	0	58.622	20.56	11.859	21.391	11.532	2.84	5.048	2.446	9.411	1.417	0.51	1.012	1.504	1.319	1.481	2	2	0.82	مجموع السكان		
0.000000	0.000610	0.000244	0.000167	0.000327	0.000185	0.000046	0.000083	0.000045	0.000218	0.000025	0.000009	0.000020	0.000317	0.000030	0.000037	0.000056	0.000056	0.000024	0.000024	مجموع السكان		
0	11.46	21.419	19.096	16.864	14.68	23.067	27.941	18.654	12.438	7.901	3.373	2.633	1.561	1.198	2.481	2.29	1.69	1.69	2.237	مجموع السكان		
0.000000	0.000223	0.000227	0.000237	0.000224	0.000370	0.000450	0.000308	0.000226	0.000183	0.000059	0.000047	0.000030	0.000253	0.000056	0.000057	0.000048	0.000048	0.000065	0.000065	مجموع السكان		
0	0	2.524	2.399	0.346	0.451	0.011	0.039	0.087	0.01	0.035	0.003	0.005	0	0	0	0	0.05	0.025	0.006	0	مجموع السكان	
0.000000	0.000000	0.000026	0.000029	0.000005	0.000007	0.000000	0.000001	0.000001	0.000000	0.000001	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000001	0.000001	0.000001	0.000000	0.000000	مجموع السكان		
0	10730.1	10029.1	8988.2	8815.7	8700.9	8378.9	7920.4	8506.2	9775.3	7312.5	10265.2	9224.3	8066.5	6969.5	6618.2	0	0	5516.1	0	مجموع السكان		
0.000000	0.090167	0.104368	0.106865	0.124047	0.133045	0.134255	0.127484	0.140608	0.177950	0.169697	0.180897	0.166162	0.155803	1.469993	0.150280	0.000000	0.000000	0.155705	0.000000	مجموع السكان		
6215.19	6820.9	6629.6	5270.9	3921.7	3887.8	3817	3707.0	3699	3180.7	2405.9	2053.6	1853.7	1405.7	1419.1	1237.6	944.7	778.2	814.8	819.5	مجموع السكان		
0.052952	0.057317	0.068991	0.062668	0.055183	0.059448	0.061160	0.059676	0.061145	0.057902	0.055832	0.036189	0.033392	0.027151	0.299314	0.028102	0.023343	0.021967	0.023000	0.023760	مجموع السكان		

من اعداد الطالبة بالاعتماد على:

Statistical year books of
philipine

الملحق 10

الميزان التجاري للفلبين مع ميانمار

الميزان التجاري	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
مليارات دولار	7,95	0,88	2	1,64	4,82	7,89	6,033	5,38	7,56	-0,42	-1,2	-4,52	-8,81	0,66	4,63	18,25	5,88	8,21	5,72
الصادرات	-7,95	-0,88	-2	-1,64	-4,82	-7,89	-6,033	-5,38	-7,56	-0,42	-1,2	-4,52	-8,81	-0,66	-4,63	-18,25	-5,88	-8,21	-5,72
الواردات	82,21	-218	-178,6	-157,8	-240	-467	-919	-406	-1268	-922	-1305,6	-97	-391	-269	-9,2	-791	-1198	-1746	-3427,3
مليارات دولار	3,81	4	-20,7	9,39	3,72	8,47	6,21	5,67	-71	-17,35	3,31	1,18	-48	7,72	-67	7,26	17	-35,21	63,52

من اعداد الطالبة بالاعتماد على:

Statistical year books of
philipine

قائمة الملاحق

الملاحق 11																				البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005	2004	2003	2002	2001	2000	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
8886.2	8871.8	7711.6	6790	8714.8	13438	11057	16214	15649	12112	7166	10416	7668	7626	6247	5057	4421	3702	3640	3903	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
834.5	674.6	866.1	384	402.8	472.3	341	111	464	180	112	30	61	40	33	70	163	134	24	126	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
0.084411	0.076039	0.112311	0.056554	0.046220	0.035147	0.030840	0.006846	0.029650	0.014861	0.015629	0.002880	0.007955	0.005245	0.005283	0.013842	0.036869	0.036197	0.006593	0.032283	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
753.6	930.9	846.5	602.7	752.6	698.1	517	590	121	106	138	80	106	144	144	349	417	491	430	647	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
0.076227	0.104928	0.109770	0.088763	0.086359	0.051950	0.046758	0.036388	0.007732	0.008752	0.019258	0.007680	0.013824	0.018883	0.023051	0.069013	0.094323	0.132631	0.118132	0.165770	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
0	0	0	0.5	0.2	0	0.1	0	0	0	0	138	0	0	0	0	0	0	0	0	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
0.000000	0.000000	0.000065	0.000029	0.000000	0.000007	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.019258	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
0	0.2	0.1	0.2	0	0.1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
0.000000	0.000023	0.000013	0.000029	0.000000	0.000007	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	1.515868	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
0	0	0	0	0	0.1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
0.000000	0.000000	0.000000	0.000015	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
6956.9	5622.3	4256.8	3689	4447.5	4556.2	3419	4455	4529	3457	3492	3647	3166	1673	1673	1422	1327	1556	1159	1107	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
825.2	744.6	775.8	776.9	945.2	938.1	781	887	839	816	465	475	398	362	362	287	269	233	241	220	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
0.118616	0.132437	0.182250	0.210599	0.212524	0.205895	0.228429	0.199102	0.185251	0.236043	0.133162	0.130244	0.125711	0.216378	0.216378	0.201828	0.202713	0.149743	0.207938	0.198735	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
160.9	146.6	131.2	142	172.1	204.9	168	260	191	186	95	133	104	93	93	66	54	57	49	46	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
0.023128	0.026075	0.030821	0.038493	0.038696	0.044972	0.049137	0.058361	0.042173	0.053804	0.027205	0.036468	0.032849	0.055589	0.055589	0.046414	0.040693	0.036632	0.042278	0.041554	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
26.8	11.7	10.1	17.6	0.1	3.5	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
0.003852	0.002081	0.002373	0.004771	0.000022	0.000768	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
0.9	0.6	0.6	0.4	0.4	0.9	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
0.000129	0.000107	0.000141	0.000108	0.000090	0.000198	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
872.5	775.6	785.7	706.9	629.4	931.5	674	1051	883	660	614	520	472	291	261	223	267	272	262	271	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
0.125415	0.137951	0.184575	0.191624	0.141518	0.204447	0.197134	0.235915	0.194966	0.190917	0.175830	0.142583	0.149084	0.173939	0.156007	0.156821	0.201206	0.174807	0.226057	0.244806	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
178.3	96.7	100.6	114.8	121.4	132.2	122.7	81.8	81.7	60.9	74.9	59.7	43.4	37.6	39.3	31.8	30.4	32.1	21.6	25.5	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
0.025629	0.017199	0.023633	0.031120	0.027296	0.029015	0.035888	0.018361	0.018039	0.017616	0.021449	0.016370	0.013708	0.022475	0.023491	0.022363	0.022909	0.022630	0.018637	0.023035	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
157.3	23.3	20.9	14.4	52.7	12.8	17.5	16.9	15.4	14.2	0	0	0	0	0	0.6	0.6	0	0	0	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
0.022611	0.004144	0.004910	0.003903	0.011849	0.002809	0.005118	0.003793	0.003400	0.004108	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000359	0.000422	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
11.7	19.6	12.4	10.9	11.9	11.9	8.618	7.243	6.233	5.955	4.928	9.993	5.854	6.285	9.399	4.027	2.89	2.865	3.889	3.973	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										
0.001682	0.003486	2525.565550	0.002955	0.002676	0.002612	0.002521	0.001626	0.001376	0.001723	0.001411	0.002740	0.001849	0.003757	0.005618	0.002832	0.002178	0.001841	0.003355	0.003589	البيانات التولوية السلبية بروندي دار السلام 2019-2009										

Commented [ss1]:

من اعداد الطالبة بالاعتماد على:

Statistical year books of
Brunei dar salam

تتبع للبيانات التالية: الميزانية العامة للدولة - دار السلام 2000-2019																				
الملاحق 12																				
2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005	2004	2003	2002	2001	2000	مجموع السنوات
8886.2	8871.8	7711.6	6798	8714.8	13498	11057	16214	15645	12111	7166	10416	7668	7625	6247	5057	4421	3702	3640	3903	100000
1315.2	751.6	589.1	448.5	304.8	496.7	381	291	275	342	184	174	133	348.5	247.7	132	198	152	307	222	مجموع السنوات
0.133034	0.084718	0.076391	0.066053	0.034975	0.032497	0.034458	0.017947	0.017573	0.028236	0.025677	0.016705	0.017345	0.045699	0.038651	0.026102	0.044786	0.041059	0.084341	0.056879	مجموع السنوات
52.4	59.2	50.7	117.2	140.8	812.2	426	574	1069	860	772	2083	1853	1606.9	1197.5	316	113	31	44	18	مجموع السنوات
0.005300	0.006673	0.006575	0.017261	0.016156	0.060441	0.038528	0.035402	0.068311	0.071004	0.107731	0.199981	0.241654	0.210713	0.191692	0.062488	0.025560	0.008374	0.012088	0.004612	مجموع السنوات
271.7	32.9	61.2	88.3	64.7	130	607	610.6	189.2	10	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	مجموع السنوات
0.027483	0.003708	0.007936	0.013004	0.007424	0.009674	0.054897	0.037659	0.012090	0.000826	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	مجموع السنوات
162.5	49.3	59.9	34.4	34.1	97.4	103	76	11	8	23	81.02	1	0.076	0.924	0.311	0.501	23	1	1	مجموع السنوات
0.016437	0.005557	0.007768	0.005066	0.003913	0.007248	0.009315	0.004687	0.000703	0.000661	0.003210	0.007778	0.000130	0.000010	0.000148	0.000061	0.000113	0.006213	0.000275	0.000000	مجموع السنوات

من اعداد الطالبة بالاعتماد على:

Statistical year books of
Brunei dar salam

الملحق 13

الميزان التجاري للبروناي دار السلام مع الاسيان للفترة 2000-2019

2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005	2004	2003	2002	2001	2000	الميزان التجاري
8.3	-100	903.3	-322.9	-542.4	-466	-440	-779	-375	-636	-353	-445	-337	-322	-251	-217	-106	-99	-217	-9.4	ماليزيا
442.7	24	-196.6	-236.4	-324.6	-494.8	-293	-760	-608	-318	-430	-346	-339	57.5	31.7	-91	-69	-115	45	49	بنغلاديش
-26.8	-11.7	-9.6	-17.4	6.1	3.4	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	البحرين
-6.9	-6.4	-6.5	-6.2	-6.9	-6.8	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	بنما
0	0	0	0.1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	PDR 70
592.7	784.3	715.3	460.7	580.5	493.2	349	339	-70	-6	43	-53	2	51	77	283	363	434	381	601	تايلاند
150.8	29.7	47.5	23.5	22.6	118.1	94.38	68.8	4.77	2.04	18.07	71.2	-4.85	-6.21	-8.47	-3.77	-3.39	20.13	-3.89	-2.97	الفلبين
125.9	-37.5	-49.9	2.4	-488.6	293.8	305.3	492.2	977.3	251	697.1	2023.3	1809.6	1569.3	1158.2	284.2	82.6	-1.1	22.4	-7.5	الولايات المتحدة

من اعداد الطالبة بالاعتماد على:

Statistical year books of
Brunei dar salam

الملاحق 14 المبادلات التجارية السلعية لماتمار 2000-2019

2018	2018/2017	2017/2016	2016/2015	2015/2014	2014/2013	2013/2012	2012/2011	2011/2010	2005/2006	2000/2001	
8832,18	14850,66	11951,64	11136,88	12523,71	11203,96	8977,01	9135,6	8861,01	3558,03	1960,87	جمالي الصادرات
121,98	222,55	159,01	161,32	265,15	108,87	97,92	152,04	437,8	92,9	72,54	ماليزيا
0,013811	0,014986	0,013304	0,014485	0,021172	0,009717	0,010908	0,016643	0,049407	0,026110	0,036994	النسبة %
1569,94	2846,41	2202,24	2893,18	4028,69	4306,28	4000,57	3823,83	2905,18	1360,95	281,95	تايلندا
0,177752	0,191669	0,184263	0,259784	0,321685	0,384353	0,445646	0,418564	0,327861	0,382501	0,143788	النسبة %
0,01	0,08	0,04	0,4	0,46	0,23	0	0,36	0,04	0	0	كمبوديا
0,000001	0,000005	0,000003	0,000036	0,000037	0,000021	0,000000	0,000039	0,000005	0,000000	0,000000	النسبة %
11,46	19,92	40,98	8,23	12,93	12,25	26,02	34,32	22,3	12,58	5,82	الفلبين
0,001298	0,001341	0,003429	0,000739	0,001032	0,001093	0,002899	0,003757	0,002517	0,003536	0,002968	النسبة %
62,82	123,91	125,05	139,84	86,09	60,04	31,54	40,94	41,11	65,36	34,11	اندونيسيا
0,007113	0,008344	0,010463	0,012556	0,006874	0,005359	0,003513	0,004481	0,004639	0,018370	0,017395	النسبة %
133,71	127,51	88,25	56,67	80,21	111,16	81,24	81,09	67,03	38,46	5,54	فيتنام
0,015139	0,008586	0,007384	0,005088	0,006405	0,009921	0,009050	0,008876	0,007565	0,010809	0,002825	النسبة %
374,59	753,5	472,84	725,43	758,8	694,03	291,35	542,75	456,99	262,85	113,51	سنغافورة
0,042412	0,050738	0,039563	0,065138	0,060589	0,061945	0,032455	0,059410	0,051573	0,073875	0,057888	النسبة %
0,18	0,21	0,58	0,32	0,73	4,28	0,9	1,33	0,37	0,85	0,21	بروني دارالسلام
0,000020	0,000014	0,000049	0,000029	0,000058	0,000382	0,000100	0,000146	0,000042	0,000239	0,000107	النسبة %
0,01	0,08	0,04	0,4	0,68	0,39	0,15	0,03	0,02	0,02	0,43	لاو
0,000001	0,000005	0,000003	0,000036	0,000054	0,000035	0,000017	0,000003	0,000002	0,000006	0,000219	النسبة %
9859,32	18686,95	17211,06	16577,94	16633,15	13759,5	9068,91	9035,06	6412,73	1984,41	2319,1	جمالي الواردات
478,45	867,23	821,37	588,72	743,96	839,69	360,9	303,41	145,32	198,41	122,25	ماليزيا
0,048528	0,046408	0,047723	0,035512	0,044728	0,061026	0,039795	0,033581	0,022661	0,099984	0,052714	النسبة %
1398,59	2228,63	2086,14	1972,81	1678,96	1376,99	696,81	691,15	709,09	237,37	303,75	تايلندا
0,141855	0,119261	0,121209	0,119002	0,100941	0,100076	0,076835	0,076496	0,110575	0,119617	0,130978	النسبة %
1,5	1,68	0,31	0,88	0,76	0,71	0,37	1,11	1,36	0,02		كمبوديا
0,000152	0,000090	0,000018	0,000053	0,000046	0,000052	0,000041	0,000123	0,000212	0,000010		النسبة %
17,18	32,51	15,5	20,77	15,42	21,1	17,99	14,64	16,97	5,55	11,58	الفلبين
0,001743	0,001740	0,000901	0,001253	0,000927	0,001533	0,001984	0,001620	0,002646	0,002797	0,004993	النسبة %
460,32	901,37	702,16	601,96	550,52	438,82	195,23	431,82	275,49	57,47	82,45	اندونيسيا
0,046689	0,048235	0,040797	0,036311	0,033098	0,031892	0,021527	0,047794	0,042960	0,028961	0,035553	النسبة %
292,54	587,63	405,78	290,19	241,15	169,86	74,72	62,29	47,05	9,87	6,56	فيتنام
0,029671	0,031446	0,023577	0,017505	0,014498	0,012345	0,008239	0,006894	0,007337	0,004974	0,002829	النسبة %
1806,83	3084,63	2494,28	2970,9	4137,37	2910,22	2535,42	2516,13	1645,32	560,91	561,25	سنغافورة
0,183261	0,165069	0,144923	0,179208	0,248742	0,211506	0,279573	0,278485	0,256571	0,282658	0,242012	النسبة %
0,08	0,13	0,28	0,73	0,02	0	0	0,02	0			بروني دارالسلام
0,000008	0,000007	0,000016	0,000044	0,000001	0,000000	0,000000	0,000002	0,000000			النسبة %
0,5	1,46	0,41	0,1	0,02	0,01	0,22	0	0		0,17	لاو
0,000051	0,000078	0,000024	0,000006	0,000001	0,000001	0,000024	0,000000	0,000000		0,000073	النسبة %

من اعداد الطالبية بالاعتماد على:

Statistical year books of
Mynamar

فهرس المحتويات

فهرس المحتويات

	الإهداء
	شكر وعرفان
	الملخص
4	قائمة المحتويات
5	فهرس الجداول
6	فهرس الأشكال
7	قائمة الملاحق
8	قائمة الاختصارات والرموز
أ-ت	مقدمة
الإطار النظري	
الفصل الأول: المقاربة النظرية والتطبيقية للتكتلات الاقتصادية والتجارة البينية	
13	تمهيد
14	المبحث الأول: ماهية التكتلات الاقتصادية
14	المطلب الأول: نشأة ومفهوم التكتلات الاقتصادية
14	الفرع الأول: نشأة التكتلات الاقتصادية
15	الفرع الثاني: مفهوم التكتلات الاقتصادية
16	المطلب الثاني: خصائص التكتلات الاقتصادية وأهداف قيامها
16	الفرع الأول: خصائص التكتلات الاقتصادية
18	الفرع الثاني: أهداف التكتلات الاقتصادية
19	المطلب الثالث: دوافع قيام التكتلات الاقتصادية ومقوماتها ومستوياتها
19	الفرع الأول: دوافع قيام التكتلات الاقتصادية
20	الفرع الثاني: مقومات التكتلات الاقتصادية
22	الفرع الثالث: مستويات التكتلات الاقتصادية
26	المبحث الثاني: ماهية التجارة البينية
26	المطلب الأول: مفهوم التجارة البينية وشروط تعزيزها
26	الفرع الأول: مفهوم التجارة البينية

26	الفرع الثاني: شروط تعزيز التجارة البينية
28	المطلب الثاني: دور التكتلات الاقتصادية في التجارة البينية
28	الفرع الأول: خلق التجارة
30	الفرع الثاني: تحويل التجارة
32	المبحث الثالث: المقاربة التطبيقية
32	المطلب الأول: عرض الدراسات السابقة
32	الفرع الأول: الدراسات العربية
35	الفرع الثاني: الدراسات الأجنبية
38	المطلب الثاني: أوجه التشابه والاختلاف بين الدراسة الحالية والدراسات السابقة
38	الفرع الأول: متغيرات الدراسة
39	الفرع الثاني: منهج الدراسة
39	الفرع الثالث: الحالة محل الدراسة
40	الفرع الرابع: من حيث الهدف
40	الفرع الخامس: من حيث النتائج
41	خلاصة الفصل الأول
الفصل الثاني: المقاربة الميدانية لأثر التكتلات الاقتصادية على التجارة البينية لعينة من دول رابطة أمم جنوب شرق آسيا ASEAN	
43	تمهيد
44	المبحث الأول: رابطة أمم جنوب شرق آسيا (ASEAN)
44	المطلب الأول: التعريف برابطة أمم جنوب شرق آسيا
44	الفرع الأول: التطور التاريخي للآسيان
45	الفرع الثاني: مبادئ رابطة أمم جنوب شرق آسيا
45	الفرع الثالث: أهداف رابطة أمم جنوب شرق آسيا
45	الفرع الرابع: الإطار المؤسسي
46	المطلب الثاني: المبادرات المتخذة في إطار التكتل الاقتصادي لرابطة أمم جنوب شرق آسيا
46	الفرع الأول: الترتيبات التجارية التفضيلية
47	الفرع الثاني: منطقة التجارة الحرة لرابطة أمم جنوب شرق آسيا (AFTA) سنة 1992
48	الفرع الثالث: المجموعة الاقتصادية لرابطة أمم جنوب شرق آسيا (AEC)

50	المبحث الثاني: البعد الاجتماعي والاقتصادي لرابطة أمم جنوب شرق آسيا
50	المطلب الأول: البعد الاجتماعي لرابطة أمم جنوب شرق آسيا
50	الفرع الأول: المؤشر السكاني
51	الفرع الثاني: مؤشر البطالة
52	الفرع الثالث: مؤشر التوظيف حسب القطاعات الاقتصادية الرئيسية حسب القطاعات الاقتصادية الرئيسية للدول الأعضاء
53	المطلب الثاني: البعد الاقتصادي لرابطة أمم جنوب شرق آسيا
53	الفرع الأول: مؤشر الناتج المحلي الإجمالي
54	الفرع الثاني: مؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي
56	الفرع الثالث: مؤشر الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي
57	الفرع الرابع: مؤشر التجارة الخارجية والاستثمار الأجنبي المباشر
58	المبحث الثالث: دراسة تحليلية لأثر التكتلات الاقتصادية على التجارة البينية لعينة من دول رابطة جنوب شرق آسيا (ASEAN)
58	المطلب الأول: ميزان الفوائض التجارية والعجز لعينة من دول رابطة جنوب شرق آسيا (ASEAN)
69	المطلب الثاني: الهيكل السلعي لأهم المنتجات لعينة من دول تكتل الآسيان
72	خلاصة الفصل الثاني
74	الخاتمة
78	قائمة المراجع
81	الملاحق
96	فهرس المحتويات